Ю.П.СТРАГИС

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИСТОРИЯ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

Учебное пособие

Екатеринбург 1996

Страгис Ю.П. Экономическая история зарубежных стран: Учебное пособие. Екатеринбург: 1995. 101 стр.

В работе рассматривается экономическая история Западной Европы, особенно Англии, Франции и Германии, а также США. Главное внимание уделено вопросам истории и организации торговли, в том числе бирж, истории кредита и банков, денег, финансов, экономической политики.

Рецензенты:

кафедра истории и основ экономики Урал. медицинского института;
старший научный сотрудник группы АПК Института экономики УрО РАН
В.Л.Берсенев

Стр.

ВВЕДЕНИЕ

Экономическая история зарубежных стран - один из важнейших курсов в общем комплексе экономических наук. Без этого курса изучение экономики может стать пустым абстрагированием и схоластическим теоретизированием. Основа экономической теории - не догмы, а факты. Сбор и анализ фактов, событий и процессов - одна из главных задач экономической истории. Она дает также первые обобщения фактов и процессов. Поэтому в основе экономического мышления должны лежать именно историко-экономические науки. Изучение истории рыночной экономики закладывает фундамент в здание экономического образования каждого культурного человека.

Особенный интерес представляет изучение экономической истории зарубежных стран. Данная работа посвящена экономической истории стран Западной Европы - Великобритании, Франции и Германии, а также США и частично Греции, Италии и Голландии. Подобное ограничение является, во-первых, вынужденным, ибо для изложения всемирной истории хозяйства требуется гораздо больший объем, а во-вторых, желательным, поскольку эти страны сосредоточили в себе высшие достижения так называемой коммерческой цивилизации. В данном пособии излагается исторический путь, по которому прошли эти страны, путь развития рыночной экономики и её институтов.

Такое пособие необходимо в настоящее время, поскольку все существующие учебники и пособия в известной степени устарели, прежде всего, из-за их приверженности к коммунистической идеологии. Ошибочной является трактовка капитализма в стадии ГМК как преддверия социализма. Чрезмерно много внимания уделено восстаниям, революциям и иным политическим событиям. Несостоятельной является концепция "общего кризиса капитализма" и его этапов, поскольку капитализм не гибнет, а развивается. Несмотря на эти устаревшие оценки, весьма ценными в пособиях являются данные об экономическом росте, развитии промышленности, сельского хозяйства и некоторых других отраслей. Поэтому полностью отвергать эти пособия не следует. Надо проводить грань между позитивным изложением фактов и их предвзятой оценкой.

Данное пособие не рассматривает все аспекты экономической истории указанных стран. Главное внимание уделяется коммерческим и финансовым проблемам курса. Для всех стран и периодов

рассматриваются вопросы денег и денежного обращения, их форм и особенностей, валют и валютных курсов, обесценения и инфляции. Изучаются торговля и обмен, их неорганизованные и организованные формы, в том числе торги, ярмарки, биржи. Включены вопросы исторического возникновения и развития кредита и его видов, банков и иных кредитных учреждений, процента,депозитов, банкротств, векселей. Вопросы государственного регулирования, налоги и налоговые системы, бюджет и денежная эмиссия, уровень жизни и социальная политика - все это также нашло отражение в пособии.

Пособие соединяет учебный материал с методическими указаниями при преобладании первого. Причина этого - бо́льшая ценность фактов, чем указаний к ним. При работе над пособием использованы многочисленные источники и монографии по экономической истории Западной Европы и США.

РАЗДЕЛ I. ПЕРВОБЫТНАЯ ЭПОХА И АНТИЧНЫЙ ПЕРИОД

I. Хозяйство Европы в каменном и бронзовом веке

История Европы с появления в ней древнего человека охватывает около 2 млн лет, из которых письменными источниками освещены только последние 3 тыс. лет. Все предшествующие тысячелетия известны в основном по данным археологии, лингвистики, палеоантропологии, геологии и других наук.

Для периода каменного века лучше других известна культура нижнего палеолита (ашельская культура). Основная отрасль ашельской экономики - охота на крупных животных: слонов, лошадей, быков, носорогов. В среднем палеолите (эпоха мустье), продолжавшемся от I25-I00 до 40 тыс. лет назад, наблюдается демографическая волна. Именно в результате неё палеоантроп расселился почти на всю свободную от льда территорию Европы. Тогда же произошел переход от генерализованной к специализированной охоте.

Верхний палеолит начинается 37-32 тыс. лет назад. Человек верхнего палеолита - это кроманьонский человек, очень близкий к современному. Охота носит специфически степной характер и при этом более развита, чем лесная охота. Поэтому складывается полуоседлое охотничье общество с более долговременными поселениями, чем прежде. Охотники-собиратели имели общинно-родовую организацию. Разделение труда имело лишь половозрастной характер.

В конце IX тысячелетия до н.э. начинается мезолит, связанный с наступлением послеледникового периода. На место тундры приходят леса. Меняется фауна, изменяются объекты охоты. Охота стала более сложной и менее успешной. Поэтому люди были вынуждены перейти к рыбной ловле, морскому промыслу, интенсивному собирательству семян и плодов растений.

Новый каменный век (неолит) начинается на рубеже УП и УI тысячелетий на юге Балкан, и примерно в то же время - в Северо-Западном Средиземноморье. Это эпоха перехода от присваивающего хозяйства к производящему, от охоты - к земледелию и скотоводству. На начало "неолитической революции" в Европе оказал сильнейшее влияние Ближний Восток, где переход к новой экономике начался раньше - в IX-XП тысячелетиях.

В период энеолита (У-IУ тыс. лет до н.э.) появляется крупный центр высокоразвитых культур на юго-востоке Европы. Этот

центр охватывал Балканский полуостров, юг Апеннин, Подунавье. В земледелии применяются соха или плуг, тягловая сила - волы. В IУ тысячелетии появляется домашнее ткачество, кожевенное дело, изготовление керамики. Обмен затрагивает лишь верхушку общества. На обмен идут морские раковины, обсидиан, керамика, золотые изделия. Общество приобретает иерархическую структуру. Создаются мегалитические постройки, святилища и храмы, ирригационные сооружения, укрепления. Война становится важной стороной жизни общества. Появляются новые и совершенствуются старые виды оружия - боевые топоры, копья и дротики, лук и стрелы, пращи и кинжалы.

Бронзовый век (Ш-П тыс. лет до н.э.) - время важных изменений. На юге Европы в начале Ш тысячелетия возникает несколько культур бронзового века. Первая группа - раннеминойская культура на о.Крит, раннеэлладская культура Греции, раннефессалийская культура Фессалии, раннемакедонская культура Македонии и культура Фракии. Второй центр возник на Пиренейском полуострове. Средиземноморская культура базируется на возделывании пшениц, олив и винограда. Самая древняя и загадочная из них - минойская культура островов Крит и Киклады, достигшая расцвета в Ш-П тысячелетиях до н.э. Эллины называли морскую державу Крита - "талассократия (морское владычество) Миноса". В XУI в. до н.э. Крит распространил свое влияние на побережье Эгейского моря, часть континентальной Греции. Минойское общество имело широкие торговые связи, особенно с Египтом. С глубокой древности правители государства строили дворцы, намного опередив континентальную Европу. Первые дворцы на Крите были построены в XП в.до н.э. Каменные дома городских жителей часто имели два-три этажа. Высокого уровня достигла керамика, скульптура, производство художественных золотых изделий. Взрывное извержение вулкана острова Санторин нанесло тяжелый удар по Криту. Могущество Минойского царства было подорвано, и в 1450 г. до н.э. Крит был завоеван ахейцами континентальной Греции; они принадлежали к микенской культуре. Продолжалось великое переселение народов. Последний всплеск движения племен в послеминойский период датируется примерно 1200-1190 гг. до н.э. Среди переселенцев были как ахейцы, так и минойцы. Они переселились под натиском лавины дорийцев, хлынувших с европейского побережья Эгейского моря. Беженцы дви-

нулись в континентальную Азию, сокрушив Хеттскую империю и напав на Новое царство Египта. Они поселились в Эолии и Ионии, ставших частью прародины эллинского общества.

В бронзовом веке резко усиливается неравномерность экономического и социального развития Европы, впервые отмеченная уже в палеолите. Если в Эгеиде существовали города и государства, то на севере и северо-востоке сохранялись племена охотников и рыболовов на первобытном уровне. Но большая часть населения Европы занималась пахотным земледелием и животноводством. Постепенно распространяется обмен. Таким образом, были заложены основы для последующего развития племен и государств Средиземноморья.

2. Экономическая история античной Греции (Эллады)

В этой теме надо прежде всего выделить вопросы торговли, денежного обращения и кредита. Торговля в Средиземноморье существовала задолго до греческой торговли. Наиболее славились торговлей финикийцы и их потомки - карфагеняне. Финикийцы населяли узкое побережье северной Палестины и Сирии. Два главных финикийских города - Сидон и Тир - были цветущими центрами торговли и промышленности уже в конце II-начале I тысячелетия до н.э. Финикийцы на своих кораблях плавали на север - до Греции, на юг - до Египта, а в 1050 г. до н.э. достигли Испании, где обогатились на серебряных рудниках. Из Кадикса их корабли плавали до Касситеридских островов, где добывалось олово. А затем они проникли к берегам Балтийского моря. В Европе финикийские торговцы приобретали хлеб, шерсть, меха, шкуры, янтарь, рыбу, медь и строевой лес, привозя на обмен свои ковры, пурпурную одежду, стекло, золотые и серебряные изделия. Ослабление могущества финикийцев сопровождалось возвышением их колоний, в первую очередь Карфагена, основанного к 850 г. до н.э. К 600 г. до н.э. он контролирует всю западную половину Средиземноморья. Торговля шла теми же товарами и по тем же маршрутам, что и при финикийцах. Лишь в III в. до н.э. в войнах с Римом Карфаген потерял свое могущество и был разрушен. На его месте выдвигается греческая и римская торговля.

В Элладе (Греции) приморские племена стали мореплавателями и пиратами задолго до того, как они познакомились с финикийцами.

Внутренняя торговля между греческими племенами происходит

на пограничных рынках, ибо каждое племя опасалось вступать на территорию другого племени. "Агора" - не только рынок, но и народное собрание, и место собрания. Рынок происходил там и тогда, где и когда имелись скопления народа. Поэтому торжища были тесно связаны с празднествами в честь различных богов. С давних пор отмечается связь между торговлей и религией. Появляются также ярмарки на время крупных празднеств - олимпийских, истмических, пифийских и др.

Постепенно выделяется особый торговый класс. Его профессия - перепродажа приобретенных предметов. Интересно, что среди торговцев было много иностранцев и вольноотпущенников. Вероятно, это характерно для всех народов на ранней стадии развития их собственной торговли. Везде торговля вначале считалась малопочтенным делом, связанным с обманом.

От этого времени сохранились некоторые рыночные правила и регламентации. Например, на острове Делос найдена надпись Ш в. до н.э., которая регламентирует торговлю дровами и углем. Цена, объявленная до продажи товара, является обязательной. Нельзя сбывать товар ни дороже, ни дешевле этого. При нарушении с торговцев собирали особую плату и не давали пользоваться общественными весами и мерами. Еще строже регламентировалась торговля хлебом - важнейшим импортным товаром для Афин. Параллельно ужесточению правил развивается и спекуляция зерном. Уже в 387 г. до н.э. оратор Лисий призывал убить спекулянтов, и "тогда хлеб станет дешевле".

Торговлей в Элладе занимались Афины, Коринф и Эгина и в меньшей степени - Родос и Хиос. За исключением этих городов, Греция была сельскохозяйственной страной. Ремесло работало для местного сбыта. На рынки сходились жители только данного района. В целом Греция тогда мало нуждалась в товарообороте с другими странами, кроме подвоза хлеба.

С торговлей тесно связаны денежное обращение и кредит. По словам Геродота, жители Лидии первыми ввели в употребление золотую и серебряную чеканную монету. Но Страбон утверждает, что аргосский царь Фидон ранее, чем кто-либо, стал чеканить серебряную монету на Эгине - приблизительно в 700 г. до н.э.

Чеканка монет быстро распространялась, и в середине У в. до н.э. весь эллинский мир пользовался монетой. Монетная и весовая системы тогда совпадали. Талант состоял из 60 мин, мина из 100 драхм, драхма из 6 оболов. Все греческие монеты сводятся к

двум системам - эгинской и эвбейской. Афины приняли эвбейскую систему, в которой мина равна 420 г, драхма - 4,37 г серебра. Мировая монета появляется со времен золотого статера Филиппа Македонского и 4-драхмовой серебряной монеты Александра Великого.

Особое внимание надо обратить на зарождение кредита. В Греции с древнейших времен было принято давать в долг и занимать. Особенно часто одалживали зерно и скот. Это означало зарождение потребительского кредита. Появляется ранняя форма земельного кредита, при которой земельный участок сразу по заключении договора переходит к кредитору, но должник имеет право в течение определенного срока, вернув занятую сумму, возвратить участок себе. Позже возникает ипотека ("основание, залог" - греч.), то есть заклад имущества с целью получения денежной ссуды. При этом недвижимость остается в руках должника. Коммерческий кредит появляется в форме "бодмереи" - морского займа. Ссуда дается под залог корабля или груза на определенных условиях. Устные соглашения очень рано заменяются письменным договором из-за роста злоупотреблений в первом случае. Договор составляется в двух экземплярах при свидетелях и подписывается ими.

Появляются банкиры или менялы-трапезиты ("трапеза" - "стол" (греч.)). У них депонируются копии договоров, через них идет расплата с кредиторами, у них часто совершается и сам заем. Они вели торговые книги, в которые вписывались вклады и произведенные платежи.

Кроме частных лиц, ссуды выдавали храмы. Наиболее известны операции в делосском храме. Он в течение нескольких столетий давал деньги в ссуду в размере 10%.

Таково в основном было развитие элементов рыночного хозяйства в античной Греции.

3. Экономическая история Древнего Рима.

Хозяйство Древнего Рима развивалось вначале в пределах Лация, затем Италии и, наконец, в границах огромной империи. В патриархальные времена богатство заключалось не в деньгах, а в стадах скота. Наиболее оживленной была торговля между городом и деревней. Из-за высокой стоимости сухопутных перевозок особые выгоды получили города и деревни, расположенные около моря или судоходной реки. Объединение Италии сопровождалось, впервые в

Европе, созданием производственной инфраструктуры, а именно - разветвленной дорожной сети. Это обеспечило условия для развития римской торговли. Первой, в 312 г. до н.э., построена мощенная Аппиева дорога - от Рима до Капуи, а затем до Брундизия. Затем Клавдиева дорога - через центральную Этрурию, Аврелиева дорога - вдоль побережья Тирренского моря и др. К Ш в. до н.э. италийская дорожная сеть была в основном завершена.

После войн, отдавших во власть Рима Африку и Азию, рост богатства достиг высшей ступени. В 91 г. до н.э. было накоплено около 1,5 млрд. лир (в пересчете на деньги начала XX в.). Быстрый рост потребления создал потребность в непрерывном и широком ввозе в Рим товаров из Италии и провинций. Возникла система почти полностью свободной торговли. Были уничтожены все таможни между областями Италии. Дорожную сеть во времена империи Рим распространил на все провинции.

Основными торговыми гаванями римского государства были Путеолы и Остия. Из Остии поток товаров шел вверх по Тибру на римский рынок, расположенный у Авентинского холма. Отсюда все импортные товары шли в огромные склады, расположенные в различных пунктах города. Самым обширным был Траянов рынок, состоявший из пяти ярусов со 150 лавками. Кроме товаров здесь торговали паями товариществ, долями кораблей, паями банкирских и торговых предприятий.

Под рыночную экономику подводят и идеологическую базу. Теоретиком всеобщего обогащения явился Катон. Он составил 10 заповедей, и первая из них гласила: "Первая обязанность человека - зарабатывать деньги". "Золото, - говорил Проперций, - есть средство, чтобы закупить судей и приобрести почет и дружбу".

Одновременно с торговлей формируется денежная система. До У в. до н.э. использовалась только медная монета - "асс". Серебряную монету - "денарий" - Рим впервые начал чеканить в 269 г. до н.э. Первоначально денарий равнялся 10 ассам. Золотой монетой был "ауреус", чеканившийся со времени Республики и до падения Западноримской империи. При императоре Августе I ауреус = 25 денариям = 100 сестерциям. В Ш в. н.э. эта монетная система оказалась окончательно подорванной. Только императору Константину I (306-337 гг. н.э.) удалось укрепить монетную систему, заменив ауреус "солидом" и введя новые номиналы в серебре.

Хорошо известно развитие кредита в Риме. Самым тяжелым видом займа был "нексум". Это обязательство, при котором обеспечением являлся сам должник, который при неуплате мог быть продан в рабство. Он применялся только по отношению к деревенскому населению и к плебеям. Поэтому проценты очень велики - не менее 100%.

В годы расцвета Рима появляется класс финансистов. Они занимаются снабжением войск, системой откупов при взыскании податей и налогов, дают займы царям, подпавшим под власть Рима. В эпоху Суллы было основано "Азиатское общество", имевшее настолько крупный капитал, что смогло одолжить государству 20 тыс. талантов серебра (I талант = 26,2 кг.)

Римские банкиры производили банковские операции между Римом и Малой Азией, трассируя векселя на Рим. Развиваются и морские займы. Уже в эпоху Цицерона были в ходу бумаги на предъявителя и чеки, покупка фондов на наличные и простые покупки на срок. Было известно морское страхование, текущий счет, товарищества на паях и на вере. Банковские конторы занимались разменом иностранных денег, займами под залог, отдачей денег под проценты, хранением денег, учетом долговых обязательств, платежами третьим лицам.

Такой высокий уровень развития дал основание некоторым ученым XIX-XX вв. поставить проблему "античного капитализма". Эту развитую систему разрушил длительный политико-экономический кризис империи, закончившийся крахом государства и денежного хозяйства.

РАЗДЕЛ П. ЭПОХА СРЕДНЕВЕКОВЬЯ

I. Экономика Европы в раннее средневековье (У-XI вв.)

Этот период нельзя считать чисто аграрным и натуральным, как утверждается во многих учебниках. Полное исчезновение торговой и кредитной деятельности было невозможно даже при потере многих достижений античной цивилизации.

В жизнь замкнутого средневекового поместья иногда вторгались бродячие ремесленники и странствующие купцы. По составу это опять были иноплеменники, иноземцы, а именно: сирийцы, фризы, саксы, евреи, арабы, а позже итальянцы. Они привозили предметы роскоши и редкие товары для церковного обихода, для королей и феодалов. Одним из самых важных объектов торговли были рабы. Центром международной торговли в IX-XI вв. являлся Константинополь. Отсюда часть восточных изделий направлялась морем в Марсель и Италию. Важный путь с юга шел вниз по Рейну во Фландрию, и на Рейне был торговый центр - Майнц. Несколько позже приобрел торговое значение Кельн, торговавший с Англией. На Дунае важным торговым центром был Регенсбург.

Торговля этой эпохи носит бродячий, кочевой характер. Люди еще не привыкли меняться, и обмен заменялся дарением. Кроме того, обмен долгое время заменялся безвозмездным приобретением имущества, то есть грабежами. Купцы были одновременно и пиратами. Первое значение термина "прибыль" - награбленное имущество. Затем на смену насилию приходят обманные действия. Купец, по мнению того времени, прежде всего обманщик. Св.Иероним говорил: "Торговля опасна для души, ибо едва ли обходится без обмана".

Торговля соединялась с церковными празднествами и процессиями, так как они вызывали скопление народа. Первоначально и сама торговля происходила в храме и только позже перешла на площадь перед храмом. Рынок проводился в присутствии короля или его представителя, который следил за порядком. Всякое нарушение рыночного мира, свободы и безопасности подлежало немедленному и строгому наказанию по приговору так называемого рыночного судьи. Тем не менее редкий рынок обходился без драки и враждебных столкновений. Человеку было трудно, хотя бы временно, относиться без вражды к иноплеменнику. Во второй половине X века драка на рынке перешла во всеобщую резню и закончилась разрушением города Аугсбурга.

На время рынка обычно чеканилась монета. Право чеканки монеты и взимания сборов, как и право устройства рынков, составляло королевскую регалию (и только позже перешло к феодалам). Деньги прежде всего являлись платежным средством.

Серебряная монета появляется в виде денариев (1/240 фунта чистого серебра). Золотая монета появляется при Меровингах путем перечеканки римских солидов. Но главными монетами в международной торговле являлась золотая византийская - "безанд" и арабская - "мариботлинус", а также серебряная арабская - "дирхем" или "драхма". Это отражало роль Византии и арабов как торговых посредников между Востоком и Западом.

Кредита в самые ранние века почти не было, ибо все сделки производились за наличные. Но уже были сделки, при которых деньги или предметы можно было заменить чем-либо другим. Первоначально таким временно отчуждаемым эквивалентом были только движимости или сам человек, поступавший в кабалу. Он содержался кредитором в заключении и в случае невыкупа мог быть продан, убит и пр. Земля, бывшая вначале общинной собственностью, в качестве объекта продажи или временного отчуждения выступает позже. Настоящие кредитные сделки появляются уже в эпоху Карла Великого.

На хозяйственную жизнь влияла каноническая доктрина церкви. Учение отцов церкви рассматривает коммунизм как естественное состояние человечества, а всякую частную собственность - как уклонение от него. Торговля совершенно не признается. Еще более враждебно доктрина относится к ссудному проценту. Но деятельность самой церкви находилась в противоречии с этим учением.

Таким образом, экономика Европы в эти годы вновь начинает движение по пути коммерциализации. Это происходит медленно из-за длительного сохранения общинной собственности на землю и общинной психологии, а также идеологического влияния церкви.

2. Экономическая история Европы в позднее средневековье (XII - XV вв.)

Вопросы торговли занимают все более важное место в жизни Европы. Со времен крестовых походов появляется настоящая международная торговля, и прежде всего на Средиземном море. Другой торговый путь шел через северные моря - Немецкое и Балтийское. Здесь во всех приморских городах в XIII в. основал свои торговые

конторы Ганзейский союз. Связь между Севером и Югом первоначально проходила через ярмарки в графстве Шампань. С XIУ в торговые пути пошли через Гибралтарский пролив и Бискайский залив. Так появляется третий торговый путь - по Атлантическому океану.

На Юге из всех городов-посредников выделялись своей силой и положением Венеция и Генуя. Венеция стала центром международной торговли. Здесь, на Риальто и на площади Св.Марка, где находились городские весы, собирались купцы. Это были зачатки биржи. Сделки заключались без шума и споров. На Севере три города - Гамбург на Эльбе, Штеттин на Одере, Данциг на Висле, - а также Любек, играли первую роль среди ганзейских городов.

Торговая монополия Ганзы на Севере и итальянцев на Юге привела к тому, что большинство европейских стран не могло вести самостоятельную торговую политику. Однако Фландрия в целом сыграла важную роль в средневековой торговле только потому, что в Брюгге сходились торговые пути со всех сторон. Город стал "маклером христианских народов". Со времени падения ярмарок Шампани Брюгге приобретает положение мирового рынка.

На континенте Европы появляются торговые города - Страсбург, Кельн, Аугсбург, Вена, Нюрнберг. Торговые города имеют собственное купечество, ведущее активную торговлю с другими городами и странами. Ярмарки в этих городах не устраиваются. И наоборот, ярмарочные пункты не играют активной роли в торговле, у них нет собственного купечества. Такой характер имела торговля в Брюгге, Франкфурте-на-Майне, Женеве, а позже - в Лионе, Лейпциге, Антверпене.

Каково же было развитие купечества? Значительно развился купеческий класс в Венеции, Генуе, Любеке, Данциге, Аугсбурге. Цветом венецианской знати являлись банкиры. В Сицилии, Барселоне и во французских городах аристократия принимала деятельное участие в коммерческих операциях. Даже короли и герцоги иногда занимались торговлей. Эдуард УI торговал шерстью, сукном, оловом и отправлял товары в Италию и Грецию. Еще более активно торговали епископы, монастыри и монашеские ордена. Они имели особые привилегии в сфере торговли. В целом же торговый класс еще не успел сложиться. В состав торговцев входило много лиц, лишь временно и случайно занимавшихся торговой деятельностью.

Торговый оборот лишь в немногих торговых центрах достигал значительных размеров. В Генуе в ХУ в. привоз и вывоз равнялся

I5-20 млн франков (в пересчете на масштаб цен начала XX в.). Торговая компания "Векингаузен и К^{0}", которая вела операции между Любеком, Брюгге и Венецией, имела в I409 г. оборот на 60 тыс. марок.

Таким образом, торговый капитал уже имел известное значение в позднее средневековье. Однако его прибыль главным образом тратилась на удовлетворение личных потребностей и на приобретение недвижимости (аналогичные процессы идут и в нашей стране). Это очень замедляло рост торгового капитала. Купцы того времени очень стремились стать крупными землевладельцами. Только земля имела достаточную неуничтожимость и способность переходить от поколения к поколению.

Как была организована торговля? Вечная опасность ограбления вызвала появление своеобразных институтов и организаций. Это - караваны, адмиралтейства, купеческие подворья, фактории и ярмарки, консулы, маклеры-посредники и др. Из караванов - временных союзов на срок путешествия - постепенно создаются постоянные организации - купеческие гильдии. Целью гильдий являлось взаимное содействие во время пути и на рынке, совместная защита от нападений, соглашение о покупных и продажных ценах, пользование совместными торговыми привилегиями. Поселения купцов в чужой стране - фактории, ложи - представляли собой определенную часть города: улицу или даже целый квартал. Они были укреплены стеной на случай нападения со стороны местных жителей. Внутри фактории помещался "палатиум" консула, место для хранения и продажи товаров, церковь, галерея со сводами, где проходили собрания купцов. Такие поселения (ложи) итальянцы имели повсюду - в Сирии, на Кипре, Майорке, в Арагонии, Каталонии, Южной Франции, Нидерландах. Ганзейцы имели четыре основные фактории - с XП в. в Новгороде и Лондоне, с XШ в. в Брюгге и с середины XIУ в. в Бергене.

Очень существенно, что на крупных международных ярмарках выработался своеобразный кодекс международного торгового права. Прежде всего, ярмарка являлась убежищем, где нельзя было никого преследовать за действия, совершенные вне ярмарки. Учреждался особый ярмарочный суд с ускоренным производством.

Во главе караванов и купеческих гильдий стояли "консулс сюр мер", которые являлись старейшинами купцов. С образованием

постоянных факторий они превращались в постоянных представителей купечества данного города - в "ольдерменов" (старейшин) и консулов.

Иной характер имел институт маклеров-посредников. Они - представители туземного населения, с которым приезжие купцы вступают в торговые отношения. Они возникли из тех домохозяев, у которых первоначально останавливались купцы-иноземцы. Иностранец был бесправен и из-за межплеменной вражды не мог вступать в прямой торговый обмен с туземным населением. Домохозяин являлся его защитником и посредником в обмене. Позже маклеры образуют особые корпорации, пользующиеся исключительным правом посредничества. Часто купцы даже обязаны к ним обращаться. Участие маклера-посредника придавало сделке публичность.

Своеобразные последствия имело то, что купцы постепенно перестают лично сопровождать свои товары - из-за роста количества ярмарок и их отдаленности друг от друга. Поэтому купцы начинают держать "факторов" (от "фактория") - слуг или приказчиков. С факторами часто заключался своеобразный договор "сендеве", который, по сути, был переходом от договора к доверенности. В некоторых случаях понятия "фактор" и "социус" (товарищ) признаются равнозначными.

"Товарищество" в средние века являлось необходимой формой организации торговли. Преобладали временные товарищества на срок от года до шести лет. Рядом с такими существуют и более постоянные - "полные товарищества". В конце ХУ в. возникает несколько крупных ассоциаций с большим количеством участников и значительными капиталами. Наиболее крупной торговой компанией является "Великая Равенсбургская компания" (1380-1530) с центром в г.Равенсбурге.

Особенности транспорта в те времена очень затрудняли товарооборот. Везде перевозка товаров совершалась на вьючных животных и редко - на двухколесных повозках. Кроме того, существовало множество таможенных застав. В XIУ в. насчитывалось 64 заставы на Рейне, 35 - на Эльбе и 77 - на Дунае, в Нижней Австрии. Поэтому торговые операции совершались очень медленно. Из-за этого же большое значение имел и морской транспорт.

В морской торговле появляется страхование на премиях, впервые - в Италии; оно происходит от древнего морского займа. Затем возникает страховой договор - во 2-й половине XIУ в.

Каков же был общий характер коммерческой деятельности в средние века? Прежде всего очень слабо была развита специализация занятий. Купец, занимавшийся товарной торговлей, был в то же время меняла и банкир. Итальянские банки вывозили шерсть из Англии и хлеб из Южной Италии. Такое соединение торговли с банками было необходимо. Таким образом, коммерсант в эти столетия занимался одновременно различными видами деятельности.

Более заметным становится проникновение денежного хозяйства во все сферы экономической жизни. Весь запас благородных металлов к концу ХУ в. оценивается в 7 млн кг серебра и 500 кг золота. Отмечается постоянный недостаток монеты. Поэтому короли неоднократно выпускали кожаные деньги - прототип современных бумажных денег.

Счетной единицей был фунт серебра (ливр, либра). Он делился на 20 солидов (шиллингов) и 240 денариев (денье) или пфеннингов (пенсов). Золотой монетой были и итальянские гульдены. Позже, в ХШ в., золотую монету весом в 3,5 г чистого золота стали чеканить Флоренция (флорины) и Венеция (дукаты).

В эти столетия характерно было постоянное падение ценности монеты из-за сокращения в ней количества благородного металла. К естественному стиранию монеты при ее употреблении добавляется сознательная порча монеты королями и феодалами, извлекавшими из этого выгоду. В итоге в средние века всякая монета была неполновесной.

Хаос в денежном обращении вызвал появление особого промысла менял, или "банкиров". В ХП в. менялы, объединенные в корпорации, встречаются повсюду в итальянских городах. Из-за денежного хаоса появляется перевод денег по книгам с целью избежать уплаты наличными. Это широко практиковалось уже на ярмарках в Шампани в начале ХШ в. Перевод платежей означал существование вкладов. Проценты встречаются уже в начале ХШ в. по вкладам в Венеции и Флоренции в размере 10-12%.

Наконец, из-за плохих условий денежного обращения возникло новое орудие платежа - вексель. Он возникает как письмо, на основании которого купец получал свою сумму по прибытии на ярмарку. Вексель уже в ХШ в. широко распространился во всей южной и юго-западной Европе. Только в Германии вексель появился позже, в ХIУ в., и даже в ХУ в. не имел такого значения, как в итальянской торговле.

Рядом с денежными операциями находим и кредитные, существующие прежде всего в форме поземельного кредита. Рента становилась вечной. Она составляла реальную повинность, которую платил всякий, кто являлся в данное время владельцем участка. Обычным процентом в этой сфере являлось 10%. Вечная рента легко превращалась в более высокую - пожизненную. Кредит был важным оружием городов в борьбе за свободу и политическую независимость. Еще больше в кредите нуждались короли, особенно на ведение многочисленных войн и на предметы роскоши. Но заем был личным долгом короля, а не всего королевства. Таким образом, кредит в средние века имел почти полностью потребительский характер.

Намного меньшее значение имел коммерческий кредит, кредит в сфере торговли. Он развивался только в итальянских городах. Также появляется и кредит, основанный на ссуде денег.

Первыми кредиторами стали церковные учреждения, уже в X - XI вв. они давали ссуды крестьянам и императорам. Позже банкирами стали евреи. В XIУ-ХУ вв. наблюдался расцвет деятельности итальянских банкиров. В 1407 г. был учрежден банк Св.Георгия в Генуе. Вскоре он стал собственником почти всех регалий республики и ее колониальных владений.

Под влиянием таких перемен в хозяйственной жизни изменилась и каноническая доктрина церкви. Она уже более снисходительно относится к торговле, но все еще запрещает брать проценты. Но запреты приводили только к установлению очень высокого заемного процента. В ХП-ХШ вв. преобладали займы под 20-25%. Многие торговцы, мучимые совестью, перед смертью возвращали своим должникам деньги за ссуду.

Таким образом, зарождавшейся коммерческой и кредитной практике еще не было соответствия в сфере идеологии и личного сознания. Формирование коммерческого сознания и идеологии в Европе относится ко времени Реформации.

РАЗДЕЛ Ш. НОВОЕ ВРЕМЯ

I. Развитие торговли в Западной Европе в ХУI-ХУШ вв.

Под влиянием открытия морских путей в Вест-Индию (Америку) и Ост-Индию (Индию) в конце ХУ в. в общем характере торговли и торговой политики произошли изменения. Торговля вышла за узкие пределы внутренних морей и приобрела океанский характер. Торговое могущество переходит к народам, живущим на побережье Атлантического океана. Эти народы - португальцы, испанцы, голландцы, англичане, французы - три века боролись за гегемонию в международной торговле. К концу ХУШ в. Англия становится первой торговой державой. Главным делом была торговля с колониями. В конце ХУШ в. обороты международной торговли составили около 2 млрд марок.

В эти же столетия появляются новые торговые центры. В ХУI в. как центр торговли с Ост-Индией выдвигается Лиссабон. В торговле Испании с Америкой выделяются Севилья и Кадикс. Из французских городов развиваются Париж, Лион, Марсель, Гавр, позже - Бордо. На северо-западе Европы выдвинулся Антверпен, затем Амстердам. Одновременно начинается рост Лондона и Ливерпуля.

Венеция и Генуя в конце ХУI в. потеряли свое прежнее торговое значение. Такая же участь постигла и ганзейцев. Терпят крах многие немецкие фирмы - Фуггеров, Вельзеров и др. На первое место здесь выдвигается Гамбург.

Среди предметов торговли по-прежнему на первом месте пряности, то есть "колониальные товары". Торгуют рабами, особенно неграми. Более масштабной стала хлебная торговля. Наконец, расширяется торговля полуфабрикатами и готовыми изделиями (сукно, ткани, ковры, мыло и т.п.).

Начинается специализация в сфере торговли. Банковские операции отделяются от торговли, но очень медленно и не во всех странах. В деревнях до ХУП в. оседлой торговли не было. Она заменялась коробейниками. Лишь в ХУШ в. в деревне появляются торговые лавки. Ярмарки являются оплотом свободной конкуренции. В Германии, Австрии и Скандинавии ярмарки сохраняют свое значение до середины XIX в. Но в Англии и Франции их упадок начался гораздо раньше.

В ХУI-ХУП вв. широко распространилось ведение торговых книг, торговое счетоводство. В ХУП в. человек, не умеющий считать, признается лишь наполовину человеком.

Средневековые гильдии превращаются в эту эпоху в "регулированные компании". В них должны были входить все, кто желал торговать с определенными странами. Но при этом каждый купец вел свои операции самостоятельно. Именно так было организовано большинство английских колоний в ХУI в. Лишь постепенно из регулированной возникла "объединенная компания". В ней капиталы купцов объединяются. Эти компании имели характер акционерных обществ. Их акции формально были доступны каждому, но фактически находились в руках немногих лиц.

Среди акционерных компаний наибольшее значение имела нидерландская Ост-Индская компания, возникшая в I602 г., и английская Ост-Индская компания, возникшая в те же годы. По образцу этих двух компаний были учреждены и другие: голландская Вест-Индская (торговля с Бразилией), английская Африканская (Гвинея), английская Гудзонова залива и Гренландская. Во Франции Ришелье учредил в I628 г. Канадскую и Сенегальскую компании. Кольбер создал Ост-Индскую, Вест-Индскую, Северную и Левантийскую компании. Подобные компании образовались и в Швеции, Дании, Австрии, Пруссии.

В ХУП в. практиковались почти исключительно именные акции. В ХУШ в. появляются также акции на предъявителя. Термин "акция" голландского происхождения, он впервые встречается в "плакате" Ост-Индской компании I6I0 г. В конце ХУП в. во Франции появляется слово "акционер", которое заменяет голландское слово "акционист". Компании в эту эпоху имели во многом политический характер. Все они существовали не слишком долго.

Между тем во внутренней торговле ярмарки уже с ХУI в. заменяются более совершенной организацией - биржей. Биржи означают концентрацию обмена в немногих определенных местах, его напрерывность и значительное упрощение торговых операций. Первоначально они имели временный характер,но постепенно стали постоянными. Первым биржевым товаром стали векселя. Торговали ими вначале в итальянских городах. Затем итальянцы создали элементы вексельной биржи и в других городах, прежде всего в Лондоне. Благодаря итальянцам возникла биржа в г.Брюгге (Нидерланды).

После векселей биржевыми стали и другие товары, особенно перец. Купцы первоначально собирались на открытом месте. Лишь

позже для биржи построили особые здания: в Амстердаме в 1613 г., в Лионе - только в 1653 г. Сам термин "биржа" впервые появляется в Брюгге. Из Брюгге вексельная биржа в начале XVI в. перешла в Антверпен. Здесь же появляется фондовая и товарная биржа. Маклерский промысел здесь свободен и доступен каждому.

С падением антверпенской и лионской бирж начинается период амстердамской биржи. В Амстердаме впервые предметом биржевой торговли становятся акции, а именно акции голландской Ост-Индской компании. Первоначально всю торговлю акциями контролировали примерно 20 человек. Но к концу XVII в. число лиц, владевших акциями, очень выросло. Существовали уже консорциумы повышателей и понижателей. К концу XVII в. амстердамская биржа превратилась в международный рынок.

Лондонская фондовая биржа также создавалась под влиянием спекуляций на акциях. Спекуляция особенно выросла после учреждения в 1713 г. Южноокеанской торговой компании и закончилась биржевым кризисом в 1720 г. Лишь в 1801 г. было выстроено специальное здание для фондовой биржи и образовано биржевое общество.

Спекуляция на парижской бирже начинается в 1702 г. на ул. Кенкампуа. Особенно большие размеры игра приняла из-за операций Джона Ло, знаменитого финансиста и авантюриста. Для осуществления его грандиозных планов нужен был постоянный рост курса акций его Вест-Индской компании, и он этого добился. Курс их дошел до 18 тыс. ливров при номинальной цене от 550 до 5 000 ливров. Дело кончилось, конечно, крахом. Разочарование было велико, и лишь в 1724 г. создана официальная биржа с регламентом деятельности. Присяжные маклеры имели в ней особое помещение под названием "паркет". Прочие маклеры и мелкие спекулянты стали торговать по соседству с биржей. Это - зачатки "кулиссы". Но крупное значение для торговли и промышленности парижская биржа приобрела лишь в XIX в.

Наиболее поздно возникла биржа в Германии. Точнее, это была не одна биржа, а много самостоятельных бирж соответственно распаду Германии на несколько государств. Главным объектом их деятельности были вексельные и отчасти товарные операции. Фондовой биржи не было, ибо до второй половины XVIII в. в Германии почти не было акционерных компаний. Но все же в XVIII в. некоторую роль уже играли франкфуртская и венская биржи. В Берлине вексельная биржа существовала с 1739 г.

Отношение к бирже в Европе долгое время было отрицательным. В Германии говорили о "гибельной и роковой торговле акциями и фондами". Но борьба со спекуляцией была бесполезна. В то же время в бирже нуждались новые крупные акционерные компании, без нее не могло обойтись государство. Конечно, все это были только первые шаги. Даже в Голландии и Англии фондовый рынок был еще в зачаточном состоянии. Но биржа ХУП-ХУШ вв. уже создала биржевую технику и биржевую организацию и тем самым подготовила условия, необходимые для эпохи промышленного капитализма.

В заключение надо отметить, что за первые столетия Нового времени торговля развивалась быстрее и успешнее, чем в средневековье. На торговой почве все быстрее растут и укрепляются ростки денежно-кредитных отношений. В то же время деньги и денежное обращение образуют исходный пункт для обращения товаров.

2. Денежное обращение, кредит и страхование в Западной Европе в ХУI-ХУШ вв.

Открытие Америки привело также к огромному увеличению запасов золота и серебра в Европе. Это имело очень важные последствия. В конце ХУ в. весь запас благородных металлов не превышал 7 млн кг. В ХУI в. было добыто около 23 млн кг серебра и 755 тыс. кг золота. За ХУП и ХУШ вв. было добыто уже 93 млн кг серебра и около 3 млн кг золота. Это отразилось на ценах, которые повысились в ХУI-ХУП вв. на 100-150%. Совершилась "революция цен".

Огромные притоки серебра в Европу вновь сделали серебряную монету господствующей. Лишь в ХУШ в. из-за прилива бразильского золота усилилась чеканка золотых монет. В Англии совершился переход к золотой валюте. Прежний золотой флорин или экю (дукат, гульден) в конце ХУ в. стали делать в виде серебряной монеты. В Германии подобная монета называлась "иоахимсталер", позже просто "талер". В ХУП в. появилась и крупная золотая монета "пистоль" во Франции , Испании, Германии. Ей равнялся "луидор" во Франции. Медная монета появляется в Нидерландах уже в ХУ в. С ХУI в. она чеканится во Франции и особенно в Италии. В ХУП в. появляется медная монета в Англии, Испании, Немецких государствах, Швеции и Московии.

В денежном обращении господствовал тот же хаос, что и в средние века. Такие условия вызывали желание купцов обходиться без

наличной монеты. Расширяется перевод денег по торговым книгам с уплатой разницы векселями. Для этого же создаются "публичные банки" в ХУI-ХУП вв. Это Венецианский банк (учрежден в 1619 г.), Амстердамский (1600), Гамбургский (1619), Нюрнбергский (1621), Английский (1694).

В Англии еще до учреждения Английского банка заменяли монету банкнотами. Тогда же появляются чеки, т.е. поручение вкладчика своему банкиру уплатить предъявителю некоторую сумму со своего текущего счета. В 1775 г. лондонские банкиры учредили расчетную палату для погашения чеков путем компенсации (взаимного зачета).

Английский банк был создан не только для кредитования государства. Он также содействовал развитию торговли. Его банковые билеты распространились очень широко. Но первоначально у него не было монополии на выпуск банкнот. Лишь закон 1708 г. запретил выпуск банкнот новым акционерным банкам. Их могли выпускать только частные банкиры.

Иное положение было на континенте Европы. Публичные банки здесь не занимались торгово-промышленным кредитом, а частных банков почти не было. Лишь с середины ХУШ в. возникают "ломбарды", выдающие купцу ссуду под товары. Банкротства в то время были очень частыми. Поэтому деньги стремились помещать в форме земельного кредита.

Гораздо чаще, чем коммерсанты, к кредиту прибегала аристократия. Задолженность землевладельцев быстро нарастает. Широко были распространены ссуды королям и герцогам под добычу на их рудниках и под другие товары. Займы заключались у итальянских банкиров, южногерманских купцов и на амстердамской бирже. Практиковались и принудительные займы у своих подданных. Нидерланды и Англия ушли дальше всех в развитии своего государственного кредита.

Поскольку банки, кредитующие торговлю и промышленность, почти отсутствовали, то торговые обороты в эту эпоху производились во многом в кредит. Торговцы взаимно кредитовали друг друга в Англии и Франции, и гораздо меньше - в Германии. Тем не менее кредитование в ХУП-ХУШ вв. стало среди купцов обычным явлением. В связи с этим постепенно расширяются вексельные операции, особенно быстро с момента входа в употребление "индоссамента" (передаточной надписи). С помощью такой надписи переводной вексель уступался кредитором другому лицу.

Отношение к этому часто было отрицательным, ибо могло породить и рождало различные спекулятивные сделки и махинации. В Венеции индоссамент был запрещен уже в 1593 г., а в Неаполе впервые встречается в 1600 г. Но индоссамент все же победил. В 1651 г. без всяких ограничений он был признан в Голландии и в том же ХУП в. появляется в Лионе. Вексель с индоссаментом широко распространяется в Англии в ХУП и особенно в ХУШ в. Здесь же начали применять и учет векселей у банкиров. Такой учет производил Английский банк под 4,5% и частные банкиры. В Германии к передаточной надписи относились очень осторожно.

Изменилось законодательство о ссудном проценте. Его взимание теперь официально допускается. Попытки ввести его максимум успеха не принесли. В Англии банкиры в ХУП в. взимали 33% и более с частных лиц. Таким образом, в Новое время заметно развитие старых форм кредита и появление новых, а также существенные изменения в правовой политике и кредитных отношениях.

Для коммерции тогда были крайне важны улучшение дорог и создание системы почтовых сообщений. На первый план выдвигается государственная почта. Постепенно развивается страховое дело. В Англии в конце ХУП в. было учреждено 8 компаний по страхованию имущества и жизни. Во Франции страховое общество английского типа возникает в 1753 г. В 60-х гг. ХУШ в. в Англии возникли компании, строившие страхование жизни на основе теории вероятности. Во Франции первые компании появились только в конце ХУШ в., а в Германии - в 1827 г.

Таким образом, коммерческая культура в этот период двигалась вначале с юга на северо-запад Европы, а затем с запада на восток. Естественно, что при таком движении различные европейские страны в каждый отдельный момент времени находились на разных уровнях развития хозяйственной жизни. Такие различия, несомненно, отразились в культуре и быте народов, в политике правительства и межгосударственных противоречиях и войнах. А культурные достижения и политика, в свою очередь, ускоряли или замедляли темпы развития коммерции.

3. Экономика Северной Америки в колониальный период

Колонизация Северной Америки началась в ХУП в. Первоначально хозяйство имело полностью аграрный характер. Но вскоре зарож-

ается торговля, особенно внешняя. Табак стал главным экспортным товаром. Рис из Джорджии и Южной Каролины отправлялся в Голландию, Германию и Португалию. В обмен английские торговцы присылали одежду, предметы обихода и вино. Землю, орудия труда и рабов можно было заложить и получить заем. Денежные ссуды на Юге выдавали в основном французские гугеноты. Они становились агентами плантаторов. Спекуляция земельными участками стала важным источником наживы. Это требовало помощи юристов, и они начинают преуспевать. Скоро купцы и юристы стали доминировать в колониальном обществе.

Растущая экономика испытывала потребность в рабочей силе, но ее было мало. Одним из путей решения проблемы был ввоз завербованных по кабальным договорам рабочих. Другим источником служил преступный мир метрополии. Это были безработные, бедняки, убийцы, насильники, воры, поджигатели, конокрады и иногда политические заключенные. За колониальный период в Америку было отправлено примерно 15 тыс. преступников.

Важным бизнесом была торговля рабами. В Англии и в Новой Англии появились миллионеры, нажившиеся на этой торговле. Работорговля составляла главное звено трехсторонней системы торговли. Ром отправлялся в Западную Африку, где обменивался на рабов, затем в Вест-Индии рабы продавались по цене от 14 до 21 ф.ст., третья часть полученной суммы бралась патокой, а две трети - пряностями. Патока поступала в колонии, где из нее снова гнали ром. За деньги, вырученные от работорговли, можно было купить звание пэра.

Купец быстро достиг процветания, и вскоре между ним и остальной частью народа образовалась огромная пропасть. Усилия купца в основном ограничивались заключением рискованных сделок и проявлением острого нюха на доходные дела.

Торговцы фактически составляли аристократию и главенствовали в политике. Они вкладывали свои капиталы в земельные участки, дома и ценные бумаги и жили с комфортом, как лорды в Лондоне. При отсутствии банковского дела купец вынужденно превращался в банкира для своей общины. Однако образ мыслей у местных жителей все еще оставался аграрным, и купец часто встречался с враждебностью общества, особенно в вопросе о бумажных деньгах.

Депрессия 60-х гг. XVIII в. расстроила всю колониальную кредитную систему. Торговым операциям препятствовал вечная нехват-

ка звонкой монеты. Запреты и тарифы довели до высокого уровня контрабандный промысел. Депрессия тяжело сказалась на мелких купцах и ремесленниках. К 1773 г. довольно распространенным стало мнение, что следует отделиться от метрополии.

В том же году это мнение усилилось в связи с решением Лондона предоставить фактическую монополию на торговлю чаем в Америке Ост-Индской компании. Это могло привести к снижению цены на чай, так как эта компания имела семилетний запас чая и стремилась сократить его. В 1774 г., опасаясь введения и других монополий, американские купцы устроили ряд "чаепитий", одним из которых была знаменитая стачка в Бостоне. Лондон ответил карательными мерами, но колонисты оказали сопротивление. Началась война за жизнь, свободу и имущество.

Торговцы, помогавшие снабжению армий генерала Вашингтона, хорошо зарабатывали. Обычно торговцы, занимавшие государственные посты, тайно участвовали вместе с другими в торговых операциях с правительством. Снабжение армии задерживалось, чтобы взвинтить цены.

Самым знаменитым из коммерсантов был Роберт Моррис, разбогатевший на каперстве. За согласие стать министром финансов он потребовал неограниченное право вести одновременно свои собственные дела и исключительных полномочий при заключении контрактов на поставки для армии. Позже он помог основать в Филадельфии Северо-Американский банк.

Создается новая порода бизнесмена: предприимчивого, всегда напористого и равнодушного к неопределенности будущего. При этом жестокость обычно была его характерной чертой.

Длительная война и выпуск бумажных денег вызывали инфляцию. К 1778 г. один золотой доллар стоил двадцать бумажных долларов. В Филадельфии пара чулок стоила 400 долл. Усиливаются требования установить твердые цены на товары в законодательном порядке, и ряд штатов осуществил это. В 1778 г. Континентальный конгресс рекомендовал отменить законы о ценах, так как они приносили больше вреда, чем пользы.

После победы в войне с Англией колонии стали суверенными штатами. В торговле между штатами стала проводиться дискриминационная политика. Каждый штат облагал налогами товары, ввозимые из других штатов. Молодые отрасли обрабатывающей промышленности задыхались от английского демпинга, а протекционистского тарифа

не было. К 1785 г. надвигался кризис. Быстро сформировалось мнение, особенно среди коммерсантов, о необходимости иметь более сильное правительство. В 1787 г. делегации штатов в обход Континентального конгресса решили созвать Конституционный конвент, что оказалось равнозначным государственному перевороту. Конституция была одобрена штатами и вступила в силу, создав условия для культивирования бизнесмена.

К началу деятельности правительства Дж.Вашингтона крупная буржуазия сосредоточила в своих руках большую часть государственного долга. Она за бесценок перекупила у первоначальных владельцев около 80% облигаций внутреннего долга. Отдельные богатые семьи и группы дельцов имели их на многие десятки, даже сотни тысяч долларов. Губернатор штата Нью-Йорк Джон Джей выдвинул принцип: "Владеющие страной должны править ею".

8 февраля 1791 г. был утвержден Закон о Банке США как национальном банке. Он создавался под эгидой правительства совместно с крупной буржуазией. Срок хартии Банка США составлял 20 лет. Министерство финансов могло проверять отчетность банка, но жесткого руководства его деятельностью со стороны государства не предусматривалось. Государство вносило только 1/5 часть уставного капитала в 10 млн долл. и получало 5 тыс. акций. Остальные 20 тыс. акций подлежали продаже отдельным лицам, организациям и властям штатов.

Одновременно выросло количество местных частных банков, их капиталы и доходы. Зарождается кредитная и банковская система страны. Число банков с 3 в 1787-1789 гг. выросло до 27 - 29 к 1800 г. Их капиталы (без Банка США) соответственно увеличились с 2,8 млн до 17,5 - 18,5 млн долл. Для того времени эти результаты были очень внушительны.

Столь же успешно развивались общества, страховавшие морские перевозки, строения и имущество, жизнь клиентов. С 1768 по 1800 г. было выдано 33 хартии на организацию страховых обществ.

Банк США с самого начала стал партийной организацией, то есть выступал орудием федералистов. Он стал главным хранителем фондов правительства, его финансовым агентом в операциях внутри и вне страны. Он же оказывал помощь в сборе и распределении налогов, регулировании финансов, являлся одним из главных источников займов для казначейства. Банк США получил право на выпуск займов, эмиссию ценных бумаг, включая банкноты. Последние по первому требованию подлежали обмену на звонкую монету.

Но тогда еще не удалось добиться финансовой независимости от стран Европы. Европейский капитал широко инвестировался в транспорт, торговлю, земельные спекуляции, банковское дело, операции с облигациями государственного долга и т.д. В итоге значительная часть этих облигаций и других ценных бумаг оказалась у иностранцев, они же владели земельными массивами.

Большую часть первоначального банковского капитала составляли паи богатых жителей Бостона, Нью-Йорка, Филадельфии, Балтимора и Чарльстона. На долю южан пришлось меньше вкладов и акций. Торгово-финансовая буржуазия северных и центральных штатов лидировала в организации местных банков и страховых обществ. Её представители прочно заняли места и в совете директоров Банка США. Президентом Банка США с 1791 по 1807 г. неизменно являлся Т.Уиллинг, до того возглавлявший Банк Северной Америки. Он был связан тесными узами с Р.Моррисом и другими дельцами, составлявшими монопольную группу.

Достаточно трудным делом было реформирование монетной системы. Система эта оказалась крайне запутанной. В обращении были английские, французские, испанские, немецкие монеты. Английские шиллинги и фунты в разных штатах оценивались по-разному.

А.Гамильтон, как министр финансов, взял за основу испанский серебряный доллар и сохранил биметаллический стандарт. Американский доллар был разделен по десятичной системе. Монеты в цент и полцента изготовлялись из медного сплава. Из серебра чеканились доллар, полдоллара, четвертак (25 центов), дайм (10 центов) и полдайма (5 центов). 10 долларов, а также 5 и 2,5 доллара чеканились из золота в небольшом количестве. Было установлено стоимостное отношение золота к серебру как 1 к 15. Поэтому американские деньги считались дорогими. Это повышало значение ценных государственных бумаг, которые государство обязалось оплачивать монетой.

Но быстрого вытеснения иностранных денег из обращения США не получилось. Ресурсы были невелики, и монетный двор в Филадельфии не обеспечивал потребности страны. До 1857 г. сохраняется законный статус иностранных денег. А значит, сохраняется спекуляция на обменном курсе валют.

Завоевание независимости ускорило экономический рост США. В стране создавались торговые товарищества, компании по производству товаров, по строительству и эксплуатации транспортных

сетей и т.д. За 1790-е гг. утверждены уставы 259 таких корпораций. Их акционерный капитал к началу XIX в. составил десятки миллионов долларов. Власти штатов, графств и городов законами и администрированием поощряли деятельность различных объединений, полезных для данных районов. В стране в то время преобладали мелкие и средние предприятия, мануфактуры. В 1790 г. С.Слейтер основал текстильную фабрику, которая стала вехой в истории промышленного развития страны. К 1800 г. в США действовало 8 хлопчатобумажных фабрик, но их развитие сдерживалось конкуренцией надомного труда и несовершенством техники. Толчок дала хлопкоочистительная машина Э.Уитни (патент 1794 г.)

С 1791 г. в крупных городах начали открываться биржи. Но первая фондовая биржа возникла в начале XVIII в. в Филадельфии. В США, как и в других странах, "государственный долг создал акционерные общества, торговлю всякого рода ценными бумагами, ажиотаж, одним словом - биржевую игру и современную банкократию" (К.Маркс). И очень скоро спекуляция и сомнительные предприятия привели к кризису 1792 г. Многие предприниматели и купцы разорились или понесли существенный ущерб. В результате спекуляций разорился военный министр Г.Нокс, в долговой тюрьме оказались столпы американского бизнеса - У.Дьюэр и Р.Моррис. Экономический рост на время замедлился.

Будущий второй президент США Дж.Адамс позже критиковал колебания валютного курса и стоимости ценных бумаг, "причинившие собственности честных людей больший урон, чем все французские пираты". Он называл "всю нашу" финансовую и банковскую системы - источником не только коррупции, несправедливости, но и непоправимого"ущерба религии, морали, спокойствию, процветанию и даже богатству нации".

Новое значительное оживление экономики пришлось на 1795-1796 гг. Этот период называют бумом. Длительные войны в Европе увеличили потребность в американских товарах. Это привело к увеличению в США сельскохозяйственного производства, вывозу продуктов и сырья за границу. В Америке росло потребление импортных товаров. Их стоимость выросла от 29,2 млн долл. в 1791 г. до 75-81 млн долл. в 1796-1797 гг. Импорт оплачивался за счет экспорта, выросшего за эти годы с 19 млн до 56,8-67 млн долл., и реэкспорта, изменившегося с 0,5 млн до 26,3 - 27 млн долл.

Амьенский мир прервал этот бум. Цены и объем американской торговли снизились почти вдвое. Но позже наполеоновские войны вновь возродили спекулятивный ажиотаж.

Вплоть до конца ХУШ в. "торговля и судоходство расширялись быстрее, чем мануфактура, игравшая второстепенную роль" (К. Маркс). Торговля господствовала над промышленностью.

Большой государственный долг обострил дефицит бюджета. Из-за этого начинаются изменения в налоговой системе. Министр финансов А.Гамильтон настаивал на прямом налогообложении населения и мануфактур. В 1794 г. был введен налог на проведение аукционов и на повозки. В 1798 г. - прямые налоги на жилые дома, землю и рабов. Но они не обеспечили ожидаемых доходов и лишь обострили социальную напряженность в стране. Были известны и случаи отказов платить налоги и подчиняться решениям властей.

Углублялось имущественное неравенство в сельских районах, а в городах к 1790 г. обнищание стало серьезной проблемой. "Множество мелких ремесленников, возчиков, поденщиков и других рабочих" в начале 1791 г. вело "полуголодное существование", перебивалось "с хлеба на воду", как писали газеты. Именно в 1790-е гг. начинается распространение временных рабочих ассоциаций и появление первых профессиональных союзов. Низкие заработки и рабочий день по 14-16 часов толкали рабочих на коллективные выступления. Недовольство курсом федералистов дважды в 1790-е гг. привело к массовым вооруженным восстаниям. Поводом для них была налоговая политика.

Несмотря на все особенности экономического развития США в этот период, их социально-экономические проблемы характерны для многих стран, завоевавших независимость в прошлом и настоящем. Так же обогащаются кулцы и спекулянты, так же коррумпирован государственный аппарат и так же новые налоги вызывают нищету и возмущение масс.

4. Денежное обращение, кредит и банки в Западной Европе в I-й половине XIX в. (до 1870 г.)

Из всех вопросов экономической истории Европы XIX в. здесь рассматриваются только денежно-кредитные аспекты темы как наименее освещенные в учебниках и учебных пособиях.

Конец XVIII - начало XIX вв. - это период грандиозных экспериментов с государственными бумажными деньгами. Они стали новым источником государственных доходов взамен прежней чеканки неполноценной монеты. Такие бумажные деньги были неразменными, то есть не менялись на звонкую монету по номинальной цене. Поэтому государство могло выпускать их в большом количестве. Но по этой же причине их ценность быстро падала.

Наибольший доход от выпуска бумажных "ассигнатов" получила Франция, начав его в 1789 г. Четыре года спустя, когда ассигнаций было выпущено на 4 млрд франков, их курс понизился до 22% номинала. Затем за 1793-1795 гг. их было выпущено на 8,3 млрд франков, и франк сравнялся с 10 сантимами. За следующие полтора года (апрель 1795 - сентябрь 1796 гг.) было выпущено ассигнаций еще на 37 млрд франков. Это было похоже на намеренное банкротство. Ассигнации потеряли всякую цену. Они понизились до 0,5% номинала, то есть франк равнялся 0,5 сантима.

Такие же финансовые эксперименты были проведены в Австрии, России и других странах. Это отразилось даже на Англии. В 1797 г., когда запас золота в Английском банке сильно сократился, ему пришлось прекратить размен банкнот на звонкую монету. Лишь в мае 1821 г. вновь появился их размен на монету. В Англии в XIX в. существовала золотая валюта, формально введенная законом 1816 г.

Во Франции установилась двойственная монетная система (биметаллизм). Бумажных денег после крушения ассигнатов боялись, но позже стали выпускать. В 1870 г. их обращалось на 192 млн франков.

Много суррогатов монеты обращалось в Германии, это - различные банковские билеты и государственные бумажные деньги. Их выпускали в обращение из-за отсутствия золотых монет. Среди монет господствовал талер, но на юге рядом с ним обращались гульдены, а также французские, австрийские и английские монеты. В целом в европейском денежном обращении господствовало серебро.

Положение изменилось после открытия в начале 1850-х гг. золотых россыпей в Калифорнии и Австралии. За двадцать лет (1850-1870) было добыто больше золота, чем в предыдущие два века (1650-1850). Это изменило денежное обращение многих стран.

В кредитной сфере по-прежнему существует резкое различие между Англией и континентальной Европой. В Англии в 1844 г. было

решено ограничить право выпуска банкнот одним банком - Английским. Он мог выпустить банкноты, обеспеченные государственными консолями, на сумму не выше I4 млн ф.ст. Дальнейшие выпуски должны покрываться звонкой монетой. Этот закон I844 г. - "акт Роберта Пиля" - укрепил монопольное положение Английского банка. Он превратил этот банк в глазах населения в государственное учреждение. Акционерные банки были вынуждены помещать свою наличность в Английском банке. Создается система "единого резервного фонда", и Английский банк стал "банком банков". Уже в середине XIX в. Лондон стал центром, в котором сосредоточились все свободные капиталы страны. Одновременно он стал и международным денежным рынком.

На континенте крупные банки появились не ранее I850-60-х гг. Во Франции монопольное положение занимал возникший в I800 г. Банк Франции. Банки во Франции стали возникать лишь в конце I830-х - начале I840-х гг. Но во время кризиса I848 г. наиболее крупные из них погибли, а прочие превратились в местные отделения Французского банка. Он был эмиссионным банком, как и Английский банк.

Эмиссионный характер имели все банки в Германии. Прежде всего это Королевский банк в Берлине, позже превратившийся в Прусский банк, а в I875 г. преобразованный в Имперский банк. Действовало еще три банка, учрежденные в I824, I834 и I838 гг.

В германских княжествах существовало тогда множество "банкиров", но в большинстве случаев это были мелкие менялы, не имевшие значительного капитала. В I846 г. на территории Пруссии в торговле деньгами было занято II00 человек, распыленные по 442 банкирским домам. Банковским делом преимущественно занимались евреи. Некоторые из них стали членами международной финансовой олигархии. К их числу принадлежали Герсон Бляйхредер в Берлине, семейства Париш, Гольдшмит и Хайне в Гамбурге, фирмы Бетмана и Гонтарда во Франкфурте-на-Майне, банкирский дом Зелигмана в Мюнхене, Абраам Шаафхаузен в Кельне. Самым крупным финансовым кланом в низовье Рейна было семейство Оппенгеймов, которое в I789 г. учредило в Бонне свой банкирский дом. Клан Оппенгеймов и сегодня владеет в ФРГ одним из наиболее авторитетных частных банков.

I5 октября I85I г. в Берлине открылось необычное предприятие "Дирекцион дер дисконто-гезельшафт", учрежденное Давидом Ханземаном. По своей правовой форме оно являлось частным

обществом, дающим своим членам вексельные кредиты в размере до 10 тыс. талеров. В действительности же банк Ханземана работал как акционерное общество.

12 апреля 1853 г. в Дармштадте в торговый реестр внесен "Банк фюр хандель унд индустри", учрежденный Абраамом Оппенгеймом и Густавом Мевиссеном. Это был самый крупный в Германии акционерный банк с капиталом в 25 млн гульденов, разбитым на 100 тыс. акций. Это был банк нового типа. Он стал прообразом универсальных банков будущего. Универсальным банкам германская экономика обязана своим мировым признанием. Почти во всех европейских странах возникали кредитные банки подобного типа. И только в Пруссии до 1870 г. такие процессы шли очень медленно.

Для всех континентальных банков были характерны одни и те же проблемы. Они долго не развивали депозитную операцию, так как за это надо было платить проценты. Тормозом являлось и нежелание банков открывать отделения в провинции. Поэтому не удивительно, что частные банкиры и банковские дома сохранили свое значение в первой половине XIX в.

В 1820-х гг. Вена и Париж обращались при заключении государственных займов к иностранным, а позже и к собственным банкирам. Но вскоре их всех затмил банковский дом Ротшильд, который имел интернациональный характер. Пять сыновей основателя заведовали отделениями в Лондоне, Париже, Вене, Неаполе и главной конторой во Франкфурте. Они предоставляли кредит государствам. А позже Ротшильды занялись и финансированием страховых компаний и железнодорожных обществ.

В Германии в банковской сфере положение было хуже, чем во Франции. Учет векселей был еще очень мало распространен, и депозитную операцию банки старались не развивать. Они даже понижали проценты по вкладам, чтобы помешать их чрезмерному притоку.

Но все же в 1850-1870 гг. учреждаются крупные банки, особенно "банки движимого кредита". Их целью являлось финансирование промышленных и железнодорожных предприятий. Это началось во Франции, где в 1852 г. братья Перейра учредили банк "Креди Мобилье" для финансирования различных предприятий, особенно железнодорожных. Он просуществовал 15 лет и погиб в 1867 г. За это время он вызвал к жизни многочисленные предприятия - каналы, газовые заводы, омнибусы, строительные и железнодорожные предприятия во Франции, Австро-Венгрии, Испании, Швейцарии, России.

Но первым из крупных французских банков являлся "Комптуар Насьональ д'Эскомп", учрежденный в 1849 г. и занимавшийся вначале только учетными операциями. Другой французский банк - "Сосьете Женераль дю Креди Индюстриэль э Коммерсиаль", учрежденный в 1859 г., вскоре стал конкурировать с "Креди Мобилье" в сфере финансирования различных предприятий. В отличие от других он стал учреждать и промышленные предприятия, а также развивать депозитную операцию. Еще больше внимания депозитной операции стал уделять третий банк - "Креди Лионнэ".

Германские банки вначале возникали в мелких государствах, поскольку Пруссия враждебно относилась к банкам. После кризиса 1857 г. новый подъем учредительства начинается с 1866 г. В 1870 г. возник известный поныне "Дойче Банк". Он был создан с целью устранить зависимость немецкой торговли от посредничества Англии.

Таким образом, в Европе новые банки, возникая по различным причинам, начинают активно вмешиваться в дела различных отраслей, учреждая множество предприятий и обществ. Они становятся одной из главных движущих сил в развитии хозяйства.

Надо отметить в числе новых явлений изменения в государственных финансах Англии, впоследствии примененные в других странах. В годы войны с Францией (конец XVIII - начало XIX в.) премьер-министр Питт добился введения подоходного налога. Трудовые доходы были освобождены от обложения. Налог применялся ко всем доходам более 50 ф.ст. в год. Он был временной мерой, отмененной в 1816 г. В 1842 г. Р.Пиль вновь вводит подоходный налог. Он опять считался временной мерой для пополнения государственных доходов. Нехватка доходов образовалась в результате отмены хлебных законов, а также отмены или сокращения многих таможенных пошлин. Затем этот налог неоднократно отменялся и вновь вводился, а в 1874 г. стал постоянно действующим.

Трудовые доходы по-прежнему им не облагались. Налог платили средние и высшие классы. Он относился лишь к доходам, превышавшим 150 ф.ст. в год, и взимался по более низкой норме - 2,93%. Этот налог платили около 500 тыс. человек, т.е. 6% всех доходополучателей в стране. Такой подход был вполне оправдан и дал Англии твердый источник доходов.

5. Экономическое развитие США в I-й половине XIX в. (до 1865 г.)

Эта тема подробно рассмотрена в учебниках и пособиях, поэтому здесь будет уделено внимание только малоизвестным аспектам истории американского бизнеса.

Характер бизнеса становился все более сложным. Были созданы основы для новой трехсторонней торговли, Корабли заходят за лесом в порты северо-западного побережья Тихого океана, на Гавайские и Фолклендские острова. Лес меняли на Востоке на сахар, шелк, селитру, пряности или наркотики. Эти товары, проданные в Бостоне или Нью-Йорке, давали большую прибыль.

Джон Астор и Джон Грин участвовали в развитии торговли с Китаем. Чай и шелк пользовались большим спросом в Соединенных Штатах. В обмен на эти товары китайцы принимали пушнину и сандаловое дерево. Эта торговля шла через города Бостон и Сейлем.

Возрастает торговая роль Нью-Йорка. Через его порт началась торговля с Англией после войны 1812 г. Через канал Эри, соединивший Нью-Йорк с внутренними районами, плантаторы стали отправлять за границу свой хлопок. По каналу отправлялись на Запад текстильные изделия, сахар и кофе, а на Восток шли хлопок, мука, табак.

К 1812 г. функции экспортера и судовладельца разделились. Купец все больше становится импортером-экспортером. Купцы предпочитали иметь дело с иностранными посредниками, которые каким-либо образом связаны с ними родством. Грузы в пути часто сопровождали молодые люди из числа родственников. Поступая таким образом, купец чувствовал себя в большей безопасности, так как родственные связи все еще были довольно прочными.

Банковское дело процветало. Хотя Национальный банк и прекратил свое существование, но зато количество банков штатов увеличилось к 1816 г. почти до 250. Все слои населения, включая ремесленников, хотели иметь свои банки. Американцы начали сознавать, что нужно верить только в банки и денежные знаки. На таком доверии и были созданы многие банки.

Постепенно в первой четверти XIX в. бизнесмены стали обращать свои взоры к внутренней экономике. Они стали осознавать необходимость улучшения внутреннего транспорта. В 1811 г. из федерального бюджета были отпущены средства для строительства

Камберлендской шоссейной дороги, которая шла от Камберленда (штат Мэриленд) до Вандейлии (штат Иллинойс). Она стала основной дорогой для переселенцев, направлявшихся на Запад. В период с 1826 по 1875 гг. примерно 300 муниципалитетов штата Нью-Йорк выделили более 37 млн долл. на строительство железных дорог. Только после того, как с помощью государственных средств подобные предприятия оказались прибыльными, частные предприниматели стали вкладывать свои капиталы в строительство и эксплуатацию каналов и железных дорог.

После прихода к власти республиканцев они основали второй Национальный банк. Число банков в штатах быстро увеличивалось. Наиболее крупные банки обосновались в Нью-Йорке. В качестве финансового центра Нью-Йорк вскоре обогнал Филадельфию и Бостон. Торговые банки выдавали главным образом краткосрочные ссуды.

Территория страны становилась очень обширной. Уже в конце ХУШ в. люди устремились через горные перевалы на Запад. Споры между штатами по этому поводу были урегулированы "Земельными ордонансами" 1784 и 1785 гг. Были произведены обследования, и началась продажа земельных участков крупными массивами компаниям "Огайо" и "Сайото". О мелком покупателе просто забыли, пока он не стал громко протестовать. При президенте Джефферсоне у него появилось больше возможностей приобрести землю. К 1820 г. было продано около 8 млн га земли на 48 млн долл. Много земли было продано в кредит, и задолженность составляла более 21 млн долл. Потребовалось 12 лет и 11 законопроектов, чтобы это урегулировать. Спекуляция земельными участками достигла колоссальных размеров, особенно в Алабаме и Миссисипи. На первых освоенных землях Запада было создано 9 штатов.

Характер бизнеса в 30-40-е гг. XIX в. был уже совсем другим, чем в 1775 г. Города стали более многолюдными и представляли собой растущий внутренний рынок. Компании управляли банками и заводами. Фондовые биржи теперь производили операции и с частными ценными бумагами. Но во главе большинства предприятий все еще стояли товарищества, создававшиеся для данного конкретного случая. Некоторые коммерсанты предпочитали действовать в одиночку, как это делали Астор, Джирард и Уайтлок. Акционерные общества и корпорации в начале XIX в. были немногочисленны. К 1801 г. в США было зарегистрировано около 300 корпораций. Через 16 лет их стало почти 1800.

Корпорация становилась привычным явлением. Торговцы составляли наиболее многочисленную группу акционеров, так как в основном у них находился частный капитал. При этом рискованные операции оставались на долю более мелких вкладчиков и правительства. Крупные дельцы вели игру наверняка. Представление о предпринимателе как о человеке риска становилось мифом.

Примитивная экономика была преобразована в результате расширения деловой активности. Однако предприимчивость часто означала интриги, спекуляцию и открытое присвоение чужого имущества. Бизнес скорее был делом ловкости, чем проницательности. Возникла экономика, основанная на обещаниях выплаты доходов. Люди отождествляли бизнес с коррупцией.

В 1816 г. был создан второй Банк США из-за финансовых нужд правительства, неупорядоченности денежного обращения и требований бизнесменов.

Промышленность в те времена выпускала главным образом предметы массового производства, особенно огнестрельное оружие, часы, замки и механические станки. Стандартизацию и взаимозаменяемость европейцы называли "американской системой". Но американские изделия не отличались прочностью и отделкой. Только в области сельскохозяйственной техники Америка опережала весь остальной мир.

Хлопкоочистительная машина сделала рабство на Юге постоянным институтом, а производство хлопка - средством существования. На Севере успехи техники изменяли структуру экономики. В избытке имелись мастера на все руки. Фултона и Уитни сменили Маккормик, Гудийр и Морзе. Но за каждым изобретателем стоял бизнесмен, располагавший капиталом и готовый забрать большую часть дохода. Промышленность расцветала.

С расширением торгово-хозяйственной деятельности возникла политическая напряженность. Поскольку различные группы населения страны развивались неравномерно, их интересы были прямо противоположными, то создавались предпосылки для гражданской войны.

Положение осложнялось беспорядочной банковской системой. К началу гражданской войны в стране насчитывалось 600 банков. В обращении находились банковские билеты на сумму свыше 200 млн долл., из которых золотом было обеспечено около 88 млн. Банкиры безнаказанно занимались мошенническими проделками со своими резервами, занимая золото друг у друга перед приходом инспектора.

Банкноты совершенно обесценились и продавались всего по 5 центов за доллар.

Рабство процветало как эффективная система вплоть до самой войны. В то же время оно являлось серьезным социальным бедствием. Негр был полной собственностью рабовладельца и не имел элементарной защиты. Основная масса рабов принадлежала крупным плантаторам. Но большинство населения Юга состояло из мелких землевладельцев, возделывавших свои участки без помощи рабов. Из I,5 млн независимых семей менее 400 тыс. владели рабами. Плантаторская аристократия насчитывала около I0 тыс. семей, и каждая из них имела 50 и более рабов. Однако мелкие фермеры следовали на поводу у верхушки плантаторов.

Бизнес во время войны настолько процветал, что фабриканты объявили 30%-е дивиденды. Потеря около 300 млн долл. (долг Юга Северу) быстро была компенсирована. Закон о Национальном банке навел определенный порядок в банковской системе. Банки процветали, как никогда раньше. "Кемикл бэнк оф Нью-Йорк" объявил 24%-е дивиденды за каждый военный год. Обогащение во время войны вызвало оргию расточительности. Новые богачи пропускали мимо ушей призывы к экономии и более скромному образу жизни.

Между тем Юг был опустошен. К концу войны богатства Юга сократились более чем на 40%. И прежде всего потому, что сильно упала стоимость земли. Одновременно значительно сократилось поголовье скота. Война разорила сельское хозяйство Юга. К I865 г. жизненный уровень на Юге был очень низким.

На Севере во время войны появились условия для быстрого роста экономики. К I865 г. процветали обувная, текстильная, пищевая и швейная отрасли промышленности. На фабриках существовала система, основанная на родственных отношениях и эксплуатации труда фермерских девушек.

Однако железные дороги явились, видимо, наиболее важным фактором в развитии американской экономики. В период между I849 и I858 гг. на долю железных дорог приходилось I5% прироста основного капитала. Их работа содействовала развитию строительной, угольной и чугунолитейной отраслей. Стоимость транспортных перевозок уменьшилась. Но основной переворот на транспорте произошел после гражданской войны. Между I865 и I890 гг. на Западе было дополнительно сооружено около II2 630 км железных дорог. Железные дороги были источником создания крупных американских состо-

яний, хотя некоторые были миллионерами еще до того, как занялись железнодорожным бизнесом. К последним относится Корнелиус Вандербильд.

Операции с ценными бумагами сразу подняли значение фондовой биржи в Нью-Йорке, которая возникла в 1792 г., но официально была зарегистрирована в 1817 г. В то время ценными бумагами являлись долговые обязательства и банковские акции, а сделки носили местный характер. В 1817-1820 гг. ценные бумаги пополнились акциями страховых компаний. С появлением акций промышленных предприятий и железных дорог возросли возможности манипуляций на рынке ценных бумаг. В 1848 г. рост экономики и золотая лихорадка вызвали новую волну спекуляций. Возможность получения ссуд до востребования позволяла спекулянтам производить сделки с частичной оплатой товаров. Именно подобная практика ускорила начало биржевой паники 1851 г. Вся эта система оставалась неизменной до 1930 г.

Несомненно, что перемены, вызванные гражданской войной, явились второй революцией в Америке. Произошла новая расстановка классов, изменился характер распределения богатств, поощрялось развитие экономики. В 14-ю поправку к Конституции был внесен пункт, превративший корпорации и бывших рабов в "юридические лица". Рабство юридически перестало существовать. На Юге система плантаций превратилась в издольщину, в форму крепостного труда. Крупный плантатор по-прежнему оставался хозяином положения.

6. Деньги и банки в Западной Европе в конце XIX - начале XX в.

Первые три четверти XIX в. во многих европейских странах существовал чистый вид биметаллизма - так называемая двойная валюта. При ней сохраняется свободная чеканка золота и серебра, но по закону фиксируется соотношение между ними. Во Франции оно было 1:15,5. Значительное обесценение серебра в конце XIX в. заставило США и европейские страны прекратить свободную чеканку серебра.

Двойная валюта уступает место другому виду биметаллизма - "хромающей валюте". При ней оба металла являются законным платежным средством, но свободно чеканится лишь один из них. Хромающая валюта в конце XIX в. имелась во Франции, Бельгии, Ита-

лии и Швейцарии. В 1865 г. они заключили между собой монетную конвенцию - "Латинский монетный союз".

К началу XX в. все важнейшие страны перешли к золотому монометаллизму. Англия с 1816 по 1914 гг. ни разу не отходила от золотого монометаллизма. Германия перешла к нему в 1871-1873 гг., Франция - в 1874 г., Голландия в 1875 г., Россия - в 1897 г. В Австро-Венгрии с 1892 по 1914 г. был золотой монометаллизм с банкнотным обращением. Эта последняя форма распространилась везде после I-й мировой войны.

В банковской сфере происходило дальнейшее развитие. В Англии в центре банковского дела по-прежнему стоял Банк Англии. Далее надо выделить депозитные банки, которых в 1913 г. было 62. Через сеть своих 7 490 филиалов они привлекали в свои кассы почти весь свободный капитал страны. В Лондоне столичные банки служили нуждам крупной торговли и фининсовой аристократии. К ним относились "Лондонско-Вестминстерский банк", "Юнион банк" и "Лондон-Джойнт-Сток-Банк". Провинциальные банки обслуживали местный оборот. Сохранялись частично банкиры и действовали заграничные банки. Но полностью отсутствовали банки для долгосрочного кредита. Ипотечных банков вообще не существовало. Долгосрочный кредит открывали только частные лица.

Во Франции уплата военной контрибуции после войны с Германией вызвала крупные финансовые операции и поиск средств для покрытия военных убытков. Из банков, возникших для этого, наиболее прочным оказался "Банк де Пари э де Пэи-Ба", основанный в 1872 г. с капиталом в 62,5 млн франков. "Сосьете Женераль" в годы этой высокой конъюнктуры необычайно расширил сеть своих отделений. "Креди Лионнэ" в 1872 г. преобразовался в акционерное общество и увеличил свой капитал до 37,5 млн франков к 1875 г. Два последних и "Комптуар Насьональ д'Эскомп" доминировали в системе краткосрочных кредитных учреждений.

В Германии только после основания единой империи появились условия для быстрого роста акционерных банков. Правовые затруднения, сохранявшиеся в Пруссии, были устранены только с изданием II июля 1870 г. имперского закона о коммандитных товариществах на акциях и акционерных товариществах. Закон установил явочный порядок регистрации. Отныне любое лицо могло продавать на бирже акции своего предприятия. Но лихорадочный период грюндерства, то есть быстрого роста акционерных обществ и активной

спекуляции акциями, в 1871-1873 гг. восстановил население против акционерных обществ, в том числе банков. Новый закон 1884 г. об акционерных обществах усилил строгость явочного порядка. Крупнейшими банками являлись "Дисконто-Гезельшафт", "Дойче Банк", "Националь Банк" и "Дрезднер Банк". С 1880 г. германское банковое дело все быстрее концентрируется в Берлине. Для проникновения за границу германские банки избрали особую форму - учреждение самостоятельных филиальных предприятий. Так, в 80-х гг. "Дойче Банк" основал "Немецкий заокеанский банк", "Дисконто-Гезельшафт" - "Северо-Германский банк" и "Бразильско-Германский банк". В 1889 г. при содействии всех банков Германии возник "Германско-Азиатский банк".

Новые крупные банки постепенно оттеснили на задний план частные банки Оппенгеймов, Бляйхредера и Фюрстенберга. Рост господства акционерных банков и их концентрация происходили в Германии в более короткие сроки, чем во Франции и Англии. Но из этого вытекали и недостатки банковской системы. Быстрая монополизация банковской сферы имела тяжелые последствия для германской экономики и даже породила политическую реакцию в виде идеологии и практики германского экспансионизма.

7. Фондовые биржи в Европе в конце XIX - начале XX в.

В Великобритании к этому времени сложился своеобразный тип биржи, отличавшийся от континентального. Биржи были организованы как частные, закрытые для посторонних союзы или корпорации. Они пользовались полной свободой самоуправления, были совершенно независимы от государственной власти и не подчинены ее надзору. Образцом для них являлась старейшая Лондонская фондовая биржа.

Право доступа на нее имели лишь члены биржи и их торговые служащие - клерки. С 1904 г. новые члены должны были приобретать 3 акции биржи, а клерки - 1 акцию. Это значительно повысило имущественный ценз, необходимый для вступления. Члены биржи не могли заниматься другими торговыми профессиями, кроме фондовой торговли. Другой особенностью лондонской биржи было деление ее членов на две группы: на маклеров (брокеров) и на спекулянтов (джобберов), называемых также торговцами (дилерами). Маклеры могли заниматься только посредничеством, а джобберы - вести только самостоятельную торговлю. В 1914 г. на лондонской бирже было 3 300

джобберов и I 700 брокеров. Джоббер обычно специализировался в торговле одним видом фондов.

Господствующим видом сделок на лондонской бирже являлись срочные сделки. Очень распространенными были "сделки с премией" (дилинг ин опцион). В 1914 г. курсовой бюллетень лондонской биржи отмечал курсы более 4 000 ценных бумаг.

Фондовые биржи существовали во всех крупных городах Англии. Важнейшие из них - биржи Глазго, Ливерпуля, Дублина, Бирмингема, Бристоля, Манчестера, Эдинбурга - объединились в союз. Много операций проводилось вне бирж.

Законодательство Наполеона (торговый кодекс 1807 г. и др.) создало единое биржевое право для всей Франции. Биржи тогда существовали в Париже, Марселе, Лионе и Бордо. Но теперь право учреждения бирж было предоставлено только правительству. Доступ на биржу был открыт всем, даже иностранцам, исключая только малолетних и женщин. В центре бирж стояли присяжные маклеры, имевшие монопольное право посредничества. Каждый маклер за свою должность вносил залог (в Париже - 250 тыс. франков). На биржах в Париже, Бордо, Лилле, Лионе, Марселе, Нанси, Тулузе маклерам было отведено специальное возвышенное пространство - "паркет", где они собирались в биржевые часы и куда доступ иным лицам был воспрещен. С I июня 1893 г. был введен налог на биржевые обороты в размере 5 сантимов с каждой тысячи их. Особое значение и могущество парижской биржи были основаны на мощной покупательной способности французской публики.

Из всех стран земного шара, за исключением Австрии, Германия в этот период была единственным государством, в котором биржа подчинялась специальному законодательству. Это - имперский закон о бирже от 22 июня 1896 г. и дополнение к нему от 8 мая 1908 г. Эти законы ликвидировали прежнюю автономию германских бирж. Причины этой ликвидации заключались в событиях "грюндерства".

Немецкая золотая лихорадка была порождена громадными денежными суммами (5 млрд золотых франков), полученных от побежденной Франции. Вместо финансирования долгосрочных проектов прусская бюрократия сначала оплатила долги государства. Капиталы неожиданно высвободились и наполнили биржевые залы. Спекуляция превратилась в излюбленное занятие общества, а биржевой бюллетень стал настольной книгой буржуазии.

Приток новых акций был огромен и бесконечен. Если в 1790-1870 гг. к биржевым сделкам в Пруссии было допущено всего 300 акционерных обществ, то только в 1871-1872 гг. их там возникло более 780 . Безумный биржевой бум закончился крахом в мае 1873 г. и положил начало самому тяжелому экономическому кризису века. Он также привел к небывалому перераспределению народного богатства. Когда началось резкое падение биржевых курсов, сотни тысяч немцев потеряли свои сбережения. В Берлине резко увеличилось число самоубийств.

Центром всех махинаций на курсах была биржа в Берлине. Хотя она существовала с 1716 г., но никогда еще не была столь популярна. Тогда еще не существовало никаких контролирующих органов. Игра на курсовой разнице была рискованным и опасным делом.

Итоги грюндерского бума, несмотря на все его пороки, были удивительными. За три года было построено столько сталелитейных заводов, доменных печей и машиностроительных фабрик, сколько было создано за предыдущие 70 лет. Возникло 843 новых акционерных общества с активами в 2,8 млрд марок.

Но ценою этому было банкротство в 1873 г. 61 банка, 116 промышленных предприятий и 4 железнодорожных обществ. Курс акций на бирже падал в бездонную пропасть, и еще в 1876 г. он был на 50% ниже котировок до февраля 1873 г. Германия, которая совсем недавно уверенно шла по пути к богатству, стояла на грани экономической катастрофы.

Фирмы сидели на горах непроданных товаров и вынуждены были снижать на них цены, о прибылях не было и речи. Число безработных непрерывно росло, а заработная плата и жалование сокращались. Ужас пронизал немецких буржуа до мозга костей. После грюндерского краха зарождается антисемитизм. Причина - успехи евреев в годы грюндерства. Ответственность за потерю своих состояний многие немцы переложили на темные семитские силы. Возникает идея о еврейском заговоре. Иными словами, немцы так и не поняли, что же такое капитализм.

В начале XX в. в Германии имелось 20 фондовых бирж, из них три самых крупных - в Берлине, Франкфурте-на-Майне и Гамбурге. В марте 1912 г. в Берлине на фондовой бирже было 77 маклеров. Все они назначались правительством, но не являлись государственными чиновниками. Они не имели права принимать поручения лиц, стоящих вне биржи. На каждой бирже был правительственный комис-

сар, наблюдавший за ходом дел. Этими мерами пытались закрыть путь к спекулятивным махинациям.

В разных странах Европы различия в организации фондовых бирж несомненны. При этом вмешательство государства в их жизнь усиливается с запада на восток, а также в зависимости от степени неразвитости коммерческого сознания и психологии народа данной страны.

8. Экономическое развитие США в конце XIX - начале XX в.

Эта тема достаточно подробно излагается во многих учебниках и пособиях. Однако в большинстве из них опущено то, что ныне представляет большой интерес: история частного предпринимательства, антитрестовские законы и финансовые проблемы. Здесь предпринята попытка восполнить эти пробелы.

После гражданской войны экономика стала быстро развиваться. Движение на плодородные земли Запада вызвало активное строительство железных дорог. I июля I862 г. президент А.Линкольн подписал закон о Тихоокеанской железной дороге. Она должна была пройти посередине Великих равнин и соединить Атлантическое и Тихоокеанское побережья Америки. Компания "Сентрал пасифик" получила разрешение строить пути в восточном направлении, а компания "Юнион пасифик" - в западном, чтобы затем их соединить. Обе компании получили в дар 8,5 млн га государственных земель, заем сроком на 32 года, за каждую милю проложенного пути выплачивалось от I6 до I8 тыс. долл. Это были очень щедрые условия. Вскоре еще пять железных дорог начали строиться на аналогичных условиях. I0 мая I869 г. обе линии Тихоокеанской дороги соединились в Юте, и задача была выполнена.

Строительство железных дорог сопровождалось развитием и распространением телеграфа. В I85I г. в США насчитывалось свыше 50 телеграфных компаний. Компании "Америкэн телеграф" и "Ю.С. телеграф" энергично конкурировали с "Уэстерн юнион". В I866 г. компания "Уэстерн юнион" имела 80,5 тыс. км телеграфных линий и стремилась стать единственной телеграфной компанией.

В последней четверти XIX в. был заложен фундамент для создания "бумажной экономики". С появлением корпораций и крупного бизнеса ценные бумаги сами по себе стали богатством. Корпорация

стала "главным институтом цивилизованной жизни", хотя существовали антитрестовские законы Грэнджера, принятые в ряде штатов, и федеральный антитрестовский закон. Холдинговая компания, то есть компания, владеющая акциями других компаний, была характерна для финансирования железных дорог. Вначале для создания холдинговой компании требовалось специальное разрешение штата. Но в 1899 г. штат Нью-Джерси включил в свой общий закон о корпорациях положение, допускающее создание подобных компаний.

В последней четверти XIX в. в американском бизнесе доминировали три человека, и каждый из них имел свою сферу деятельности. Сталь принадлежала Эндрю Карнеги, нефть - Джону Рокфеллеру, а Уолл-стрит - Джону Моргану.

Излюбленным методом борьбы Рокфеллера с конкурентами была тайно проводимая скидка на железнодорожные перевозки и использование вагонов-цистерн. К 70-м гг. Рокфеллер и его компаньоны образовали "Стандард ойл компани оф Огайо" в Кливленде, имея 100 тыс. акций основного капитала. С железными дорогами были заключены соглашения о скидках, а территории поделены между сотрудничавшими нефтяными компаниями. Короче, было намечено картелизировать всю нефтяную отрасль. К 1878 г. Рокфеллер захватил весь трубопроводный бизнес в стране. В 1875 г. он решил отказаться от услуг оптовиков и заняться сбытом своей продукции.

Вся страна была разделена на районы и создана обширная сеть, уничтожившая независимых оптовиков и многих розничных торговцев Если война цен приносила убыток, фирма покрывала его за счет прибылей в других местах. "Стандард ойл", объединившая уже сорок компаний, начала захватывать даже иностранные рынки.

Взятки, подкуп, различные махинации с тарифами и даже попытки диверсий на заводах конкурентов усилили судебную войну против нефтяного треста. В 1888 г. сенат штата Нью-Йорк приказал провести расследование, но прямых улик не оказалось. Палата представителей конгресса также решила провести расследование, и в 1890 г. был принят антитрестовский закон Шермана. В 1892 г. Верховный Суд Соединенных Штатов объявил всю структуру "Стандард ойл" незаконной монополией, но это не подорвало ее мощи.

"Стандард ойл" превратилась в огромную империю, и ее надо было держать спаянной воедино. Для этого учредили в Нью-Джерси холдинговую компанию "Стандард ойл компани оф Нью-Джерси". В 1909 г. был нанесен решающий удар: Верховный суд приказал расформировать "Стандард ойл".

Растет финансовое могущество Джона Моргана. В 90-х гг. началась утечка золота из страны. Правительство обратилось к Моргану за помощью в получении золота на сумму 50 млн долл. Было ясно, что необходимо выпустить облигации на условиях Моргана. Он организовал синдикат для размещения облигаций на 65 млн долл. Облигации были переданы синдикату по 104 долл. за каждую, а он продал их по цене от 112 до 123 долл. Доход банкиров составил около 10 млн долл. Правительство было вынуждено так поступить, ибо у него не было центрального банка. Фактически именно Морган был центральным банком.

К концу века корпорация сделалась основной юридической формой организации бизнеса. Предприниматели предпочитали ее за статус "юридического лица", ограниченную ответственность и вероятную свободу от вмешательства государства. Некоторые штаты (Делавэр и Нью-Джерси) начали прямо состязаться друг с другом в либерализации уставов корпораций, чтобы облегчить уклонение от уплаты налогов. К концу I-й мировой войны на долю корпораций приходилось почти 90% стоимости всей промышленной продукции страны.

В 1889 г. в штате Нью-Джерси для расширения корпоративной системы были разрешены холдинговые компании, что сделало штат "матерью трестов". Штат Невада заявил, что у него нет никаких законов и уставов, регулирующих выпуск и продажу ценных бумаг, не существует требований о проведении ежегодных собраний акционеров, нет никаких годовых отчетов, никаких налогов.

Для укрепления антитрестовского законодательства в 1914 г. был принят закон Клейтона. Но положение этого закона о запрещении слияний перестало действовать после того, как суды постановили, что оно относится только к приобретению ценных бумаг. Корпорации стали просто покупать полностью соперничающие с ними фирмы. Эта лазейка была закрыта только в 1950 г.

Правительственное регулирование было введено также и в системе денежного обращения. Национальный закон о банковском деле, принятый еще в годы гражданской войны, покончил тогда с хаосом применявшихся в отдельных штатах систем обращения обесцененных денег. Но у него был серьезный недостаток - в результате его применения была нарушена эластичность денежного обращения.

Под давлением фермерских организаций было решено создать не единый центральный банк, а децентрализованную банковскую сис-

тему. В 1913 г. был принят закон о федеральной резервной системе. Вся страна была разделена на 12 районов, в каждом из которых был создан центральный резервный банк. Их деятельность должна была координироваться Вашингтоном, но все они были частными банками, возглавлявшимися частными лицами. В пределах своего района каждый резервный банк объединял все остальные банки. Он хранил их запасные фонды и снабжал их кредитом, и они входили как члены в резервную систему. Вся резервная система возглавляется Федеральным резервным управлением. Ему и поручено вести кредитно-денежную политику. Это - контроль за процентом на кредит, понижение и повышение учетной ставки, покупка и продажа на рынке больших пакетов государственных и частных ценных бумаг. Но сразу после создания господствующее положение в системе заняло нью-йоркское резервное управление. Руководство перешло от Нью-Йорка к Вашингтону только в 1930-х гг.

Розничная торговля становится вездесущей отраслью экономики. В 1870 г. в торговле и смежных с ней областях было занято 850 тыс. человек. К 1900 г. их число уже достигло 2 млн 900 тыс. А в середине XX в. в магазинах и конторах работало больше людей, чем на фабриках и заводах.

В середине XIX в. еще не сложилась единая структура торговли. Некоторые торговцы импортировали товары сами и занимались одновременно оптовой и розничной торговлей. Другие начинали торговать книгами, а затем переходили к торговле мануфактурой, галантереей и ромом. Между поставщиком и потребителем появилось несколько слоев посредников.

Однако уже к 60-м гг. XIX в. в розничной торговле наметились 4 основные области:торговля бакалеей, "сухими товарами", предметами обстановки и хозяйственными товарами. Оптовая торговля стала сильно отличаться от розничной. А.Т.Стюарт уже к середине 50-х гг. XIX в. открыл нечто вроде универсального магазина. Его политика стандартных цен, исключавшая возможность торговаться, была необыкновенным явлением для того времени.

К 1907 г. главной целью розничной торговли стало создание крупных магазинов. М.Филд построил универсальный магазин в Чикаго. Он настаивал на продаже "только за наличные", а его служащие получали очень мало.

Ф.Вулворт создает систему "цепных" розничных магазинов со стандартными ценами в 5 и 10 центов. Низкие цены товаров делали

их доступными для самых бедных рабочих. Ставка зарплаты продавцов была установлена в 2,5 долл. в неделю. Сотрудники приучались к скряжническим методам экономии. В 1910 г. более 70 магазинов сети Вулворта уже продавали товары на 5 млн долл. в год. За это время Вулворт стал богатым человеком.

Универсальный магазин становится местом, где можно было закупить все сразу, и где домашняя хозяйка могла получить все необходимое под одной крышей. Центральное отопление обеспечивало приятную температуру в холодные зимы, а лифты доставляли дам на верхние этажи. Но универсальные магазины не могли обеспечить весь рынок страны.

Для фермеров создается отправка товаров по почте. А.М.Уорд создал такую фирму в 1871 г. Позже он разработал идею каталога. В конце 80-х гг. Р.У.Сирз, объединившись с А С.Роубаком, открыл ювелирный магазин с отправкой товаров почтой. Им значительно помогла введенная в 1896 г. система бесплатной доставки товаров в сельскую местность и учрежденная в 1913 г. почтово-посылочная служба. Несколько десятков лет "Сирз, Роубак энд компани" расширялась феноменальными темпами. Сегодня это крупнейший розничный концерн в стране с сотней отделений.

Для всех торговых операций необходима реклама. В 80-е гг. газета являлась уже основным источником рекламы. Идея рекламного агентства возникла в 40-х гг. у В.Б.Палмера. Он закупал место для рекламы "оптом" и перепродавал его небольшими частями "в розницу". В 1869 г. Ф.У.Эйер организовал контору, которая позже стала одним из самых крупных рекламных агентств. В рекламном бизнесе царили ожесточенная конкуренция и сутяжничество. Рекламодатели натравливали одного клиента на другого.

Вслед за Европой в Америке появился автомобиль. К концу XIX в. сотни фирм начали выпускать и продавать автомобили. Самыми преуспевающими были Виллис, Студебеккер и Паккард. Но автомобиль был доступен только богачам. Из-за отсутствия массово о рынка автомобилей в этой отрасли промышленности часто происходили банкротства. Всё же 1,5 тысячи фирм выпускали 3 тысячи различных моделей автомашин. В 1903 г. США вытеснили Францию с позиций ведущего поставщика автомобилей. В 1913 г. в стране было зарегистрировано свыше 1 млн автомашин.

В 1903 г. Г.Форд с компаньонами основал фирму "Форд мотор компани". Она вовремя ушла с рынка дорогих автомобилей и с 1908

г. стала выпускать "модель Т" стоимостью 850 долл. Был придуман передвижной сборочный конвейер. В 1914 г. была введена высокая ставка зарплаты - 5 долл. в день. При таких ставках компания могла выбирать самых лучших рабочих на рынке рабочей силы.

Совершенствуется организация биржевого дела. Во времена гражданской войны, когда фондовая спекуляция приняла очень крупные размеры, в Нью-Йорке образовалось несколько новых фондовых бирж. Они объединились со старой биржей в 1869 г. С этого года ведет свое начало современная организация Нью-Йоркской фондовой биржи. К I-й мировой войне она заняла господствующее положение среди других американских бирж. Нью-Йоркская биржа - закрытый для посторонних лиц частноправовой союз маклеров, возникший по их инициативе без всякого участия государства. Характерной особенностью всех американских бирж было ограничение количества участников. Например, для Нью-Йоркской биржи с 1879 г. норма составляла 1100 человек. Стоимость членского места быстро растет. В 1862 г. она равнялась 3 тыс. долл., а в 1910 г. - 78 тыс. долл.

В 60-е гг. в Нью-Йорке возникает и так называемая Консолидированная фондовая биржа, конкурировавшая со старой Нью-Йоркской биржей. Её отличие - менее строгие условия принятия в её члены. Членское место стоило всего I тыс. долл. Из других американских бирж важнейшие находились в Филадельфии, Сент-Луисе, Бостоне, Новом Орлеане, Чикаго, Балтиморе и Питтсбурге. Они служили рынком для бумаг местного значения.

Таковы главные особенности коммерческой жизни США. Переняв все достижения европейской коммерческой цивилизации, они пошли дальше всех по пути создания самого богатого и процветающего общества в мире.

РАЗДЕЛ IУ. НОВЕЙШЕЕ ВРЕМЯ

I. Проблемы экономического развития США в 1917-1939 гг.

США вступили в войну в апреле 1917 г. Даже для этой богатой страны военные затраты оказались тяжким бременем. Правительство предложило гражданам потреблять больше кукурузы и меньше пшеницы, экономить жиры и сахар. Кампания за экономию продовольствия ускорила принятие "сухого закона" в виде 18-й поправки к Конституции. Он вошел в действие в январе 1920 г. и имел очень тяжелые последствия. В целом американское хозяйство выиграло от войны. Экспорт увеличился более чем в 3 раза. В 1920 г. среднегодовой заработок рабочего составил 1407 долл.(117,2 долл. в месяц), то есть в 2 раза выше, чем до войны. Но стоимость жизни за эти годы тоже увеличилась вдвое и съела этот номинальный прирост.

После экономического кризиса 1920-1921 гг. несколько изменяется политика правительства. В ноябре 1921 г. принят новый налоговый закон, который отменил налог на сверхприбыль корпораций и понизил максимальную ставку обложения лиц с высокими доходами с 65% до 50%. В сентябре 1922 г. введен новый тарифный закон, основанный на принципе строгого протекционизма, что вызвало рост цен на внутреннем рынке. Увеличены ставки налога на наследство.

В 1924 г. США вступили в период стабилизации. Ставка налога на наследство возвращена к прежним 20%, налог на основной капитал полностью отменен. В конце 20-х гг. США давали 48% промышленного производства капиталистического мира. Новый налоговый закон 1926 г. снизил максимальную ставку обложения лиц с высокими доходами до 20%.

Курс ценных бумаг стал круто подниматься вверх. Характерным в эти годы было массовое создание холдинговых компаний. Владение 51% обыкновенных акций было максимумом для контроля над любой корпорацией. Холдинг оказывался самой выгодной и удобной формой объединения предприятий. Он не подпадал под антитрестовские законы, поскольку формально не имел отношения ни к производству, ни к сбыту.

На фондовой бирже усиленно поддерживалась возбужденная атмосфера. Банкиры устанавливали двойные цены на акции: одни - для "своих" людей, другие - для прочих покупателей. В 1929 г. биржевой ажиотаж превысил все границы. Банки и тресты пустили

в спекуляцию свои свободные капиталы. Миллиарды долларов притекали на Нью-Йоркскую биржу из-за границы. В начале 20-х гг. число акций, переходящих из рук в руки в течение года, составляло 300 млн, а в 1929 г. уже 1100 млн. Все биржевые операции были, по сути, очень рискованными, так как использовались заимствованные деньги. Некоторой гарантией была выдача ссуд до востребования под ценные бумаги. К концу 1928 г. объем ссуд до востребования достиг 6 млрд долл.

Биржевой рынок рухнул 23 октября 1929 г. Было продано 13 млн акций. Биржа была охвачена паникой. Спекулянты выбрасывались из окон небоскребов. Крах задел даже "Стальной трест", "АТТ", "Дженерал моторс" и др. В результате падения курса испарилось 50 млрд долл. Это падение продолжалось более трех лет. К марту 1933 г. общая стоимость акций составила лишь 19 млрд долл., то есть сократилась с 1929 г. в 4,5 раза. В 1929-1933 гг. произошло 130 тыс. коммерческих банкротств, в том числе исчезли 5 760 банков - пятая часть всех банков США. Быстро росло число безработных. Цивилизация бизнеса впала в бессилие.

На волне недовольства 33-м президентом США стал Ф.Д.Рузвельт (с марта 1933 г.). Он обязался начать "нью дил" ("новый курс"), то есть изменить экономическую политику. Это было тем более необходимо, что разгорался банковский кризис. В октябре 1932 г. штат Невада ввел неприсутственный день для банков. За ним последовали штаты Алабама и Луизиана. К марту 1933 г. в 47 из 48 штатах были введены банковские нерабочие дни. Вкладчиков всей страны охватил ужас.

Рузвельт, использовав один из законов военного времени, 6 марта закрыл все банки, чтобы приостановить массовое изъятие вкладов. В помощь национальным банкам были выделены "опекуны" и намечено предоставление им ссуд со стороны РФК (Реконструктивной финансовой корпорации). Министерство финансов получило право изымать из обращения золото. 5 апреля президент издал приказ об обязательной сдаче в резервные банки всеми гражданами США золотых запасов, превышающих сумму в 100 долл. Наложено эмбарго на золото, циркулирующее между США и заграницей. Одновременно разрешен выпуск новых денег без золотого обеспечения. Банки после обследования их состояния были вновь открыты 13-15 марта 1933 г.

По закону от 16 июня 1934 г. депозитные и инвестиционные функции банков были разделены, что несколько ограничило спекуля-

тивные возможности. Важным новшеством было введение страхования банковских депозитов в пределах 2 500 долл., а вскоре - до 5 000 долл. В 1933-1935 гг. проведена реформа ФРС (Федеральной резервной системы). Совет управляющих, назначаемый президентом США, получил полномочия по определению суммы резерва, который должен оставаться в банках - членах ФРС.

Для оздоровления хозяйства правительство стремилось добиться повышения цен и тем облегчить положение должников. Чтобы поднять цены, правительство решило девальвировать доллар. Его золотое содержание снизилось на 41%. Официальная цена золота составила 35 долл. за унцию. Но замысел осуществился лишь частично. Через два года после девальвации индекс цен поднялся только на 33%.

Закон о ценных бумагах 1933 г. и закон о фондовых биржах 1934 г. были направлены на упорядочение операций на фондовых биржах. В законах предусматривалось, во-первых, создание государственного органа для регулирования рынка ценных бумаг, во-вторых, ограничение кредитов для брокеров, в-третьих, запрещение спекулятивных приемов, в-четвертых, предоставление инвесторам адекватной информации о ценных бумагах, в-пятых, предотвращение своекорыстного использования информации руководством и крупными акционерами корпораций.

Для реализации этих задач создана Комиссия по ценным бумагам и биржам (СЕК) во главе с мультимиллионером Джозефом Кеннеди. Новые ценные бумаги не могли котироваться без ее предварительного согласия и проверки. Комиссии надлежало следить за финансовым состоянием тех компаний, акции которых циркулируют на бирже, и делать по этому поводу публичные сообщения. Комиссия имела право обращаться в суд, чтобы запретить учреждениям или лицам выпуск акций. Но комиссия при этом не должна была устанавливать надежность ценных бумаг. Считается, что акционеры должны сами решать вопрос о ценности того или иного выпуска на основе публикуемых сведений. СЕК предупреждала, что регистрация ценных бумаг не гарантирует акционеров от потерь на их приобретении, а Комиссия не имеет полномочий запретить эмиссию ценных бумаг с низким качеством.

Тогда же закон установил, что задолженность брокерских фирм не может более чем в 20 раз превосходить их активы. Брокеры утратили право брать займы у корпораций, что в прошлом было при-

чиной многих злоупотреблений. В 1936 г. в законодательство была внесена поправка, которая обязывала всех агентов внебиржевого рынка пройти регистрацию в СЕК. В 1938 г. по "акту Малони" им предоставлено право создания своих ассоциаций. В 1939 г. образована Национальная ассоциация дилеров ценных бумаг (НАСД), объединившая большую часть дилеров внебиржевого рынка. НАСД выработала 28 правил "честной игры", а именно: не вводить в заблуждение клиентов, устанавливать разумную плату за предоставляемые услуги, отказаться от дискриминации отдельных категорий клиентов.

Одной из главных целей закона 1934 г. было запрещение "инсайдерам" использовать поступающую к ним информацию в биржевых сделках. К "инсайдерам" относятся акционеры, являющиеся менеджерами и членами совета директоров, а также акционеры, владеющие свыше 10% всех акций фирмы.

Закон 1935 г. вводил жесткие меры регулирования держательских компаний (холдингов). Были расширены права биржевой комиссии для защиты прав акционеров и для борьбы с не оправдавшими себя суперхолдинговыми компаниями.

В августе 1935 г. принят закон, вводивший страхование двух типов - по старости и по безработице. Первые пенсии были выплачены лишь в 1940 г., и их средний размер составлял 22,1 долл. в месяц. Пособие по безработице выплачивалось 9,4 недели по 11 долл.

К 1934 г. мир бизнеса уже пребывал в твердой оппозиции по отношению к "новому курсу". В глазах бизнесмена Рузвельт был главой тоталитарного государства, ведущего наступление на самые основы свободы. Тем не менее эти реформы оказались необходимы для успешной перестройки или замены некоторых коммерческих правил, обычаев. Происшедшие изменения оказались полезными и для бизнеса, и для всей страны. Государство, начав регулировать хозяйственную жизнь, продолжало эту деятельность и в дальнейшем. Была заложена основа для появления "смешанной экономики" в послевоенные годы. Капитализм постепенно показывал свои возможности для совершенствования и превращения в более социально ориентированную систему.

2. Экономическая история Англии в 1914-1939 гг.

В начале августа 1914 г. Английскому банку было разрешено выпускать не покрытые золотом банкноты сверх количества по "акту Р.Пиля". Но банк этим почти не воспользовался. Главные изменения состояли в том, что фактически был прекращен свободный обмен банкнот на золото, а казначейству было разрешено выпускать свои билеты достоинством 1 и 0,5 ф.ст. Целью их выпуска было поддержание ликвидности банкнот. Казначейская эмиссия использовалась для финансирования войны. Таким образом, во время войны фактически установилась бумажноденежная система.

Курс фунта после войны сильно упал и к 1920 г, фунт потерял до 30% стоимости. Он поднялся и стал приближаться к паритету в 1924 г., когда правительство решило возвратиться к золотой валюте. В начале 1925 г. правительство провело через парламент билль о золотой валюте, и она была восстановлена, но не в прежнем виде. Закон 1925 г. отменил обязанность Английского банка обменивать свои банкноты на золотую монету и обязанность казначейства обменивать свои билеты. Монетный двор теперь обязан выполнять только заказы Английского банка.

В то же время закон обязал Английский банк продавать всякому желающему золото в слитках (весом не менее 400 унций, то есть 11,94 кг) на банкноты или казначейские билеты по твердой цене 3 фунта 17 шиллингов 10,5 пенсов за унцию. Это - золотая валюта без обращения золотых монет. В 1927 г. в обращении находилось билетов Английского банка и казначейских билетов на 382,3 млн ф.ст.

Во главе банковской системы по-прежнему стоит Английский банк. С 1921 г. он единственный эмиссионный банк и хранитель всего золотого резерва. Все банки держат свои свободные средства именно в нем. Второе звено образуют "акционерные" или депозитные банки. В 1925 г. их было 26 с 10 032 отделениями, с совокупным капиталом в 158,7 млн ф.ст. Чек, которым распоряжается владелец банковского депозита, стал наиболее распространенным платежным средством в стране уже во 2-й половине XIX в. Лишь во время войны пользование чеками в мелком обороте несколько сократилось. Среди депозитных банков особо выделялись пять "больших" банков: "Мидлэнд бэнк" с депозитами в 374,4 млн ф. ст. в 1927 г., "Ллойдз бэнк" - 357,2 млн, "Вестминстер бэнк" -

280,6 млн, "Барклейз бэнк" - 317,8 млн, "Нэшнл провиншл бэнк" - 273,6 млн.

Война обошлась стране в 8 740 млн ф.ст. Значительная часть расходов была покрыта повышением налогообложения отдельных классов. Прямые налоги к концу войны давали почти 2/3 всех налоговых поступлений. Необлагаемый минимум был понижен с 160 до 130 ф. ст. Поэтому число плательщиков подоходного налога выросло с 1,3 млн в 1915 г. до 3,9 млн в 1919 г., и в 1925 г. составило 2,3 млн. Были повышены местные налоги, которые в основном состояли из налогообложения квартирной платы. Повышен налог на сахар, пиво, спирт и табак. В 1920 г. ликвидировано особое налогообложение земельной ренты, введенное в 1910 г.

Кроме того, для оплаты огромного импорта при сократившемся экспорте правительство прибегло к заграничным займам. В 1919 г. долг Англии Соединенным Штатам достиг 850 млн ф.ст. Внутренний долг увеличился в ходе войны в 10 раз - с 645 млн до 6 600 млн ф.ст.

В 1916 г. была создана Федерация британской промышленности с целью влияния на правительство. В 1918 г. Федерация объединяла 18 тыс. фирм с общим капиталом в 4 млрд ф.ст. Послевоенное оживление в промышленности и торговле сопровождалось бурной инфляцией. В 1920 г. в обращении было 353 млн ф,ст. денежных знаков по сравнению с 33 млн в 1914 г. Поэтому цены в 1920 г. составили 225% от уровня 1914 г. Прибыли компаний из-за этого значительно выросли, а уровень жизни населения понизился.

Спад 1920-1921 гг. особенно сильно проявился в сфере финансов. За два года кризиса обанкротилось 11 420 фирм, а за 2 предыдущих года - всего 2 926. Подъем цен сменился их падением. Оптовые цены упали в 2 раза, и в такой же степени упали цены на сельскохозяйственную продукцию. В результате ускорилось сокращение сельскохозяйственного производства.

Для сбалансирования бюджета приняты жесткие меры по экономии. В июне 1920 г. прекращено субсидирование программы строительства жилых домов, принятой в 1919 г., хотя в стране не хватало 1 млн домов. Сокращены расходы на народное образование и все виды социального обслуживания. В итоге уже в 1921/22 бюджетном году доходы бюджета превысили расходы. Но реальная стоимость фунта стерлингов в 1921 г. была 9 шиллингов вместо 20 шилл. в 1914 г. Такая экономическая политика оказала депрессивное влияние на промышленность. Для стабилизации фунта в 1924/25 финан-

совом году ставка подоходного налога выросла в 3,5 раза в сравнении с 1914 г., и составила 4 шилл. с каждого фунта. Но финансовое положение было все же неустойчивым. На 31 марта 1927 г. государственный долг составил 7 616 млн ф.ст.

После I-й мировой войны правительство повысило упавший было курс фунта стерлингов до прежнего паритета, а в 1925 г. установило золотослитковый стандарт. Для повышения курса была проведена дефляция, для которой было предпринято сокращение бумажноденежного обращения, погашена часть государственного долга и увеличено налогообложение. Повышение курса увеличило доходы Англии от иностранных инвестиций. Мировой кризис 1929 г. заставил Англию в 1931 г. отказаться от золотослиткового стандарта, от свободы торговли и перейти к протекционизму путем введения системы преференций по отношениям внутри Британского содружества наций. Был образован также стерлинговый блок.

Сохранилась ведущая роль Английского банка. В годы кризиса 1929-1933 гг. он принимал участие в реорганизации промышленных предприятий.

Во время I-й мировой войны эмиссионное право Английского банка формально не было расширено, но казначейство для финансирования военных расходов выпускало казначейские знаки в мелких купюрах в 1 ф.ст. и 10 шилл. Их сумма за время войны составила 346 млн ф.ст. По закону 1928 г. казначейские знаки были обменены на банкноты Английского банка.

Во время войны размен банкнот на золотые монеты был фактически прекращен. Курс фунта, поддерживавшийся во время войны на уровне 4,76-4,77 долл. за фунт, по окончании войны стал резко падать и в 1920 г. дошел до 3,21 долл. за фунт. В 1925 г. восстановлен золотой паритет фунта и введен золотослитковый стандарт. Банкноты оставались законным платежным средством,но обменивались не на монеты, а на золотые слитки. Банк был обязан продавать золотые слитки (весом не менее 400 тройских унций) по цене 77 шилл. 10,5 пенса за унцию. Поскольку во время войны все другие банки передали Английскому банку свои золотые резервы, то в нем был собран весь золотой резерв английских банков.

21 сентября 1931 г. большой пассив платежного баланса (свыше 100 млн ф.ст.) и другие кризисные явления заставили Английский банк по акту парламента прекратить размен банкнот

на золото. В международных расчетах фунт вновь оказался на положении "плавающей валюты". В конце 1931 г. его курс составлял 69,3% золотого паритета. Фунт являлся международной валютой, и его обесценение вызвало обесценение валют тех стран, что были связаны с фунтом. Вскоре за фунтом последовали валюты Швеции, Норвегии, Ирландии, Боливии, Индии, Японии, Канады, Португалии, Дании и других стран. Понижение курса было использовано для валютной войны с США и Японией. Органом регулирования курса фунта стал Уравнительный валютный фонд, созданный при казначействе в 1932 г.

С 1934 г. до середины 1938 г. между долларом и фунтом было стабильное соотношение 4,95:1. Однако угроза мировой войны вызвала массовое бегство капиталов из Лондона. Курс фунта снизился к концу 1938 г. до 4,64 долл. 25 августа 1939 г. казначейство, растратив много золота, объявило о прекращении поддержки фунта. В конце 1939 г. курс фунта составил 48,9% золотого паритета. Золотой запас Английского банка и казначейства достиг максимума в марте 1938 г. - 4 178 млн долл. (870 млн ф.ст.). Затем он сократился до 2 038 млн долл. в августе 1939 г. В сентябре 1939 г. весь золотой запас Английского банка был передан валютному фонду Казначейства. Оттуда он перешел в США за оплату английских военных заказов.

В результате денежная эмиссия в стране утратила связь с золотом и стала полностью фидуциарной. В начале войны официальный курс фунта к доллару установлен на уровне 4,03 долл., то есть соответствовал 3,58 г чистого золота. Эта девальвация фунта была началом его постоянного обесценения по отношению к доллару.

Чтобы сохранить международные позиции фунта, правительство создало в 1931 г. валютную группировку, называемую "стерлинговым блоком". В 30-е гг. в него входили страны Британской империи, а также Швеция, Норвегия, Дания, Финляндия, Португалия, Греция, Аргентина, Бразилия, Колумбия, Парагвай, Боливия, Таиланд, Египет, Иран. Эти страны фиксировали курсы своих валют в соответствии с курсом английского фунта. Их валютные резервы хранились в Лондоне, и расчетной единицей в торговле между странами служил английский фунт. Стерлинговый блок давал возможность фунту обслуживать около 50% мировой торговли, несмотря на крах золотого стандарта.

Изменяется торговая политика Англии. В 1931-1932 гг. под влиянием мирового кризиса Англия окончательно порвала со свободной торговлей и перешла к протекционизму. В ноябре 1931 г. через парламент проведен закон "против недобросовестного импорта". Он давал Министерству торговли право вводить протекционистские ввозные пошлины в размере до 100% стоимости на многие товары. Этот закон был временным, на 6 месяцев. В 1931 г. принят также временный закон о сельскохозяйственных продуктах. Он вводил ввозные пошлины на фрукты, овощи, другие продукты.

В феврале 1932 г. эти временные меры заменены законом об импортных пошлинах. Закон вводил 10%-ю пошлину на все ввозимые товары, за небольшими исключениями. Закон давал возможность правительству увеличивать пошлину до 100% стоимости на товары стран, применяющих дискриминационную политику по отношению к товарам из Британской империи. В результате внутренний рынок Англии был защищен от конкуренции со стороны товаров других стран.

Таким образом, в межвоенный период Англия утратила многие преимущества и особенности и по общему экономическому устройству начала приближаться к странам европейского континента.

3. Экономическое развитие Франции в 1914-1939 гг.

В этой теме особое внимание следует обратить на изучение финансово-кредитных вопросов в экономической жизни.

I-я мировая война нанесла хозяйству Франции огромный урон. Прямой ущерб составил 12% общего богатства страны. Государственный долг, составлявший в конце 1918 г. 170 млрд фр., к февралю 1920 г. вырос до 300 млрд фр. Кризис 1920-1922 г. был в стране менее длительным и острым, чем в Англии или США. Причины этого - восстановительные работы, задержка демобилизации армии и сокращение военной промышленности. Основным методом правительства для финансирования восстановления и покрытия бюджетного дефицита была инфляция. К 1921 г. золотое содержание франка составляло лишь 31% довоенного. Масса бумажных денег в обращении в 4 раза превысила золотой запас государства. Это разорило держателей государственных займов и рантье, так как они потеряли фактически 2/3 своего дохода. Цены на продукты питания с 1913 по 1921 г. выросли в среднем в 5 с лишним раз, на промышленные товары - почти в 7 раз.

Обесценение франка, продолжавшееся до 1926 г., содействовало росту экономики. Инфляция, с одной стороны, породила "бегство валюты" в материальные ценности, что означало расширение и модернизацию производства, с другой - понизила себестоимость французских товаров, что повысило их конкурентоспособность на мировом рынке. Обесценения франка долго добивались регенты (управляющие) Французского банка-де Вандель, Дюшемен, Пуланк, а также банкиры Ротшильды, Мирабо, Малле, что способствовало их обогащению.

Летом 1926 г. финансовое положение страны стало катастрофическим. Если 5 мая фунт стерлингов котировался в 145 фр., то 21 июля - в 243,5 фр. Возникла реальная угроза прекращения государственных платежей, поскольку казначейство имело не более 50 млн фр. Регенты Французского банка отказались тайно пополнить средства казны. Вкладчики стали срочно изымать деньги из банков, началась паника. Предприниматели перевели капиталы за границу (в 1926 г. - на 17 млрд фр.). Возможности инфляционного обогащения были исчерпаны, и финансисты потребовали наведения порядка и "твердой руки".

Новое правительство Р.Пуанкаре встало на путь стабилизации франка. Курс его сразу стал повышаться, к концу 1926 г. достиг 120 за фунт и на этом уровне стабилизировался. Закон о стабилизации франка на уровне 0,2 его довоенной стоимости был принят в 1928 г. Налоговая реформа означала повышение косвенных налогов и введение единых ставок обложения. Ставка налога с оборота составила 2%, значительно повышена ставка "квартирного налога". Ставка подоходного налога снижена с выгодой для состоятельных лиц. Установлен 7% налог на первую передачу недвижимой собственности. Закон об амортизационной кассе передал в ее управление государственную табачную монополию и поступления от некоторых налогов. Эти средства шли на погашение внутреннего долга по займам национальной обороны. Вместе со стабилизацией франка стабилизировались цены и стоимость жизни, но на очень высоком уровне. Впервые за послевоенные годы правительство свело бюджет с превышением доходов над расходами на 1 млрд фр.

В ноябре 1930 г. потерпел банкротство банк Устрика, торговавший акциями и ценными бумагами. За этим последовал крах ряда других банков. Вкладчики потеряли огромную сумму в 3 млрд фр. Так начался экономический кризис. Но кредитная система в целом

сохранилась. Более того, крупные банки получали огромные прибыли, поддерживая стремление ведущих фирм к монопольно высоким ценам. В 1934 г. чистые прибыли "Креди Лионнэ" составили 83 млн фр., "Генерального общества" - 60 млн фр., Учетного банка - 39 млн фр.

Наиболее тяжелым был кризис в легкой промышленности и аграрном секторе. К началу 1935 г. обанкротилось более 130 хлопчатобумажных фабрик. В 1935-1936 гг. под зерновыми культурами было занято на 3 млн га меньше, чем в 1913 г. Из-за снижения уровня жизни сбыт продовольствия был затруднен, хотя цены на пшеницу были более чем в 2 раза ниже средней себестоимости.

Для помощи аграриям парламент повысил пошлины на ввоз иностранного зерна, ограничил ввоз мяса и сахара. Государство платит премии за экспорт пшеницы и муки. Затем было регламентировано внутреннее производство пшеницы, запрещено расширение ее посевов. Крестьянам запрещено увеличивать площади под виноградом и разводить некоторые его сорта. По декрету июля 1935 г. подлежали уничтожению 150 тыс. га виноградников, то есть 10% их в стране. Было запрещено строительство новых сахарных заводов и мельниц и расширение старых. Зерно скармливали скоту, пищевые продукты перегоняли в жидкое топливо. В то же время потребление хлеба, мяса и других продуктов в крупных городах уменьшилось на 15-20%. Между тем крестьянство разорялось.

В финансовой политике по-прежнему характерно стремление добиться стабилизации путем экономии в социальной сфере, что вызвало обострение социальных противоречий. Так, в апреле 1934 г. новое правительство П.Думерга приняло ряд декретов. Были уволены 5 тыс. учителей, уменьшены выплаты ветеранам войны, сокращены зарплата и пенсии железнодорожникам, уволены 85 тыс. государственных служащих. Выросли прямые и косвенные налоги с мелких и средних потребителей. С помощью таких мер правительство пыталось сэкономить 1 млрд фр. Но бюджетный дефицит, наоборот, увеличивался из-за роста военных кредитов и ассигнований на полицию.

Неспособность многочисленных правительств восстановить финансовое и экономическое равновесие, их опора только на богатые классы вынудили левые партии объединиться в Народный фронт со своей программой. Ее экономический раздел предусматривал: создание национального фонда для безработных, введение пенсий для

престарелых, сокращение рабочей недели без сокращения зарплаты, установление твердых цен на сельскохозяйственные продукты, снижение налогов и предоставление дешевого кредита крестьянам, суровые репрессии за утечку капиталов за границу, реорганизацию Французского банка. Эти предложения были вполне разумными, и многие из них осуществлены после 2-й мировой войны.

Правительством Народного фронта в 1936 г. был введен 2%-й налог на резервы акционерных обществ, повышены налоги на крупные наследства и на доходы, превышающие 75 тыс. фр. Отменен 10%-й налог с купонов мелких рантье. Несколько повысилась зарплата, введена 40-часовая рабочая неделя, отсрочены платежи по долгам крестьян и средних городских слоев и т.д.

Такая финансовая политика, в свою очередь, вызвала недальновидное сопротивление имущих классов. Предприниматели понижали заработную плату и увеличивали рабочий день. Поднялись цены на мясо и сахар. В 1936 г. резко упали курсы акций.

Между тем уже в середине 1936 г. сложился огромный бюджетный дефицит - 15-17 млрд фр. Правительство в поисках финансовых средств в октябре 1936 г. осуществило девальвацию франка. Его золотое содержание снизилось на 25-30%. В марте 1937 г. были отменены ограничения в торговле золотом, кроме запрета вывозить его за границу. В июне 1937 г. руководители "Банк де Пари э де Пэи-Ба" добились резкого снижения курса ценных бумаг на бирже. За этот месяц из страны было вывезено золота на 7,8 млрд фр. Правительство ввело новые налоги на табак, спички и спирт, а также увеличило почтово-телеграфные и железнодорожные тарифы.

В апреле 1938 г. ушло в отставку последнее правительство Народного фронта. Вскоре были отменены многие его декреты. Летом 1938 г. правительство Э.Даладье повысило прямые и косвенные налоги на 8%. Вздорожали хлеб, яйца, сыр, картофель. Реальные доходы населения сократились в результате обесценения валюты. После третьей девальвации франка в мае 1938 г. франк был равен всего 8,5 довоенным сантимам. Предприниматели получили право устанавливать дополнительные рабочие часы на фабриках и заводах, выполнявших государственные и военные заказы.

12 ноября 1938 г. правительство провело несколько новых законов. Они предусматривали: переоценку золотого запаса Французского банка, что влекло новое обесценение валюты; 2%-е обложение всех доходов населения; повышение налогов на зарплату,

на недвижимое имущество, на кофе, на сахар, бензин, табак, вино. Почтово-телеграфные сборы выросли на 30%. Продолжительность рабочей недели увеличена с 5 до 6 дней, фабриканты получили право на введение сверхурочных работ.

Налоги с небольших доходов (в 10 800 фр.) выросли в 13 раз. Налоги с доходов 200 тыс. фр. уменьшились на 3%, с 500 тыс. фр. - на 10%, с 1 млн фр. - на 12%, с 5 млн фр. - на 15%. Таким образом, вновь была продолжена ошибочная экономическая политика, расколовшая нацию на враждебные классы перед второй мировой войной.

Отметим фактические изменения в валютной сфере за межвоенный период. Золотая стоимость франка в 1913 г. равнялась 322,58 мг золота. С начала 1-й мировой войны золотая монета изъята из обращения и установлен принудительный курс бумажных денег. Инфляция, продолжившаяся и после войны, привела к резкому обесценению франка. С 25 июня 1928 г. вновь восстановлено золотое обращение, но при девальвированном франке. До 26 сентября 1936 г. действовал золотой стандарт при содержании золота во франке 0,05895 г. 26 сентября 1936 г. размен на золото был прекращен и золото изъято из обращения. Со 2 октября 1936 г. установлен новый золотой паритет франка, равный 0,0387 г. Девальвации проводились и после этого, в результате с февраля 1940 г. франк приравнен к 21,0 мг золота. Государственный долг Франции достиг к январю 1939 г. суммы в 420,6 млрд фр.

Итак, экономическая история Франции показывает, к каким последствиям приводит экономическая политика правительств, заботящихся о сбалансировании бюджета за счет большинства населения в условиях больших военных расходов. Ошибочной является также узкоклассовая позиция, опора только на богатых и сверхбогатых лиц, хотя бы это и было оправдано с чисто экономической точки зрения или с точки зрения общенациональной экономики. В XX веке такой подход невозможен и даже опасен в любой стране.

4. Экономическая история Германии в 1914-1939 гг.

Стремительная экспансия германских концернов в страны Европы, Азии и Африки с 1890 г. все сильнее обостряла международную обстановку. 28 июля 1914 г. Австро-Венгрия напала на Сербию, а 1 августа 1914 г. Германия объявила войну России. Нача-

лась I-я мировая война. Государство активно вмешивается в экономику. При прусском военном министерстве создан Военно-сырьевой отдел, чтобы регулировать использование источников сырья. При союзах предпринимателей созданы военные комитеты, что означало принудительное картелирование предприятий отдельных отраслей. Государство становится пайщиком частных компаний, приобретает нерентабельные предприятия и строит собственные заводы. Создается Имперское ведомство по вопросам экономики, позже преобразованное в министерство экономики. Во главе Имперского казначейства (позднее - министерство финансов) с 1915 г. стоял директор "Дойче банк" Карл Хельфферих. Но летом 1918 г. ресурсы тыла оказались полностью истощенными. Германия проиграла войну.

Происходят изменения в банковской сфере. В марте 1914 г. "Дойче банк" поглотил "Бергиш-меркише банк". В 1924-1925 гг. "Дойче банк" поглотил еще два кредитных института - "Эссенер кредитанштальт" и "Вюртембергише ферайнсбанк". Правление "Дойче банк" вступило на путь создания банка-гиганта.

Слияния идут и в промышленности. В 1925 г. химические концерны объединились в "суперконцерн" - "ИГ Фарбениндустри АГ", а стальные концерны учредили "Ферайнигте штальверке АГ" и "Миттельдойче штальверке АГ". Но в том же 1925 г. из-за неплатежеспособности произошел крах концерна Стиннеса. Причиной был отказ Имперского банка и "Данатбанка" выдавать ему кредиты.

"Данатбанк" возник в 1922 г. после того, как "Националь банк фюр Дойчланд КГ" поглотил "Банк фюр хандель унд индустри". Во главе нового банка стоял Якоб Гольдшмидт, намеревавшийся в союзе с "Дрезднер банк" оттеснить "Дойче банк" и захватить ведущие позиции в этой сфере.

Ведение I-й мировой войны финансировалось в основном выпуском внутренних займов и бумажной эмиссией. Бумажно-денежная масса в обращении увеличилась с 1913 по 1918 гг. в 3,75 раза. Марка обесценивалась не только внутри страны, но и на внешних рынках. Курс марки в отношении швейцарского франка с 123,46 опустился в 1918 г. до 74,60.

Первые пять лет после войны хозяйство страны развивалось под знаком Версальского мирного договора. К 1923 г. Германия уступила странам Антанты ценностей на 36,8 млрд золотых марок. Платежи Антанте и обычные расходы покрывались Рейхсбанком за

счет огромного производства бумажных денег. С 1921 г. марка стала ускоренно обесцениваться. Она была стабилизирована в ноябре 1923 г. на уровне, при котором 1 долл. = 4200 млрд марок. Рабочие и служащие многих предприятий добились включения в тарифные договоры пункта, по которому размер зарплаты определялся на основе индекса стоимости жизни. С лета 1923 г. зарплата выдавалась по публикуемым в среду индексам на понедельник. Но покупательная сила марки таяла еще быстрее - не по дням, а по часам.

Наиболее сильно пострадало от инфляции среднее сословие, "миттельштанд" - чиновники, интеллигенция, пенсионеры, мелкие рантье. Они жили теперь исключительно распродажей своих семейных ценностей и домашнего имущества. Инфляция вызвала огромное перераспределение национального дохода. Осенью 1923 г. страна оказалась на грани социального взрыва.

Германия встала перед реальной угрозой отказа населения от приема бумажных денег. Но еще раньше выгодность продолжения эмиссии стала для казначейства сомнительной. То, что оно выигрывало от инфляционного налога, оно теряло на дефиците от государственных предприятий. Промышленность стала быстро сворачиваться, бегство капиталов за границу усиливалось, безработица приняла угрожающие размеры.

Осенью 1923 г. руководству страны стала очевидной необходимость немедленного проведения денежной реформы с целью прекращения инфляции. По декрету от 15 октября 1923 г. учрежден Рентный банк. Рентные марки были выпущены 15 ноября 1923 г. и вскоре бумажная марка прикрепилась к рентной марке на уровне 1 рентная марка = 1 тыс. млрд бумажных марок. Кредит Рентного банка государству был исчерпан уже к концу 1923 г. и в дальнейших кредитах банк государству отказал. Этим был положен конец финансированию бюджета за счет денежной эмиссии, В 1924 г. бюджет был приведен в равновесие и доходы даже несколько превысили расходы.

К моменту проведения денежной реформы ценность бумажных марок, несмотря на астрономическое количество в 223,9 септиллиона на 23 ноября 1923 г., реально составила всего 250 млн золотых марок. Различные денежные суррогаты были выпущены на 1 млрд золотых марок, и имелась иностранная валюта на 1 млрд марок. К 30 августа 1924 г. они были изъяты из обращения. За-

коном 30 августа 1924 г. реформа была завершена. Рентные марки подлежали изъятию из обращения по мере погашения задолженности Рентному банку. Тем самым Рентный банк перестал существовать как эмиссионный институт. Эти функции были сосредоточены в реорганизованном Рейхсбанке.

Новые банкноты Рейхсбанка, обеспеченные золотом и золотыми девизами на 40%, подлежали размену на золото, но сам размен был отсрочен. Новый Рейхсбанк являлся банком, независимым от правительства. Но он был поставлен под контроль репарационных кредиторов Германии по банковскому закону, принятому в рамках плана американского генерала Дауэса.

С середины 1925 г. постепенно восстанавливается могущество крупных банков, подорванное в годы инфляции. Привлечение иностранного капитала теперь шло именно через банки. В 1926 г. крупных банков осталось 17, средних - 117, мелких - 354, итого 488 банков. Все денежное обращение на 31 декабря 1928 г. составляло 6 614 млн марок.

В 1929 г. "Дисконто-Гезельшафт" слился с "Дойче банк", образовав "Дедибанк". Под этим названием он существовал до 1937 г., когда вновь стал называться "Дойче банк".

На германских фондовых биржах отразился американский крах. Но падение курсов ценных бумаг в Германии началось еще в 1927 г. Индекс курсов акций достиг максимума в апреле 1927 г. - 177,4 (1924-1926 гг.= 100). А уже в ноябре 1929 г. он снизился до 119,8. Это было признаком денежного кризиса, повлекшего за собою множество банкротств. В 1929 г. произошло 18 181 банкротство, в 1930 г. - 22 664, а в 1931 г. - 27 882 банкротства. В июле 1931 г. страна пережила острый приступ денежного кризиса.

Он начался в Австрии с банкротства 13 мая 1931 г. крупнейшего банка - "Остеррейхише Кредит-Анштальт". Его убытки исчислялись в 140 млн шилл. Крах его вызвал огромную утечку капиталов из Австрии. Паника перешла в Германию. За 7 месяцев общие потери из-за отзыва иностранных капиталов составили огромную сумму в 4,1 млрд марок. В том числе банки потеряли 3,1 млрд марок.

3 июля 1931 г. обанкротился крупнейший германский концерн "Норддойче Воллкеммерей", который был тесно связан с "Данатбанком". Последний 11 июля известил правительство, что вынужден прекратить платежи. С этого дня начался небывалый натиск вклад-

чиков на банки. Началась настоящая паника, которая закончилась закрытием всех банков на два дня - I4 и I5 июля. Это означало всеобщее банковское банкротство. Полное восстановление операций стало возможно только 5 августа.

II июля были прекращены биржевые операции. Биржа была закрыта до 3 сентября. Затем она была открыта, но I8 сентября под воздействием английского кризиса закрыта вновь и бездействовала до 29 апреля I932 г. В сентябре I93I г. индекс курсов акций понизился до 57,0. Банкротство финансовых систем стран-должников, особенно Германии, нанесло сокрушительный удар международному денежному рынку, особенно Англии.

Золотые и валютные резервы Рейхсбанка быстро сокращались. К концу I936 г. германская марка обесценилась на 60-70%.

Весной I932 г. произошло объединение "Данатбанк" и "Дрезднербанк" и покупка государством 56,2% акций "Коммерц- унд приват банк", оказавшегося в трудном положении. Таким образом, единственным крупным частным банком в стране становился "Дедибанк".

В январе I933 г. президент Германии назначил А.Гитлера канцлером, то есть главой кабинета министров. Большинства в правительстве НСДАП добилась только после выборов в новый рейхстаг, 5 марта I933 г. Вскоре новый президент Рейсбанка Я.Шахт согласился вернуть прежним владельцам два крупных банка, поставленных под государственный контроль - "Дрезднер банк" и "Коммрибанк". После денационализации суммарный капитал их составил 259,0 млн рейхсмарок против I65,4 млн у "Дедибанк". К тому же от него перестали зависеть ведущие концерны его группы.

24 марта I933 г. рейхсканцлер запросил и получил от рейхстага чрезвычайные полномочия. Характер собственности при Гитлере остался прежним. Исключением были финансисты и предприниматели-евреи. Их имущество было конфисковано, передано государству или продано по низким ценам "арийским" владельцам. Изменения происходили в основном в сфере государственного регулирования.

Прежде всего было решено увеличить ликвидность предприятий. С этой целью государство выпустило специальные налоговые боны. Они передавались предприятиям, погасившим свою налоговую задолженность. Этими бонами можно было оплатить некоторые налоги в будущем. Это - форма отказа государства от обложения предприя-

тий в будущем при условии погашения долга в настоящем. Боны могли быть зачислены в актив фирмы или заложены, что увеличивало ее ликвидность. В марте 1934 г. в обороте находилось бон на 1 362,5 млн марок, и это - высший уровень. За 1934-1936 гг. все боны были погашены.

В 1933 г. освобождены от налогов закупки, направленные на поддержку оборудования в рабочем состоянии. В 1934 г. снижены налоги на предпринимательскую деятельность, введена скидка в размере 10% от сумм, затраченных на строительные работы . Расходы на восстановительные работы приравнены к расходам на рекламу и тем самым полностью освобождены от налогообложения. В 1935 г. освобождены от налогов определенные виды инвестиций.

Для покрытия растущего дефицита бюджета правительство встало на путь форсирования инфляции. Кроме упомянутых бон, были выпущены в оборот "векселя по увеличению занятости" - оэффа-векселя на трехмесячный срок с пролонгацией до 3 лет. Их ликвидность была очень высокой, так как Имперский банк учитывал их при первом требовании. С 1933 по 1938 гг. было пущено в оборот оэффа-векселей на 3 млрд марок.

Еще большую роль сыграли специальные векселя, выпущенные для покрытия дефицита - так называемые Мэфо-векселя. К весне 1938 г. в обращении находилось их на 12 млрд марок. С 1938 г. главным средством финансирования вооружений стали беспроцентные казначейские билеты. В результате общий государственный долг вырос с 13 953 млн рейхсмарок в 1933 г. до 41 783 млн в 1938 г.

Это неизбежно привело к увеличению денежной массы в обращении - с 5 715 млн рейхсмарок в 1933 г. до 10 404 млн в 1938 г. (без учета различных векселей). Особенно большой размах инфляционная политика приняла в военные годы. К концу 1941 г. государственный долг составил уже 128,5 млрд марок. Количество платежных средств в обращении достигло тогда 22,3 млрд марок (без учета оккупационных марок).

Кроме этого, правительство установило прямой административный контроль над хозяйством. Прежде всего введен жесткий контроль над расходованием иностранной валюты и ограничен импорт. В сентябре 1934 г. принимается "новый план", который предусматривал всестороннее регламентирование внешнеторговых и валютных отношений. В 1933 г. запрещено любое повышение тарифных ставок

зарплаты. В 1934 г. были заморожены некоторые цены. Осенью 1934 г. учрежден специальный пост комиссара по контролю над ценами. В ноябре 1936 г. введен всеобщий запрет на повышение цен, сохранявшийся до 1945 г. Появляется в итоге "черный рынок", что вызвало необходимость введения карточной системы, вначале в скрытой форме (продажа по спискам), а в начале войны – официально.

С 1934 г. проводится политика принудительного картелирования промышленности. Параллельно создана "организация промыслового хозяйства". В середине 1933 г. издан декрет о создании Имперского сословия германской промышленности. В 1933 г. было значительно расширено Имперское министерство хозяйства с расширением его функций.

В 1936 г. был провозглашен и начался второй четырехлетний план развития германской экономики (первый план - в 1933-1936 гг.). Уполномоченным по осуществлению плана назначен Г.Геринг.

В то же время быстро рос государственный сектор. В 1932 г. государственный акционерный капитал составлял 13,2 млрд рейхсмарок, а в 1939 г. – 17,0 млрд. В марте 1936 г. в стране насчитывалось 1 085 общественных предприятий. Но самым крупным из них стал созданный в июле 1937 г. как акционерное общество по добыче железной руды и производству чугуна концерн "Герман Геринг". В целом созданная НСДАП экономическая система была особой разновидностью государственного капитализма. Экспансия германского капитализма вновь потерпела крах в итоге второй мировой войны.

5. Экономическое развитие США в 1940-1980 гг.

США, заняв первое место в мире по богатству и экономической мощи, многие десятилетия оказывали решающее влияние на мировое хозяйство. Поэтому выделим наиболее важные изменения в экономике страны и новые хозяйственные формы.

За первые четыре года войны (осень 1939-осень 1943 гг.) промышленное производство выросло в 2,5 раза, что было вызвано военными заказами. Самой тяжелой в эти годы была проблема инфляции. Поскольку для удовлетворения внутреннего спроса не хватало товаров на 20 млрд долл., в 1942 г. начался рост цен на предметы потребления. 27 апреля 1942 г. Рузвельт предложил кон-

грессу программу из 7 пунктов для борьбы с инфляцией: I) установить потолок цен, 2) увеличить налоги, 3) стабилизировать зарплату и сельскохозяйственные цены, 4) увеличить продажу облигаций военных займов, 5) рационировать все основные товары, 6) препятствовать продаже товаров в рассрочку, 7) поощрять выплат у долгов. После принятия программы расцвел "черный рынок". За счет ускоренного роста производства, государственного долга и инфляции растут капиталы компаний и частных лиц. В 1945 г. лиц с годовым доходом в I млн долл, насчитывалось 7I человек. Кроме того, 10% семей имели 60% всех сбережений. А за 5 лет войны все сбережения составили I37,5 млрд долл.

В июле I944 г. США приняли участие в международной валютно-финансовой конференции в Бреттон-Вудсе (штат Нью-Гемпшир). Основными принципами Бреттон-Вудской валютной системы были, во-первых, введение золотодевизного стандарта с долларом в качестве ведущей валюты, во-вторых, введение твердых валютных курсов с регулированием выравнивания и конвертабельности. Паритет доллара к золоту был установлен в 35 долл. за тройскую унцию. Все другие валютные паритеты устанавливались через доллар. Эта система существовала до I97I г.

Особенностью 50-х гг. был ускоренный научно-технический прогресс. Одним из его факторов стала автоматизация производства. ЭВМ стали использоваться в производстве, банковском деле и сфере обслуживания. Уже в I960 г. было установлено более 4 тыс. ЭВМ.

Между тем господствующее положение в экономике заняли корпорации. Благосостояние всей страны в значительной степени оказалось в зависимости от их деятельности. Классическим американским методом построения индустриальной империи стало слияние. Американские бизнесмены, в отличие от европейских, предпочитали покупать собственность своих соперников, сливая затем разнородные предприятия в некий причудливый комплекс. После войны число слияний в год составляло от 700 до 800.

В 60-х гг. наиболее заметной особенностью процесса слияний оказался рост конгломератов, то есть соединений фирм, действующих в самых различных отраслях (в геологии "конгломерат" - масса, состоящая из разнородных материалов). Сталелитейные компа-

нии покупали телевизионные станции, кредитные фирмы поглощали компьютерные предприятия, нефтехимические концерны покупали авиалинии. Слияния все больше стали охватывать компании, не имевшие между собой ни экономической, ни иной связи. Одним из самых известных конгломератов являлся "Линг-Темко-Воут" стоимостью свыше 2 млрд долл. В 1960 г. 100 монополий-гигантов держали в своих руках 31% промышленного капитала страны.

В 50-е гг. начинается возрождение мелкого бизнеса. Это происходит также под влиянием научно-технической революции. К мелким фирмам в США относят фирмы с числом занятых до 500 чел. Как правило, это семейные предприятия в сфере обслуживания, розничной торговли и обрабатывающей промышленности. Организованная поддержка мелкого бизнеса осуществляется прежде всего через АМБ (Администрацию по делам мелкого бизнеса), созданную конгрессом в 1953 г. АМБ - независимое федеральное ведомство, его высшее руководство утверждается сенатом. Основная задача АМБ - помочь людям организовать свое дело, закрепиться в бизнесе.

Серьезной проблемой была инфляция. Со времен 2-й мировой войны покупательная способность доллара постоянно падала. В 1955 г. она равнялась 51,9% от уровня 1939 г., а в 1965 г. - уже 44%. Постепенный, но неостановимый рост цен в США назвали "крипинг инфлейшн" ("ползучей инфляцией"). Сенатор У.Беннет в своем докладе в сенате говорил, что в некоторых кругах существует иллюзия, будто инфляция из ничего создает богатство и реальные ценности. Инфляция ничего не может создавать. Она может только за счет ограбления одних обеспечивать других. Но конгресс тогда большинством голосов решил, что экономический кризис хуже инфляции.

Между тем в конце 50-х гг. стало заметно необычное явление, названное "новой инфляцией". Это был рост цен на некоторые товары даже в условиях спада. За этим феноменом было "большое будущее".

В 1960 г. минимум ежегодного дохода, ниже которого начиналось состояние нищеты, для семьи из 4 человек был определен в 3 тыс. долл. (250 долл. в месяц). Ниже этого уровня тогда находилось 40 млн американцев.

Поэтому в 60-х гг. государство было вынуждено усилить социальную политику. В 1965 г. введена программа "Медикэйд" для медицинского обслуживания и прямой материальной помощи в оплате медицинских счетов для тех, кто получает пособия по бедности. В 1964 г. принят специальный закон о выделении продовольственных купонов для бедняков.

Но нарастали трудности в экономической жизни страны. Это было связано с приближением очередного спада производства в 1969-1970 гг. Правительство Р.Никсона решило ограничить денежную массу путем резкого повышения процентных ставок, за счет снижения деловой активности частного сектора и увеличения безработицы и тем самым обуздать инфляцию и решить другие проблемы. В 1968 г. был введен сверхналог на доходы. ФРС в 1968 г. повысила учетную ставку с 4,5 до 5,5%, а в 1969 г. до 6%. Правительству удалось добиться положительного сальдо бюджета, но не смогло приостановить рост инфляции. Видимо, ее причины лежали гораздо глубже, чем казалось в то время.

Спад 1969-1970 гг. вынудил ослабить введенные ограничения. Правительство с лета 1970 г. перешло к политике "стимулирования спроса". Но в это время ухудшилось внешнеэкономическое положение США. В 1971 г., впервые после 1893 г., страна свела свой внешнеторговый баланс с дефицитом. Доллар начинает отток за границу и доверие к нему падает. Это привело к кризису американскую и мировую валютные системы. В начале августа 1971 г. Франция, ФРГ, Италия и Швейцария ввели ограничения на операции с долларом. Бреттон-Вудская система развалилась после отмены в августе 1971 г. принципа обратимости доллара в золото.

Президентским декретом в августе 1971 г. было введено "чрезвычайное положение". Правительство, пытаясь стимулировать инвестиции и спрос, дало компаниям значительные налоговые льготы, сократило подоходный налог, отменило акциз на продажу легковых автомобилей. Одновременно установлен государственный контроль за ценами и зарплатой, сокращена помощь иностранным государствам. Это считалось единственным путем для сдерживания инфляции. Но в целом итог был неутешительным: инфляция не остановилась, но замедлились темпы роста зарплаты. Деятельность федеральной Комиссии по контролю над ценами ее руководитель Дж.Грейсон впоследствии назвал "бессмысленным экономическим кошмаром".

За первые три недели работы эта комиссия получила 400 тыс. заявок от фирм с просьбами о пересмотре цен и вскоре прекратила свое существование.

В итоге в 1973-1975 гг. спад проявился в США гораздо острее, чем в других развитых странах. В эти годы обанкротилось свыше 21 000 компаний, в том числе крупнейший коммерческий банк "Франклин нэшнл бэнк" с депозитами 4,5 млрд долл. Этот кризис переплелся с энергетическим и сырьевым, а также с валютными проблемами.

В 1978 г. президент Дж. Картер, ставя своей целью рост занятости, подписал закон, по которому уменьшены налоги на прибыль корпораций, введены новые налоговые льготы для бизнеса, сокращены налоги на доходы состоятельных семей. Но улучшение экономической конъюнктуры не снизило темпы инфляции. Если в 1977 г. среднегодовой уровень инфляции составлял 6,5%, то в январе 1980 г. достиг 18,2%.

Соответственно в 1977 г. стандарный бюджет городской семьи из 4 человек был определен в 25 202 долл. в год. Доход 20% семей был ниже этого стандарта. 19 млн американцев получали помощь в виде бесплатных продовольственных талонов. В 1980 г. было 7,6 млн безработных. Пособие по безработице теперь выплачивается в течение 26 недель вместо прежних 9,4 недель.

После длительного спада в 1980-1982 гг. в США с 1983 г. по 1990 г. отмечается самый длительный экономический подъем. Изменилась стратегия правительства. В конце 70-х - начале 80-х гг. началась реформа традиционного макроэкономического регулирования, а именно - переход от прямого к косвенному вмешательству в экономику. В связи с этим было прекращено регулирование цен и тарифов в нефтяной промышленности, на транспорте и в связи. Устранены государственные ограничения уровня процентных ставок, ослаблено антитрестовское законодательство.

В 1981-1986 гг. пересмотрена налоговая система. Наиболее радикальным оказался закон о налоговой реформе 1986 г. Для подоходного налога с частных лиц введены две ставки - в 15% и 28% вместо прежних пятнадцати ставок с максимальной 50%. Максимальная ставка налогов на доходы корпораций понижена до 34% вместо прежних 46%. Снижена и минимальная ставка - с 20% до 15%. Ликвидирован налог на процентные доходы от частных и государственных бумаг. В результате вырос интерес иностранных инвесторов

к вложениям капиталов в американскую экономику, расширился доступ к внешним источникам кредита.

В 80-е гг. в американской экономике происходит формирование нового технологического уклада. При этом одновременно наблюдается гигантская концентрация производительных сил и небывалый расцвет мелкого бизнеса. Произошел отказ от традиционного мнения о том, что именно крупный бизнес является движущей силой экономического развития. Эта роль все быстрее переходит к мелким фирмам. В 80-е гг. ежегодно в среднем возникало 600 тыс. новых предприятий, то есть в 7 раз больше, чем в 50-60-е гг. В итоге к 1989 г. число американских фирм составило 19 047 тыс. По форме собственности это 3 978 тыс. корпораций, 1 831 тыс. партнерств и 13 238 тыс. фирм в единоличном владении. Из этого числа крупными являлись только 7 тыс. Таким образом, мелкие фирмы составляют 99% всех американских фирм. Они создают 40% ВНП с помощью 37,4% совокупной рабочей силы.

В 80-х гг. основным звеном биржевой системы США была Нью-Йоркская фондовая биржа (НИСЕ). На втором месте по значению - Американская фондовая биржа в Нью-Йорке. Далее - региональные биржи, а в последние годы растет значение Чикагской биржи опционов. Число провинциальных бирж быстро сокращается. Если в 1954 г. их было 17, то к 1982 г. осталось всего 7. Это происходило путем слияний. Филадельфийская биржа в 1949 г. поглотила биржу Балтимора и в 1953 г. биржу Вашингтона. В 1949 г. образовалась биржа Среднего Запада путем объединения бирж Кливленда, Миннеаполиса, Сент-Пола, Сент-Луиса и Нового Орлеана под руководством Чикагской биржи. В конце 50-х гг. в результате объединения бирж Сан-Франциско и Лос-Анджелеса образовалась Тихоокеанская фондовая биржа. Сохранились как самостоятельные фондовые биржи в Цинциннати, Бостоне, Спокане, Солт-Лейк-Сити.

В 70-х гг. начинается перестройка рынка ценных бумаг. В 1975 г. конгресс принял закон, предписывающий создание единого национального рынка ценных бумаг. С 1978 г. Нью-Йоркская фондовая, Американская фондовая и пять провинциальных бирж объединились единой коммуникационной системой ИТС. В 1970 г. по закону конгресса учреждена "Корпорация по защите держателя ценных бумаг". Членство в ней обязательно для всех фирм, которые оказывают посреднические услуги в операциях с ценными бумагами. Корпорация обязана компенсировать потери всех клиентов обанкротив-

шейся фирмы, но не выше I00 тыс. долл. каждому инвестору. Все эти меры оказали на биржевой мир стабилизирующее влияние.

Тем не менее в мае I982 г. на Нью-Йоркской фондовой бирже возник острый кризис, вызванный банкротством брокерской фирмы по операциям с государственными ценными бумагами "Драйсдейл гаварнмент секьюритис" (ДГС). При общем портфеле заказов, достигавшем иногда I0 млрд долл., фирма имела собственных средств всего на I0 млн долл и строила свою деятельность на банковских кредитах. ДГС оказалась не в состоянии заплатить I60 млн долл. процентов по кредитам, полученным у "Чейз Манхэттен корпорейшн".

Банкротство ДГС привело к массовой продаже на биржах государственных ценных бумаг. Для прекращения этого процесса Федеральное резервное управление за короткое время скупило эти бумаги на 3 млрд долл. Но все же кризис доверия распространился на банки, активно финансировавшие биржевые спекуляции и сотрудничавшие с ДГС. В результате такие банки, как "Чейз Манхэттен корпорейшн", "Мэньюфэкчуререз Хановер корпорейшн" и другие понесли двойные убытки: прямые потери по операциям с ДГС и потери от падения курса собственных акций.

Развиваются и товарные биржи. Совершился переход от торговли реальными товарами к фьючерсным операциям. Значительно увеличилось число биржевых товаров, в основном за счет несельскохозяйственных. Расширилось понятие товара, вырос биржевой оборот и число торговцев, участились случаи нарушения правил торговли. В этих условиях в конце I974 г. принят закон о Комиссии по товарной фьючерсной торговле (КТФТ). Она начала работать в апреле I975 г. и регулирует все фьючерсные сделки в США.

Крупнейшей товарной биржей мира является "Чикаго борд оф трэйд". В I989 г. на ней шли операции с пшеницей, кукурузой, овсом, соевыми бобами и маслом, серебром и золотом, ценными бумагами, контрактами. Фьючерсных контрактов было продано II6 758 тыс., а опционных сделок - 26 280 тыс. (47,5% и 53,5% объема операций на американских биржах). Несколько уступает ей "Чикаго меркэнтайл эксчейндж", где ведется торговля крупным рогатым скотом, свиньями, пиломатериалами, золотом, а также валютами и контрактами. К менее крупным универсальным биржам относятся "Мид-Америка коммодити эксчейндж", Нью-Йоркская биржа хлопка. Специализированными являются Товарная биржа в Нью-Йорке (медь,

серебро, золото, алюминий), "Нью-Йорк меркэнтайл эксчейндж" (платина, палладий, дизельное топливо, бензин, нефть), Нью-Йоркская биржа кофе, какао и сахара. Уэкоспециализированной является "Канзас-Сити борд оф трейд" (пшеница). Но узкоспециализированных бирж остается все меньше. Все нью-йоркские и чикагские биржи ныне являются международными.

В банковской сфере сложилась следующая система. В 1979 г. имелось 5 470 банков - членов ФРС, из них 4 480 - национальные банки и 990 - банки штатов. Кроме того, существовало 8 916 коммерческих банков, не являющихся членами ФРС. В 1979 г. все коммерческие банки США имели депозитов на 855,8 млрд долл. Крупнейшими были три банка - "Бэнк оф Америка", "Ситибэнк" и "Чейз Манхэттен бэнк". В конце 60-х гг. появились так называемые банки одной сети и банковские группы (холдинги). К холдингам относятся "Дж.П.Морган", "Чейз Манхеттен бэнк", "Бэнкерз траст", "Ирвинг бэнк". Все банки являются специализированными. Это - коммерческие банки, инвестиционные банки, инвестиционные тресты, сберегательные банки, кредитные союзы. В 1982 г. в США было 205 иностранных банков, 422 иностранных отделения и агентства.

В 80-е гг. большинство развитых капиталистических стран перешло к дерегулированию. Целью дерегулирования является устранение тех законов и распоряжений, которые затрудняют доступ на рынок потенциальным конкурентам. США являются страной классической политики дерегулирования.

В качестве примера дерегулирования можно привести воздушный транспорт США. С 1938 г. в этой отрасли существовали правила, ограждавшие авиакомпании от ценовой конкуренции. Со временем потребители стали проявлять недовольство высокими тарифами. Одновременно авиакомпании жаловались на слишком малые прибыли, тормозящие развитие отрасли. К 1978 г. в США существовало 290 авиакомпаний, из которых лишь 30 имели право осуществлять перевозки через границы штатов. На эти 30 компаний приходилось 97% всех пассажирских перевозок.

В 1978 г. был издан "Эйрлайн дерегулейшн акт", положивший начало дерегулированию в этой отрасли. К 1987 г. в ходе дерегулирования к 30 компаниям добавилось еще 26 авиакомпаний. В отрасли резко повысилась конкуренция, проведена структурная перестройка, открыто много дополнительных линий. 95% пассажиров

выиграли при этом, так как произошло снижение цен. В результате отрасль стала успешно конкурировать с железными дорогами, автомобильным транспортом.

Таким образом, оказалось, что государственная регламентация не только не защищает потребителя от монополистической эксплуатации, но, наоборот, используется для создания монопольных позиций в ущерб всему обществу.

Во внешнеторговой политике в 80-е гг. произошли изменения, что связано с приходом правительства Р Рейгана. В 1983 г. в докладе конгрессу Р.Рейган писал: "Я убежденный сторонник политики сдерживания протекционизма в США". В 1984 г. президент подписал Закон о торговле и тарифах, который дал возможность проводить либерализацию торговли. Закон предусматривал полную ликвидацию таможенных барьеров в торговле с Израилем, по некоторым товарам с Канадой и по полупроводникам с Японией. Закон рекомендовал создание "тихоокеанского сообщества" и "североамериканской интеграции", где на региональной основе должна существовать свобода торговли.

Новый Закон о торговле и конкурентоспособности был подписан Р.Рейганом в августе 1988 г. Закон обеспечил гарантии участия частного сектора в торговых инициативах администрации, отменил налог на непредвиденные прибыли, потребовал выделения администрацией до 1 млрд долл. в год на переквалификацию рабочих и служащих в связи с активизацией межотраслевого перелива капитала и рабочей силы под влиянием ослабления таможенной защиты американского рынка.

На базе закона 1984 г. в начале 1988 г. между США и Канадой подписано соглашение о свободе торговли по широкому кругу продукции обрабатывающей промышленности и сельского хозяйства. Соглашение вступило в силу с января 1989 г. и охватило двустороннюю торговлю объемом в 200 млрд долл. в год. Это самая крупная в мире зона свободной торговли протяженностью 4 000 миль.

Итак, процветание США было достигнуто в ходе совершенствования экономической политики и обобщения в законах хозяйственного опыта за многие десятилетия.

6. Экономика Англии в 1940-1980 гг.

В результате 2-й мировой войны Англия лишилась примерно 1/4 всех национальных богатств. Ухудшилось финансовое положение страны. Государственный долг вырос с 7,1 млрд ф.ст. в 1938 г. до 21,4 млрд ф.ст. в 1945 г., то есть в 3 раза. Для пополнения бюджета правительство изменило налоговую систему. Был снижен необлагаемый минимум, что увеличило количество налогоплательщиков с 4 млн в начале войны до 13 млн в конце. Одновременно повышена ставка подоходного налога с 4 шилл. 6 пенсов в 1935-1936 гг. до 10 шилл. в 1941-1942 гг. с каждого фунта стерлингов облагаемого дохода, то есть изымалось 50% дохода. Повышены также косвенные налоги.

В послевоенные годы сохранялся дефицит платежного баланса. В 1946 г. он составил 370 млн ф.ст., в 1947 г. - 600 млн., в 1948 г. - 29 млн. В 1949 г. доходы на 21 млн ф.ст. превысили расходы, а в 1950 г. - на 221 млн. ф.ст. Главной причиной дефицита были чрезмерные расходы правителства за границей. Временным выходом из такого положения было получение кредитов, главным образом в США. В декабре 1945 г. подписано англо-американское соглашение по финансам. США предоставили Англии заем в 4 400 млн долл., за вычетом долга в 650 млн долл. за поставки по ленд-лизу. Условия займа: первые 6 лет Англия не платит проценты и не погашает ссуды. По истечении 6 лет она должна платить 2% годовых и погасить заем за 50 лет. Заем был фактически израсходован за один год, и в 1947 г. разразился острый финансовый кризис. Поэтому правительство в августе 1947 г. заявило о сокращении импорта и других мерах.

5 июня 1947 г. госсекретарь США Маршалл в своей речи в Гарварде заявил, что США окажут поддержку Европе, если европейские страны сами разработают общую программу восстановления экономической жизни. В июле 1948 г. подписано двустороннее англо-американское соглашение о проведении "плана Маршалла". По этому плану с 1948 г. по декабрь 1950 г. Англия получила 2 351 млн долл. в виде поставок и 337 млн долл. в виде займов.

В 1949 г. спад промышленного производства в США вызвал сокращение английского экспорта в США и большое падение цен на сырье и продукты стран стерлинговой зоны. Это сразу сократило золотые и валютные резервы Англии. Эти резервы летом 1949 г.

упали до I 600 млн долл., что было на 400 млн долл. ниже суммы, считавшейся необходимой для безопасности английской финансовой системы. Для прекращения утечки резервов 18 сентября 1949 г. проведена девальвация фунта на 30,5%. Стоимость фунта понизилась с 4,03 до 2,8 долл. Это вызвало девальвацию валют, связанных с фунтом. Валюту девальвировали Франция, Голландия, Канада, Дания, Швеция, Норвегия, Индия, Египет, Австралия, Новая Зеландия, Ирландия, Испания, Южно-Африканский Союз и др. Это ослабило стерлинговую зону.

Но золотые и долларовые резервы в Англии начали увеличиваться, поскольку улучшилась конкурентоспособность английских товаров и вырос спрос на военно-стратегическое английское сырье из-за войны в Корее. Поэтому правительство в конце 1950 г. решило отказаться от помощи по "плану Маршалла", считая это увеличение резервов долговременным. Но начавшееся в это время перевооружение страны вновь привело к кризису платежного баланса и истощению резервов. Государственный долг в 1951 г. достиг 30,2 млрд ф.ст.

В 1946-1949 гг. лейбористское правительство провело национализацию. Национализации подверглись Английский банк, угольная промышленность, электростанции, газовая промышленность, внутренний транспорт, часть сталелитейных заводов, гражданская авиация, радио- и телеграфная связь. Владельцы национализированных предприятий получили в целом компенсационных облигаций почти на 2,5 млрд ф.ст. Облигации приносили твердый доход в сумме 81 млн ф.ст. в год. В 1953 г. консервативное правительство У.Черчилля денационализировало предприятия металлургической промышленности и автодорожного грузового транспорта.

В 1945-1948 гг. введена новая система социального страхования. Она предусматривала выплату пособий на рождение ребенка, на воспитание детей, по болезни, по безработице, по беременности, при потере трудоспособности, из-за несчастных случаев на производстве и профзаболеваний, на похороны, а также выплату пенсий вдовам, старикам (с 65 лет для мужчин и с 60 лет для женщин). В июне 1948 г. создана Национальная служба здравоохранения и введена бесплатная медицинская помощь населению, вскоре дополненная некоторыми платными услугами.

Трудности снабжения привели после войны к нормированию основных видов продовольствия. В июне 1946 г. нормирован хлеб, в ноябре 1947 г. картофель, их нормирование прекращено в 1948 г.

Слабость Англии проявилась и в крушении Британской империи в конце 40-х - начале 50-х гг. Вместо нее возникает Британское содружество наций.

В 50-е гг. рабочие добились почти полной занятости и высокой зарплаты. Среднегодовой заработок английского рабочего в обрабатывающей промышленности с учетом взноса предпринимателя в фонд социального обеспечения составил к 1961 г. 647 ф.ст. (во Франции - 449 ф.ст., в ФРГ - 539 ф.ст.).

В 60-е гг. появилась новая форма регулирования экономики, известная как "политика цен и доходов". 17 сентября 1965 г. лейбористское правительство приняло "национальный план" на 1966-1970 гг. Главное в нем - политика замораживания зарплаты. В августе 1966 г. принят закон о ценах и доходах. Теперь увеличение зарплаты, согласованное профсоюзом с предпринимателями, должно передаваться министру экономики на рассмотрение в 30-дневный срок. Если министр не согласен с повышением, он может передать дело в Управление цен и доходов, которое может рассматривать его до трех месяцев. Все это время рабочие не имеют права бастовать под угрозой штрафа. В июле 1968 г. принят новый закон о ценах и доходах, усиливающий и продлевающий на 1,5 года прежний закон. Максимальная норма повышения зарплаты составляла теперь 3,5% при обязательном повышении производительности труда.

С 1966 г., когда лейбористское правительство приняло дефляционный бюджет, начался период отказа от политики "полной занятости". Вместо нее, для спасения фунта от обесценения, проводился курс "приемлемого уровня безработицы". Неспособность лейбористских правительств справиться с экономическими и социальными проблемами привела к власти консерваторов в 70-х гг.

Процесс централизации капиталов имел в Англии свои особенности. Преобладали диверсификационные слияния, при которых не нарушалось производственно-отраслевое единство подразделений. Конгломеративные слияния не получили распространения. Антимонополистическое законодательство, принятое в 1948 г. лейбористским правительством, бездействовало. Оно было смягчено законом 1956 г. об ограничительной деловой практике. Закон запрещал только картельные соглашения о фиксации цен, но не ограничивал рост концернов и конгломератов. В 1965 г. принят закон о монополиях и слияниях.

Комиссия по монополиям и слияниям была обязана рассматривать все случаи слияний и поглощений, если в результате сделки под контроль попадало 25% рынка, создавалась локальная монополия либо ситуация, затрудняющая или исключающая конкуренцию. Наконец, под закон попадали поглощения, при которых суммарные активы новой компании превышали 5 млн ф.ст. Комиссия действовала крайне неэффективно. Экономическая комиссия ООН для Европы сообщила в 1978 г., что в Англии обнаружено 244 подотрасли, в которых крупнейшая компания контролирует 25%, и 100 подотраслей, где крупнейшему принадлежит более 50% рынка.

На этом фоне особую важность стали получать проблемы мелкого и среднего предпринимательства. В 1973 г. в стране насчитывалось 71 251 компания с числом занятых менее 100 человек. Особенно много их в производстве синтетической резины, электрооборудования, удобрений, в металлообработке и судостроении. На долю мелких и средних фирм приходится 15,1% занятых и 11,7% продаж. В 1972 г. создана специальная комиссия для исследования проблем, стоящих перед этим сектором. Учитывая результаты её работы, правительство снизило налог для компаний с уровнем прибыли менее 15 тыс.ф.ст. с 52% до 45%.

Число коммерческих банков в результате слияний сократилось с 19 в конце 60-х гг. до 11 в конце 70-х. В 1968 г. произошло слияние "Вестминстер бэнк" и "Нэшнл провиншн" с образованием "Нэшнл Вестминстер бэнк". "Барклейз бэнк", поглотив "Мартинз бэнк", возглавил лондонские клиринговые банки. В группе торговых банков в 1965 г. путем слияния банков "М.Сэмюэл" и "Филип Хилл, Хиггинсон, Эрланджерс" создан "Хилл Сэмюэл". Другие крупные банки этой группы - "Шредерс", "Хэмброс", "Лазар" и др. Из всех 100 торговых банков 16 входят в Комитет акцептных домов, 60 - члены Ассоциации эмиссионных домов. Банки "Варбург" и "Ротшильд" - ведущие на международном рынке еврооблигаций.

Активно действуют британские заморские банки Содружества (бывшие колониальные). Шесть из них - самые крупные, это "Барклейз бэнк интернэшнл", "Ллойдс бэнк интернэшнл", "Интернэшнл Вестминстер бэнк", а также "Нэшнл энд Гриндлейз", "Стэндард энд Чартид", "Гонконг энд Шанхай бэнкинг корпорейшн".

В 70-х гг. появились так называемые консорциумные банки, занятые среднесрочным кредитованием в евровалютах. В Лондоне свыше 30 консорциумных банков. Создана Ассоциация банковских консорциумов.

Страховые общества стали активно заниматься финансово-кредитной деятельностью. В 1973 г. существовало свыше 620 страховых компаний. Крупнейшие из них - "Пруденшл иншуренс" (с активами свыше 1,7 млрд ф.ст.), "Коммершл юнион", " Ройял", корпорация "Ллойд". Их средства, в отличие от краткосрочных банковских депозитов, используются для долгосрочных инвестиций через рынок ценных бумаг.

. 60-х гг. появляются новые финансовые учреждения: финансовые дома, лизинговые и факторинговые компании, специализированные финансовые корпорации. В 1976 г. создан банк долгосрочного промышленного инвестирования "Шейр кэпитл фор индастри". Для ускорения расчетов создан "Бэнкинг аутомэйтед клиринг сервис" - вычислительный центр, финансируемый лондонскими клиринговыми банками.

В сфере государственного регулирования лейбористы и консерваторы проводят различный курс. Чтобы провести модернизацию экономики, лейбористское правительство в 1964-1966 гг. создало министерство экономики и министерство занятости и производительности труда. Был образован механизм индикативного планирования и несколько полуправительственных организаций. В 1969 г. организованы так называемые сверхминистерства, и среди них - министерство технологии, наделенное широкими административными полномочиями по отношению к частному сектору. Было упразднено министерство экономики. В 1970 г. консерваторы ликвидировали министерство технологии, считая его угрозой частному предпринимательству. Они создали два новых сверхминистерства: департамент торговли и промышленности и департамент по охране окружающей среды.

В 1974 г. лейбористы разделили департамент торговли и промышленности на два - промышленности и торговли. В 1975 г. появилось министерство энергетики и министерство цен и защиты потребителей. В правительстве М.Тэтчер было 10 министерств. Во главе кабинета - министерство финансов. Официально его возглавляет сам премьер-министр как первый лорд Казначейства. Вторым лицом является министр финансов - канцлер Казначейства. В 1979 г. консерваторы ликвидировали министерство цен и защиты потребителей.

К середине 70-х гг. на госсектор приходилось около 20% всей промышленной продукции страны. В 1967 г. к государству перешли 14 самых крупных сталелитейных компаний, и создана Британская стальная корпорация. В 1975 г. правительство учредило Британскую национальную нефтяную корпорацию для добычи нефти в Северном море. Всего в стране было 17 государственных корпораций. Правительство М.Тэтчер в мае 1979 г. объявило о политике сокращения государственной собственности и ограничения деятельности Национального управления предприятиями.

Одной из причин этого были огромные убытки, которые приносила казне деятельность государственных предприятий. Одна Британская стальная корпорация с середины 70-х гг. принесла казне 7 млрд ф.ст. убытков. Известные государственные фирмы "Роллс-Ройс" и "Бритиш Лейлэнд" оказались не в состоянии успешно конкурировать на европейских рынках.

С 1979 по 1987 г. правительство М.Тэтчер провело приватизацию 14 крупных государственных предприятий, в том числе "Бритиш петролеум", "Ягуар", "Роллс-Ройс", "Бритиш эйрспейс", "Брит телеком", "Бритойл". При этом правительство сохранило за собой участие в капитале компаний в размере 45-50% акций. Доходы казны от продажи этих предприятий составили 25,2 млрд ф.ст. Убытки, приносимые государственным сектором, сократились от 3,8 млрд ф.ст. в 1984 г. до 67 млн в 1987 г.

Некоторые фирмы не удалось продать целиком, и поэтому из них выделили предприятия, пользующиеся спросом. Из концерна "Бритиш Рейл" был выделен и продан ряд отелей, из концерна "Бритиш Лейлэнд" - производство автобусов и грузовиков.

Приватизируется также государсвенный жилищный сектор. При этом продажа производилась тем лицам, которые снимали это жилье, по ценам вдвое меньшим, чем рыночные. Этой возможностью воспользовались 750 тыс. съемщиков. Государство получило от этой операции около 20 млрд ф.ст. и освободилось от затрат на ремонт жилья.

В 70-е гг. создана эффективная налоговая система. С апреля 1972 г. действует практика свободной амортизации. Предприниматель имеет право сам назначать ставку амортизационных отчислений, то есть получать до 100% налоговой скидки на стоимость машин и оборудования и 40% - на здания. В конце 1974 г. скидка на здания увеличена еще на 10%.

I января 1973 г. Англия вступила в ЕЭС ("Общий рынок"). В связи с этим в апреле 1973 г. была проведена налоговая реформа. В середине 70-х гг. к прямым налогам относились: подоходный налог, налог на корпорации, на прирост капитала, налог с наследств. А косвенным - налог на добавленную стоимость, акцизы, таможенные пошлины. С этого времени таможенный тариф в торговле со странами ЕЭС ежегодно снижался на 20%. Был понижен необлагаемый минимум и уменьшены налоговые льготы по семейному положению.

С апреля 1973 г. действует единый прогрессивный подоходный налог, взимаемый по пяти "шедулам". Основная ставка с апреля 1975 г. - до 35%, она применяется к доходам до 5 тыс. ф.ст. Доходы сверх этой суммы облагаются по прогрессивной шкале. Максимальная ставка - 83% - взимается с дохода в 20 тыс. ф.ст. Вся прибыль компания облагается по единой ставке в 52%, а небольших компаний - в 42%.

Налог на добавленную стоимость был впервые введен во Франции в 1968 г. и теперь действует во всех странах ЕЭС. Налог этот уплачивается только с разницы между покупной и продажной ценой. Основная ставка налога первоначально была 8%, он давал около 40% поступлений от косвенных налогов. От него были освобождены только продовольствие, детская одежда и обувь. Достоинства налога: побуждает фирмы снижать издержки производства, государство получает постоянные и большие доходы до реализации товара населению, государство получает информацию о темпах оборота капитала, ускоряется реализация и стимулируется качество товара. Его недостатки: этот налог в основном ложится на заработную плату и жалованье и обеспечивает увеличение прибылей монополий.

После 2-й мировой войны шел непрерывный рост розничных и оптовых цен на продукцию обрабатывающей промышленности. Рост цен привел к обесценению фунта стерлингов. Его покупательная способность к 1979 г. снизилась по сравнению с 1950 г. в 4,7 раза. Курс фунта к доллару упал с 4,86 долл. в 1931 г. до 1,7 долл. в 1977 г., а затем вырос до 2,3 - 2,4 долл. в 1979 г. Количество наличных денег в обращении выросло с 1 278 млн ф.ст. в 1950 г. до 8 184 млн в 1978 г. Долг центрального правительства вырос с 21,5 млрд ф.ст. в 1945 г. до 45,9 млрд в 1975 г. С приходом к власти правительства консерваторов борьба с инфля-

цией была объявлена одним из важнейших направлений экономической стратегии. Причиной было то, что в экономике инфляция ведет к беспорядку при принятии решений, деформирует налоговую систему и увеличивает риск при инвестировании и нововведениях.

Правительству действительно удалось замедлить рост цен, но победить инфляцию оно не смогло. Главным направлением антиинфляционного регулирования была экономия на социальных расходах. За один 1984/85 финансовый год государственные ассигнования на общественный транспорт были сокращены на 200 млн ф.ст., на жилищное строительство - на 300 млн, на образование и науку на 300 млн ф.ст.

По числу допущенных на биржу ценных бумаг Лондон все еще занимает ведущее место в капиталистическом мире. В 1983 г. на Лондонской фондовой бирже велась торговля 7 050 акциями и облигациями. Из них преобладали твердопроцентные ценные бумаги, преимущественно облигации государственных займов. Ведется также торговля инвестиционными сертификатами. Особенно высока доля иностранных ценных бумаг. Большая часть сделок совершается в виде кассовых операций. Среди срочных сделок применяются только опционные операции. В 1975 г. на Лондонской бирже было около 4 000 членов. Это владельцы или служащие 204 брокерских и 18 джобберских фирм. Английские акции почти полностью являются именными. Другой особенностью является существование, наряду с обычными, "отсроченных" (второочередных) акций. По ним получают дивиденды тогда, когда они уже распределены по привилегированным и обычным акциям. Лондонская биржа относится к самым дорогим биржам мира.

Среди товарных бирж отмечается тенденция к универсализации. Универсальной биржей является "Болтик фьючерс эксчейндж" (пшеница, ячмень, картофель, свинина), специализированными являются Лондонская биржа металлов (алюминий, медь, олово, серебро, свинец, никель, цинк), Лондонская фьючерская и опционная биржа (какао, кофе, сахар), Международная Лондонская нефтяная биржа (мазут, бензин, нефть). Все они, кроме первой, носят международный характер.

До 1986 г. государство почти не вмешивалось в деятельность товарных бирж. За их деятельностью наблюдал Банк Англии. Он мог

лишь в чрезвычайных ситуациях рекомендовать бирже нормализовать положение. Однако в 1986 г. был создан Совет по ценным бумагам и инвестициям (СИБ) с задачей наблюдения за товарными и фондовыми биржами. Целью СИБ являются обеспечение защиты интересов клиентов, выработка единых стандартов и подходов. Например, поощряется торговля с помощью терминалов ЭВМ. Была организована Ассоциация фьючерсных брокеров и дилеров. В ее задачи входит регулирование деятельности основных участников биржи через их регистрацию.

Изучение экономической истории Англии показывает опасность национализации производства для экономики любой страны и раскрывает проблемы, возникающие как из низкого уровня зарплаты рабочих, так и из неоправданного ее повышения. Главное здесь для правительств - поиски компромисса между этими крайностями.

7. Экономика Франции в 1940-1980 гг.

Капитуляция Франции 22 июня 1940 г. сопровождалась оккупацией двух третей ее территории и созданием на неоккупированной территории, в Виши, марионеточного правительства во главе с Петэном. Принятый им закон от 16 августа 1940 г. объявил о роспуске основных объединений капиталистов и рабочих, о создании "экономических организационных комитетов". Эти комитеты, подчиненные министерству промышленного производства, определяли программу деятельности предприятий, закупали и распределяли сырье и готовую продукцию, контролировали использование рабочей силы и качество товаров. Осуществлялось принудительное картелирование промышленности. В одном 1942 г. было закрыто около 10 тыс. мелких предприятий.

Уровень жизни значительно понизился. В мае 1941 г. взрослые получали 240 г хлеба в день, дети до 6 лет - 185 г. С весны 1943 г. эта норма для взрослых снижена до 100 г. в день. Розничные цены к 1944 г. по сравнению с 1938 г. увеличились в 6 раз. По закону от 2 декабря 1940 г. в деревне создана корпоративная система. Особые синдикаты объединяли в коммуне или нескольких коммунах крестьян-собственников, арендаторов и батраков. Всеми местными синдикатами в масштабе района и департамента руководили чиновники, назначенные министром сельского хозяйства. Они ввели

в деревне систему официального контроля.

В 1942 г. правительство утвердило "план национального оснащения", охвативший основные секторы французской экономики. Это была общая программа работ, финансируемых государством.

Все это означало, по заявлению правительства, "национальную революцию", а именно: I) создание экономики, организованной и контролируемой на антитрестовской и социалистической основе; 2) прекращение классовой борьбы, надклассовое государство; 3) возврат населения к земле; 4) моральное и духовное обновление нации.

В сентябре 1944 г. Франция была освобождена от оккупации. В годы войны и оккупации было разграблено имущества на I 000 млрд фр., потери от разрушений составили 2 000 млрд фр. В декабре 1944 г. государственный долг в 4 раза превысил довоенный уровень. Дефицит бюджета в 1945 г. равнялся почти 200 млрд фр. В 1946 г. количество бумажных денег в обращении выросло с 570 млрд до 722 млрд фр. Для стабилизации финансов в 1945 г. выпущен "заем освобождения".

Выход из хозяйственной разрухи правительство искало в национализации производства. По ордонансу от 13 декабря 1944 г. национализированы угольные шахты в департаментах Нор и Па-де-Кале. При этом угольные тресты сохранили 49% акций. В январе 1945 г. конфискованы автомобильные заводы Рено за сотрудничество с оккупантами. В марте 1945 г. национализированы авиационные предприятия "Гном и Рон", авиационные компании "Эр Франс", "Эр Бле", в июне - "Эр Франс Трансатлантик".

Затем национализированы крупнейшие банки - Французский банк, Лионский кредит, Генеральное общество, Национальный банк по кредитованию торговли и промышленности, Национальная учетная контора. В начале 1946 г. национализированы крупные электростанции и крупные газовые фирмы. В апреле 1946 г. в собственность государства перешли 34 страховые компании, в мае завершена национализация угольной промышленности и национализирован Алжирский банк.

Бывшие владельцы национализированных предприятий вместо своих акций получали государственные ценные бумаги ("боны", "доли", "титулы" и т.д.). Они обеспечивали твердый доход с минимальным уровнем не ниже 3%. Первые платежи по государственным ценным бумагам начались с июня 1950 г. и должны продолжаться до 1996 г.

В руках государства и местных органов власти к середине 50-х гг. находилось не менее I/3 французского национального достояния. В начале 60-х гг. насчитывалось свыше 700 государственных предприятий, не считая филиалов и совместных предприятий. Государство является главным банкиром Франции. В 1945/1946 гг. были созданы Национальный кредитный совет и комиссия по контролю над банками.

Национальный кредитный совет, возглавляемый управляющим "Банк де Франс", имеет право проверять финансово-экономическую деятельность почти всех французских банков. Исключением являются 9 семейных банков (в том числе банки Ротшильдов, Лазаров и Вормсов), получившие право не предоставлять отчетности Совету. Исключение сделано также для мелких банков с годовым балансом не выше 5 млн новых франков.

"Банк де Франс" обладает монополией на эмиссию банкнот во Франции. Он также кредитует промышленность, торговлю и сельское хозяйство. Банк управляет валютным стабилизационным фондом, авансирующим государство. Он же определяет ставки ссудного и учетного процента. Кроме того, "Банк де Франс" выступает в роли центрального банка, в котором коммерческие банки хранят свои резервы и к которому обращаются за кредитом. Капитал банка долго сохранялся на уровне в 182,5 млн фр., но в 1959 г. резко увеличен и доведен до 15 млрд старых франков. На I января 1965 г. капитал банка составил 280 млн новых франков.

Из национализированных депозитных банков самым крупным являлся "Креди Лионнэ". Особенно большую активность он проявлял в Сирии, Ливане, Иране, Аргентине, Бразилии, Перу, Венесуэле и в Африке. На втором месте после него стоит "Сосьете женераль". В начале 1966 г. произошло слияние двух национализированных депозитных банков - "Банк насьональ пур ле коммерс э де л'эндюстри" и "Контуар насьональ д'эскомпт де Пари". В итоге возник "Банк насьональ Пари", который по размерам капитала вышел на первое место среди всех французских банков.

Среди деловых банков на первом месте огромный государственной банковский трест "Кэсс де депо э де консиньясьон". Это центральный депозитный банк для всех сберегательных касс страны. Он концентрирует огромные средства различных фондов социального обеспечения, в том числе пенсионных фондов.

Количество частных банков быстро сокращается. С 1946 по 1965 гг. исчезло или было поглощено 109 банков, или более 24% их общего числа. В 1953 г. "Банк де л'Юньон Паризьен" поглотил банк Мирабо. В конце 1962 г. произошло слияние "Ла Энен" и "Юньон де мин". 8 октября 1965 г. - слияние "Юньон де мин - Ла Энен" с "Банк де ла Сюэц". 17 декабря 1965 г. - слияние "Нефлиз-Шлюмберже" и "Малле". 21 апреля 1966 г. "Банк де л'Эндошин" приобрел крупное участие в "Юньон эропеен". 10 июня 1966 г. заключено соглашение о сотрудничестве между "Банк де Пари э де Пэи-Ба", "Креди индюстриэль э комерсиаль", "Компани банкер" с участием Вормсов.

К 60-м гг. во Франции, по законам от 13 июня 1941 г., 2 декабря 1945 г. и 17 мая 1946 г. сложилось три основных типа коммерческих банков: депозитные, деловые и банки средне- и долгосрочного кредита.

Депозитными банками называются те, что в основном занимаются приемом вкладов и на этой основе специализируются на краткосрочных учетно-ссудных операциях. Закон определил максимальный срок хранения вклада в банке в 2 года и формально ограничил возможности использования депозитов для кредитной экспансии. Депозитные банки имеют право получать участие в капитале других предприятий при условии, чтобы оно не превышало 10% этого капитала и 75% активов самого банка.

Деловыми банками по закону от 2 декабря 1945 г. назывались такие, для которых основной деятельностью является создание предприятий, участие в их капитале, кредитование предприятий, в которых этот банк участвовал и будет участвовать. Деловым банкам разрешено принимать вклады у компаний, в которых вообще имелись участия данного банка, и даже вклады от "любых предприятий", за исключением мелких.

По статусу 1945 г. банки среднесрочного и долгосрочного кредита не могут предоставлять кредиты на срок менее 2 лет, имеют право участвовать в капиталах других компаний. Депозиты этих банков имеют срок хранения не менее двух лет.

Сравнительно крупную группу составляют так называемые региональные банки (областные или местные). Они сохраняют семейный характер и имеют небольшие размеры.

Характерной чертой развития французских банков после 2-й мировой войны является тенденция к универсализации. Крупные банки занимаются всеми видами деятельности - от приема вкладов

и предоставления кредитов до биржевых спекуляций и различных валютных операций. В итоге различия в статусе банков во многом становятся формальными. Закон, принятый в сентябре 1965 г., существенно сократил и эту формальную разницу между различными группами банков.

Значение семейных банков после 2-й мировой войны продолжало уменьшаться. Многие мелкие семейные банки были ликвидированы. Многие попали под контроль акционерных банков. Самым крупным из семейных банков являлся банк "Ротшильд фрэр э компани", основанный в 1813 г. Капитал банка принадлежал трем братьям Ротшильдам: Ги (50%), Алэну и Эли (по 25%). Особенно велика активность банка в торговле золотом и в международных арбитражных операциях, в учредительской деятельности, во введении ценных бумаг на фондовые биржи. Банк находится в центре огромной империи Ротшильдов.

Банк "Лазар фрэр э компани" возглавляет международную финансовую группу Лазаров. Главные позиции в капитале банка занимали Пьер-Давид Вейль (около 44%) и Андре Мейер (около 38%). Характерной его чертой является огромная роль международных операций. Банк специализировался на международных посреднических операциях по обмену валют, финансированию международной торговли, финансовому обслуживанию иностранных компаний во Франции.

Третьим крупным семейным банком являлся банк "Вормс э компани", основанный известными судовладельцами и торговцами Вормсами в 1848 г. В конце 20-х гг. он превратился в один из самых крупных французских банков по кредитованию внешней торговли. Сейчас он специализируется на международных валютных операциях. Он также является центром важной финансовой группы.

В феврале 1982 г. было национализировано еще 36 банков с 90 филиалами и два финансовых холдинга, то есть все частные французские банки с суммой вкладов более 1 млрд франков. Среди них - "Банк Ротшильд", "Креди коммерсиаль де Франс", "Креди дю Норд", "Креди индюстриэль э коммерсиаль де Франс", "Банк де Пари э де Пэи-Ба". К середине 80-х гг. государство контролировало 90% банковских вкладов во Франции.

Банковская реформа 1966 г. увеличила норму минимального капитала одного банка. Малые банки, не достигшие нормы, должны закрываться или объединяться. Кроме того, закон ограничил операционную деятельность малых банков. Они были вытеснены из

особо прибыльных операций. Им было запрещено открывать сберегательные счета для нужд строительства и заниматься ипотечным кредитом.

В 1946 г. был создан специальный "Французский банк внешней торговли". Он создает благоприятные возможности при финансировании экспорта коммерческим банкам и специальным институтам страхования кредитов.

В 1979 г. в стране насчитывался 341 банк. Они распределялись на 245 депозитных, 33 деловых и 63 банка среднесрочного и долгосрочного кредита. Это так называемые зарегистрированные банки, то есть значащиеся в списках Национального совета по кредиту. Кроме того, существует несколько банков, имеющих особый юридический статус - "Креди агриколь", "Креди мютюэль", носящие кооперативный характер. Концентрация банковской сферы во Франции выше, чем в США, Японии, ФРГ и других странах. Ведущими остаются три крупнейших депозитных банка. Среди деловых выделялись "Компани банкер" и "Банк де л'Эндошин э де Сюэз", контролируемые соответственно финансовыми группами "Париба" и "Суэц". Эти две группы были национализированы в 1982 г.

В промышленности крупные холдинг-компании стали возникать уже в первые послевоенные годы, вначале в угольной промышленности(компании "Лан", "Бетюн" и др.), а затем и в других отраслях. При этом все промышленные предприятия передаются компаниям, занимающимся их эксплуатацией, а акции, образующие капитал этих компаний, и другие ценные бумаги передаются холдинг-компаниям.

В группе Ванделя старейшая компания "Ле пти фис де фрэр де Вандель" превратилась в холдинг-компанию, а "Де Вандель э компани" стала центром промышленной деятельности группы. Образование общества "Сиделор" произошло путем передачи ему всего или части производственного аппарата компаний "Асьери де Мишвилль", "Асьери де Понт-а-Муссон", и "Форж де асьери де ля Марин э д'Омекур".

Основная тенденция в развитии холдингов заключается во все большем расширении их функций. Первоначально характер деятельности холдинга сводился к контролю над выделенным ему участком общего портфеля компании. Это - "чистый холдинг", "холдинг-исполнитель".

Эволюция холдинга ведет к группе, центром которой он становится. Холдинг становится единственным управляющим. Усиливается

его контроль над компаниями группы посредством персональной унии руководства. Холдинг берет на себя функции финансового обслуживания компаний группы. Промышленные предприятия все больше концентрируют в холдинге свои свободные средства. Это позволяет холдинг-компании обеспечивать кредитование одних компаний за счет других. Холдинг все чаще выпускает от имени группы займы, средства от которых он затем распределяет. Таким образом, функции холдинга сближаются с функциями банков. Это - смешанный холдинг, "холдинг-двигатель". Завершением эволюции холдингов является формальное превращение их в банки.

Изменяется роль фондовых бирж. Во Франции функционировало восемь фондовых бирж - в Париже, Марселе, Лионе, Лилле, Нанси, Нанте, Бордо и Тулузе. Самой крупной из них является Парижская фондовая биржа.

В первые годы после 2-й мировой войны роль биржи в финансировании долгосрочных инвестиций резко снизилась, о чем говорит упадок денежного рынка. Перед кризисом 30-х гг. эмиссии ценных бумаг составляли сумму около 5 млрд фр., а в первые послевоенные годы эмиссии не достигали I млрд фр. Денежный рынок и его основной орган - фондовая биржа- все больше вытеснялись "принудительным накоплением", то есть самофинансированием компаний, "добровольными сбережениями", ростом государственного финансирования.

Но с начала 50-х гг. наметилась тенденция восстановления значения денежного рынка и фондовой биржи. За I956-I964 гг. объем эмиссии ценных бумаг (без внутренних государственных займов) увеличился в 2,5-3 раза. Рост эмиссий усиливал значение фондовой биржи, поскольку большая их часть в последние годы реализуется через биржу.

Государство провело ряд мер с целью усилить значение биржи. В феврале I959 г. проведена реформа денежного рынка. Ордонанс от 4 февраля I959 г., в частности, заявил: "Всякая сделка с ценными бумагами между компаниями происходит при посредничестве биржи". Компаниям, участвующим в биржевой игре, предоставлялись дополнительные льготы по налогообложению. Наиболее важной было освобождение от налогообложения "сверхприбылей", полученных за участие в биржевых операциях.

В I96I-I962 гг. проведена реформа структуры Парижской фондовой биржи. Главное в ней - ликвидация двойственности рынка

ценных бумаг. Исчезает различие между "парке" - официальным рынком и "кулиссой" - неофициальным. Ликвидированы компании "агентов по ценным бумагам". Усилена роль "ремизье", то есть посредников между маклером и клиентом, проведена техническая модернизация биржи.

Новым явлением было возникновение финансовых групп. Установление контроля финансовой группы над акционерным обществом облегчается существованием различных видов акций. Привилегированные акции, дававшие право на два голоса, появились во Франции после принятия закона 1903 г. В 1930 г. привилегированные акции были полностью запрещены, а в 1933 г. вновь введены, но с ограничениями в виде "нюансированного режима". Специальным законом от июня 1965 г. правительство усилило роль привилегированных акций.

Еще более удобна для контроля система голосования по доверенности. Мелкие акционеры передают свои полномочия правлениям крупных компаний. Комбинируя эти два метода, руководящая группа получает полный контроль над акционерной компанией, обладая небольшой долей капитала. К тому же по французскому законодательству (закон от 24 июля 1867 г., дополненный законом от 25 февраля 1953 г.) необходимый кворум для принятия решений на общем собрании составляет лишь 25%, а если кворума нет, то собрание созывается вторично, и тогда кворума вообще не требуется. Наконец, в руках правления находится информация, оценить и проанализировать которую обычный акционер не в состоянии. В результате для контроля над компанией стало достаточным иметь 2-3% ее капитала.

Центральные компании групп используют такие специальные системы организации участий, как радиальная система, пирамидальная с вариацией в виде каскадной системы и кольцевая. Наиболее простой является радиальная, при которой центральная компания представляет собой "центральную звезду", окруженную плеядой филиалов. Пирамидальная система строится по принципу, что за первым кругом радиальных участий следует второй, который составлен из филиалов второй ступени, за вторым - третий и т.д. При этом каждый последующий ряд по количеству участников превосходит предыдущий. Каскадной системой называют пирамиду, которая представляет собой одночленный ряд участников. При кольцевой системе центральная компания устанавливает путем участия контроль

над другой компанией, которая уже участвует в ряде акционерных обществ. Эволюция кольцевой системы приводит к тому, что центральная компания ограничивает свои участия лишь одной компанией, а через нее контролирует все последующие элементы ряда. Круг замыкается участием последней компании в капитале центральной. Организатор данной цепи может даже изъять свой первоначальный вклад. В этом случае он располагает широкой сферой контроля, не затрачивая собственных средств и не подвергаясь никакому риску.

Система участий часто дополняется персональными связями, эта форма контроля позволяет финансовой группе захватить контроль не только над данной компанией, но и над всеми ее филиалами. Законодательство 1940-1941 гг. ввело ограничения максимально допустимого для одного человека количества занимаемых им мест в административных советах компаний. Максимум определялся в 8 мест. Но требования закона постоянно нарушаются. Кроме того, используются подставные лица. Например, члены семейства Ротшильдов заседали непосредственно в административных советах лишь 22 компаний, а через подставных лиц являлись обладателями 200 мест в более чем 180 компаниях. Иногда персональная уния существует без всякого финансового участия.

Наряду с проникновением в административные советы, персональная уния все чаще осуществляется за счет овладения их генеральными дирекциями, инженерно-техническими службами, различными исследовательскими бюро и т.д.

Государство во Франции не только владеет банками и заводами. Оно активно регулирует всю экономическую жизнь. С 1946 г. в стране принимаются "планы". В 1946-1952 гг. действовал "план Моннэ", в 1953-1957 гг. - "второй план модернизации и оснащения французской экономики", в 1958-1961 гг. - "третий план", в 1962-1965 гг. - "четвертый план" и т.д. Для составления "планов" и наблюдения за экономической конъюнктурой с января 1946 г. существует Генеральный комиссариат планирования. Планы не обязательны для выполнения и не доводятся до отдельных предприятий.

Огромная роль государства в экономике являлась особенностью Франции в сравнении с другими европейскими странами. В середине 80-х гг. государство прямо или косвенно контролировало 3,5 тыс. предприятий. На долю государственного сектора приходилось 28% ВНП, 36% промышленных инвестиций и 16% занятых в промышленности.

Однако, как и в Англии, государственные предприятия работали с большими убытками. Казна израсходовала с 1982 по 1984 гг. около 200 млрд фр. на финансирование предприятий, национализированных в 1982 г. На покрытие убытков от предприятий, национализированных до 1982 г., казна в одном 1982 г. затратила около 30 млрд фр. Такая неэффективность вызвала массовое недовольство населения.

В середине 1986 г. новое правительство добилось принятия закона о приватизации. Он касался предприятий, национализированных до 1982 г., в том числе "Сен-Гобен", группа "Париба", банк "Креди коммерсиаль", "Компани женераль д'электриситэ". Приватизации подверглись 40% государственных предприятий. При их продаже казна получила огромную сумму - 71 млрд фр.

Приватизация была связана с изменившимся пониманием роли государства в хозяйственном процессе. Государственная бюрократия оказалась неспособной к успешному предпринимательству. Государственная собственность является одним из источников экономической нестабильности.

8. Экономика ФРГ в 1940-1980 гг.

Хозяйство страны понесло от войны большие потери и разрушения. В первые послевоенные годы положение усугублялось также особой политикой оккупационных держав по отношению к западным зонам оккупации. Первый индустриальный план, выработанный на основе Потсдамских решений от 2 августа 1945 г., стремился свести объем немецкой промышленности к 65% уровня 1936 г. Но этот план не осуществился, так как не было экономического единства Германии. Второй промышленный план, который был введен американскими и английскими военными управлениями для их зон 29 августа 1947 г., давал двойной зоне право восстановить свою промышленность в полном объеме 1936 г. Но к этому времени производственная мощность промышленности составляла лишь 60% уровня 1936 г. А общая промышленная продукция трех западных зон достигла в 1947 г. лишь 36% от уровня 1936 г.

Негативно сказались также попытки оккупационных властей бороться с разрухой и инфляцией путем направляемого хозяйства и замораживания цен. Инфляция при замороженных ценах все больше парализовала экономику. Страна вернулась к состоянию примитив-

ного натурального обмена. Административное управление хозяйством стало невозможным ввиду переизбытка денежных знаков. Запасы товаров задерживались заводами на складах. Общий индекс производства достиг в первом полугодии 1948 г. лишь 50% от уровня 1936 г. В этих условиях было решено провести хозяйственные реформы.

Денежная реформа на территории трех оккупационных зон была проведена по закону трех оккупационных правительств. Решающую роль играл Л.Эрхард, с марта 1948 г. - директор Управления по экономике объединенных экономических областей, а с сентября 1949 г. - министр экономики. Непосредственное проведение денежной реформы возложено на Банк немецких земель.

В ночь на 21 июня 1948 г. рейхсмарки объявлены недействительными. Рейхсмарки заменены на дойчемарки в соотношении 10 дойчемарок за 100 рейхсмарок. При этом 50% новых денег блокировано на "твердых счетах". После замораживания еще 70% вкладов на этих счетах окончательное соотношение между новыми и старыми деньгами снизилось: 6,5 дойчемарок за 100 рейхсмарок. Из возникших вкладов физическим лицам выплачено по 60 дойчемарок с задержкой выплаты 20 марок из них. Юридическим лицам - 60 дойчемарок на каждого работающего. 24 июня 1948 г. проведена реформа цен.

В конце 1948 г. рост цен приостановился и даже стал снижаться. После принятия закона о выпуске ценных бумаг в сентябре 1949 г. начали активизироваться биржи. Одновременно с денежной реформой механизм централизованного распределения был заменен механизмом рыночной экономики.

Ближайшим последствием денежной реформы было значительное увеличение количества денег в обращении. Денежное обращение выросло с 2 174 млн марок 30 июня до 6 641 млн к 31 декабря 1948 г. К концу года все цены значительно выросли. Но то, что было отрицательным в социальном отношении, в экономическом имело свою положительную сторону. Выросшие доходы производителей стали источником создания новых капиталов. Такой способ капиталообразования послужил фундаментом для воссоздания потерянных или уничтоженных капитальных ценностей.

Изменяется налоговая политика. Еще закон военного управления за № 64 от 20 июня 1948 г. предусматривал относительно широкие возможности списывать налоги. С образованием ФРГ это нап-

равление было сохранено. Заработок за сверхурочную работу оставался свободным от налогового обложения.

После 8 августа 1948 г. был отменен запрет предоставления кредитов из текущих банковских счетов. Поэтому краткосрочный банковский кредит снова получил возрастающее значение. Объем кредитов вырос с 1,4 млрд немецких марок в конце июля 1948 г. до 4,7 млрд к концу года. За 1949 г. краткосрочные ссуды выросли еще на 5,1 млрд. 7 октября 1948 г. вошел в силу закон "против произвольного завышения цен". Но поворот в движении цен наступил благодаря достигнутому экономическому равновесию. Этому способствовало и то, что в конце 1948 г. на мировом рынке наметилась тенденция к падению цен. Кроме того, благодаря "плану Маршалла" значительно улучшилось снабжение сырьем. В первом полугодии 1950 г. уровень цен в розничной торговле был на 10,6% ниже, чем в первом полугодии 1949 г. Падение цен показало потребителю несомненное преимущество рыночного хозяйства по сравнению с формами государственного вмешательства в экономическую жизнь. С 1951 г. начался подъем германской экономики, известный как "германское экономическое чудо".

В 1950-1964 гг. национальный доход вырос в 4,2 раза, а средняя зарплата - втрое (с 2 911 до 8 493 дойчемарок).

После войны банковская система начала формироваться по образцу американской Федеральной резервной системы. Вначале в отдельных западных землях были созданы земельные центральные банки. В начале 1948 г. основан Банк немецких земель, который, в отличие от ФРС, имел также собственный аппарат для осуществления торговой деятельности. С августа 1948 г. в нем сосредоточены все платежные операции с заграницей. После издания закона об эмиссии банк получил также право выпуска денег. В 1947-1948 гг. оккупационные власти издали закон о так называемой децентрализации крупных банков. Прежние филиалы Немецкого, Дрезденского и Коммерческого банков были объединены в 30 банковских фирм с новыми названиями.

Такая децентрализация сильно тормозила процесс создания капитала. Поэтому Экономический совет объединенных экономических областей принял решение в ноябре 1948 г. об организации Кредитного учреждения по восстановлению. Его задачей было предоставление средне- и долгосрочных кредитов. Ему было запрещено принимать вклады, выдавать краткосрочные кредиты и торговать цен-

ными бумагами за чужой счет. Источники его капитала - государственные средства, помощь по "плану Маршалла" и выпуск займов.

Для поддержки промышленности создан централизованный Промышленный кредитный банк, источник его средств - эмиссия акций. Аналогично были учреждены два центральных банка для развития сельского хозяйства.

29 марта 1952 г. издан "закон о районах деятельности кредитных институтов". Он восстановил монопольное положение крупных банков в кредитном хозяйстве страны.

По закону о банках Западная Германия была разделена на 3 банковских района: 1) Север (Бремен, Гамбург, Нижняя Саксония, Шлезвиг-Гольштейн); 2) Запад (Северный Рейн-Вестфалия); 3) Юг (Баден, Бавария, Гессен, Рейнланд-Пфальц, Баден-Вюртемберг и Вюртемберг-Гогенцоллерн). В этих банковских районах каждый из трех крупных банков основал по одному банку-преемнику. Вместо 30 филиалов было создано 9 самостоятельных банков-преемников.

В конце апреля 1957 г. на собрании держателей акций банков-преемников Немецкого банка принято решение объединиться в один банк с довоенным названием с акционерным капиталом в 200 млн марок. Объединены также три банка, составлявшие группу Дрезденского банка, с сохранением прежнего названия с акционерным капиталом в 150 млн марок. Третья группа - группа Коммерческого банка - официально тогда не была восстановлена. Но Дюссельдорфский банк занял ведущее положение среди банков-преемников этой группы.

С 3 апреля 1948 г. по 30 июля 1952 г. Западная Германия получила помощь по "плану Маршалла" в общей сумме 1 389 млн долл. Это был заем, за который в будущем пришлось платить валютой. В лондонском соглашении о долгах за 1953 г. обязательства ФРГ по полученной помощи были оценены в 6,7 млрд дойчемарок. Только в конце 1963 г. преобладающая часть этого долга была выплачена.

В 1957 г. на месте Банка немецких земель создан "Дойче Бундесбанк" как центральный банк ФРГ. Банк подчиняется только закону о Бундесбанке. Его штаб-квартира - во Франкфурте-на-Майне. Бундесбанк имеет в каждой земле по одной основной конторе (центральный банк земли), которая располагает опорными пунктами и отделениями на всей территории земли.

В 1983 г. в ФРГ насчитывалось 234 коммерческих банка. Самый крупный и влиятельный - "Дойче банк". За ним по величине идут "Дрезднер банк" и "Коммерцбанк". В том же году насчитывалось 76 частных банкиров (банковских домов). Самые крупные из них - "Оппенхайм унд К^{о} Кельн" с балансовой суммой в 3,1 млрд марок и "Мерк, Финк унд К^{о}" в Мюнхене с балансовой суммой в 2,2 млрд марок. Имелось также 25 ипотечных банков. Они находятся под контролем гроссбанков.

В промышленности после войны преобладали концерны. В 1957 г. был принят антикартельный закон, но он не затронул крупные концерны. Первым в списке концернов стоит группа "ИГ Фарбен". В электротехнике преобладали концерны "Сименс", АЭГ и "Бош", в автомобилестроении - концерны "Фольксваген" и "Даймлер-Бенц", в 1969 г. образовались два крупных авиационных концерна - "Мессершмитт-Бельков-Блом" и "ФФВ-Фоккер". В сталелитейной промышленности после слияния возникла группа "Тиссен-Маннесман". После объединения двух концернов, производивших стальные трубы, возникла огромная фирма "Маннесман-Ререн-Верке АГ".

Появились также и синдикаты. В 1964 г. четыре сталелитейных концерна во главе с "Тиссеном" образовали синдикат по сбыту продукции, который в 1971 г. по указанию ЕЭС был распущен. В середине 70-х гг. концерн "Тиссен" возглавил новый синдикат на западноевропейском уровне. Затем создана группа концернов "Норд" во главе с Круппом и Кленкером и группа "Зюд".

В 80-х гг. рядом с промышленными гигантами успешно действовали десятки тысяч мелких и средних фирм - "миттельштанд". Большая часть германских технических открытий создана на средних и мелких предприятиях. К этой категории в стране относят те фирмы, в которых руководитель является одновременно и собственником капитала. В 70-е гг. мелких фирм (с числом занятых до 39 человек) было 1,7 млн, средних фирм (с числом занятых от 40 до 499 чел.) - 200 тыс., а крупных фирм (занятых свыше 500 чел.) - 3 600. К 1987 г. совместное число мелких и средних фирм выросло до 2,1 млн. Из них 650 тыс. - в производственном и бытовом обслуживании, 500 тыс. - в ремесленном производстве, 455 тыс. - в оптовой и розничной торговле и пр. Большинство из них - семейные предприятия.

Проводится политика поддержки таких фирм. В 1983-1989 гг. субсидии государства составили 2,8 млрд марок. Мелкие и средние

фирмы выплачивают на 50% меньше налогов, чем крупные. Для них введены льготные условия амортизации, что и позволяет им модернизировать производство.

Ведущей фондовой биржей является Франкфуртская биржа. Основная масса сделок - кассовые операции. Срочные сделки возможны только в форме опциона. Курсы ценных бумаг устанавливаются официальными курсовыми маклерами.

В стране действуют 4 валютные биржи - во Франкфурте-на-Майне, Гамбурге, Дюссельдорфе и Мюнхене, а также в Берлине. На них официальные маклеры ежедневно устанавливают курсы 14 валют. Эти курсы обязательны и лежат в основе расчетов банков с их клиентами.

Развитие хозяйства ФРГ было наиболее стабильным из всех западноевропейских стран, поскольку в его основе было заложено настоящее рыночное хозяйство без регулирования цен. Опыт ФРГ показывает, что разрушить планово-регулируемое хозяйство и социалистические иллюзии можно только путем разрешения свободного ценообразования и сопутствующих рыночных мер.

ж ж ж

На экономическое развитие стран Западной Европы большое влияние оказало сущес-твование ЕЭС. Уже в 60-е гг. ЕЭС создало зону свободной торговли и таможенный союз. Тем самым было обеспечено свободное передвижение товаров, услуг и рабочей силы, но движение капиталов еще долго оставалось под национальным контролем. В 1985 г. было решено создать к концу 1992 г. полностью открытый единый рынок товаров, услуг, рабочей силы и капиталов.

Для реализации программы ЕС было выработано 300 законодательных актов.

В ЕС осуществляется свободный обмен национальных валют. В 1978 г. создана Европейская валютная система (ЕВС) с фиксированными, но пересматриваемыми валютными курсами. ЕВС допускает колебания в 2,25% между курсами валют стран-участниц и их паритетами. В 1978 г. учреждена коллективная валютная единица ЕС, названная ЭКЮ (от английского термина "европейская валютная единица"). Эта валюта имеет золотое обеспечение, существует только в виде банковских денег и используется для безналичных расчетов. Обсуждается вопрос о выпуске банкнот и монет в ЭКЮ,

которые могут стать общеевропейскими деньгами. В 1989 г. 1 ЭКЮ был равен 1,13 долл. Эта денежная единица стала одной из мировых валют.

Таким образом, создание объединенной Западной Европы началось именно с создания единой экономики. Сбывается старая идея "Соединенных Штатов Европы". Объединение происходит на равных правах и добровольно, а не путем принуждения и войн во главе с господствующей державой, как планировали в XIX в. Наполеон I, а в XX в. - Гитлер. Единая экономика во многом предохраняет Западную Европу от новых войн и конфликтов. Западноевропейская интеграция - это путь, по которому могут пойти и пойдут новые республики Европы и Азии.

Страгис Юрий Павлович

Экономическая история зарубежных стран

Учебное пособие